

Version complète

# Rapport annuel 2019

du Groupe Galenica et de Galenica SA



**GALENICA**

Galenica – le premier choix pour la santé, la beauté et le bien-être

## Etapas importantes 2019

Janvier

**Partenariat renforcé**

Verfora reprend la distribution des produits Vicks® et Metamucil® de Procter & Gamble pour la Suisse.

Février

**Nouvelle marque propre**

Dès février, la marque propre Dermafora® est disponible en exclusivité dans les pharmacies Amavita, Sun Store et dans certaines grandes pharmacies Coop Vitality.

Mars

**Prestation innovante**

Les sachets medifilm peuvent désormais être dotés d'informations sur la prise de médicaments qui ne sont pas intégrés dans le sachet.

Avril

**Une autre spécialisation**

Mediservice reprend Curarex Swiss, spécialiste dans l'accompagnement thérapeutique à domicile de patients atteints de la maladie de Parkinson.

Mai

**Renforcement des soins à domicile**

Galenica reprend le Groupe Bichsel, spécialiste des soins à domicile et de la fabrication de médicaments individuels.

Juin

**Projet pilote réussi**

Alloga démarre avec le premier client pilote sur le nouveau système ERP – une étape importante pour ce projet.

Juillet

**Début des travaux comme prévu**

Le permis de construire pour la rénovation et la modernisation du centre de distribution de Galexis à Lausanne-Ecublens est octroyé.

Août

**Prestations élargies**

Les pharmacies élargissent leurs prestations: tous les formats proposent désormais les vaccinations contre la FSME et la grippe.

Septembre

**En ligne une fois**

HCI Solutions lance «Quatron», qui permet aux pharmacies et drogueries de créer rapidement et avantageusement des boutiques en ligne.

Octobre

&gt;60'000

**En ligne deux fois**

L'offre des boutiques en ligne est élargie en permanence et comprend plus de 60'000 produits fin 2019.

Novembre

**En ligne trois fois**

Galexis lance la boutique en ligne «Fokus Medtech» pour les équipements pour cabinets médicaux, la technique médicale et les instruments.

Décembre

**Electricité durable**

Une année après sa mise en service, l'installation photovoltaïque sur le toit d'Alloga produit de l'électricité écologique pour environ 270 ménages.

## Rapport annuel 2019



Meilleure qualité de vie au quotidien  
grâce aux soins à domicile

Le Groupe Galénica propose une offre de prestations unique et spécialisée dans le domaine des soins à domicile, qui améliore visiblement la santé, le bien-être, la sécurité et l'indépendance des patients.

37

#### Illustrations

Dans ce Rapport annuel, nos collaborateurs et nos clients ont leur mot à dire. Sur les photos, vous pouvez voir des exemples de la manière dont nous nous sommes développés sur la base de nos axes stratégiques de développement – expansion, innovation et efficacité – avec nos clients toujours au centre! Découvrez comment nos collaborateurs et nos clients perçoivent et apprécient leur partenariat ainsi que nos produits et services. Vous trouverez un aperçu complet des illustrations avec toutes les citations des personnes représentées aux pages 166 à 170.

#### Information concernant le Rapport de développement durable

Comme les données définitives sur le développement durable ne sont pas encore disponibles au moment de l'établissement du Rapport annuel, le Rapport de développement durable est publié au deuxième trimestre de l'année suivante.

En conséquence, il ne fait pas partie du Rapport annuel et est publié le moment venu sur le site Internet: [www.galenica.com](http://www.galenica.com). Dans le présent Rapport annuel 2019, vous trouverez toutefois un reportage sur un thème sélectionné lié au développement durable.

4	Chiffres clés 2019
6	Editorial
10	Ce que nous proposons
12	Ambition et Stratégie
15	Segment Health & Beauty
16	Domaine d'activités Retail
22	Domaine d'activités Products & Brands
27	Segment Services
28	Domaine d'activités Services
32	Environnement politique
37	Reportage développement durable
	Meilleure qualité de vie au quotidien grâce aux soins à domicile
42	Illustration
	Soins à domicile au sein du Groupe Galénica
45	Collaborateurs
57	Corporate Governance
75	Rapport de rémunération
91	Alternative performance measures et comptes annuels 2019 (en anglais)
92	Alternative performance measures
101	Comptes annuels consolidés du Groupe Galénica
154	Comptes annuels de Galénica SA
164	Annexe
164	Coordonnées de sociétés du Groupe Galénica
166	Aperçu des illustrations

Chiffres clés 2019

# Chiffres clés 2019

## Chiffre d'affaires net

en mio. CHF



● Health & Beauty <sup>1)</sup>	1'620.8
● Services <sup>1)</sup>	2'441.0

## EBIT ajusté<sup>2)</sup>

en mio. CHF



● Health & Beauty <sup>1)2)</sup>	123.7
● Services <sup>1)2)</sup>	44.7

## Nombre de collaborateurs

au 31 décembre 2019



● Galenica SA	39
● Health & Beauty	5'274
● Services	1'758

en mio. CHF	2019	2018	Variation
<b>Chiffre d'affaires net</b>	<b>3'301.0</b>	<b>3'165.0</b>	<b>+4.3%</b>
Health & Beauty <sup>1)</sup>	1'620.8	1'524.8	+6.3%
Services <sup>1)</sup>	2'441.0	2'372.3	+2.9%
<b>EBITDA</b>	<b>260.3</b>	<b>154.0</b>	<b>+69.0%</b>
<b>EBITDA ajusté<sup>2)</sup></b>	<b>210.4</b>	<b>195.1</b>	<b>+7.9%</b>
Health & Beauty <sup>1)2)</sup>	146.5	130.4	+12.3%
Services <sup>1)2)</sup>	65.8	65.6	+0.3%
<b>EBIT</b>	<b>169.5</b>	<b>113.0</b>	<b>+50.0%</b>
<b>EBIT ajusté<sup>2)</sup></b>	<b>166.9</b>	<b>154.1</b>	<b>+8.3%</b>
en % chiffre d'affaires net	5.1%	4.9%	
Health & Beauty <sup>1)2)</sup>	123.7	110.4	+12.1%
en % chiffre d'affaires net	7.6%	7.2%	
Services <sup>1)2)</sup>	44.7	44.2	+1.1%
en % chiffre d'affaires net	1.8%	1.9%	
<b>Bénéfice net</b>	<b>125.3</b>	<b>147.7</b>	<b>-15.1%</b>
<b>Bénéfice net comparable<sup>2)3)</sup></b>	<b>134.2</b>	<b>124.7</b>	<b>+7.7%</b>
<b>Total du bilan</b>	<b>2'209.6</b>	<b>1'860.1</b>	<b>+18.8%</b>
<b>Fonds propres</b>	<b>999.5</b>	<b>933.6</b>	<b>+7.1%</b>
Quote-part de fonds propres	45.2%	50.2%	
Réserve d'apports en capital	396.1	479.9	-17.5%
<b>Endettement net ajusté<sup>2)</sup></b>	<b>326.1</b>	<b>300.4</b>	<b>+8.5%</b>
Debt coverage ajusté <sup>2)</sup>	1.5 ×	1.5 ×	
Gearing ajusté <sup>2)</sup>	31.0%	30.2%	
<b>Investissements en immobilisations corporelles et incorporelles</b>	<b>53.0</b>	<b>50.0</b>	<b>+6.0%</b>
<b>Flux de trésorerie des activités d'exploitation ajusté<sup>2)</sup></b>	<b>202.8</b>	<b>173.5</b>	<b>+16.9%</b>
<b>Free cash flow<sup>2)</sup></b>	<b>67.9</b>	<b>86.0</b>	<b>-21.0%</b>
<b>Effectif du personnel à plein temps à la date du bilan (FTE)</b>	<b>5'449</b>	<b>5'106</b>	<b>+6.7%</b>

<sup>1)</sup> Consolidés pour chaque segment en excluant Corporate et les Eliminations

<sup>2)</sup> Les détails relatifs aux chiffres clés ajustés figurent dans le Rapport annuel 2019 (version complète) au chapitre Alternative performance measures à partir de la page 92

<sup>3)</sup> Bénéfice net ajusté et sans les effets exceptionnels liés aux changements des provisions pour impôts différés de CHF +56.2 mio. en 2018 et de CHF -8.4 mio. en 2019 en raison de la réforme fiscale (RFFA)

## Evolution du cours de l'action en pour cent



plus de  
**3.0 %**      **14'000**

taux de rendement du dividende

actionnaires

## Informations sur les actions

en CHF	2019	2018
Cours boursier à la date du bilan	59.85	43.28
Cours boursier le plus élevé de l'année	61.30	58.95
Cours boursier le plus bas de l'année	42.80	42.16
Capitalisation boursière à la date du bilan en millions de CHF	2'952.9	2'128.4
Bénéfice par action <sup>1)</sup>	2.54	3.00
Bénéfice par action comparable <sup>1)2)</sup>	2.72	2.54
Fonds propres par action <sup>1)</sup>	20.16	18.93
Dividende brut par action <sup>3)</sup>	1.80	1.70
– dont versement depuis la réserve de bénéfice	0.90	–
– dont versement depuis la réserve d'apports en capital	0.90	1.70
Taux de rendement du dividende <sup>4)</sup>	3.0%	3.9%
Taux de distribution comparable <sup>5)</sup>	66.2%	66.9%
Ratio cours/bénéfice comparable <sup>6)</sup>	22.0	17.0

<sup>1)</sup> Attribuable aux actionnaires de Galenica SA

<sup>2)</sup> Bénéfice net comparable divisé par nombre moyen d'actions en circulation

<sup>3)</sup> Selon proposition du Conseil d'administration à l'Assemblée générale du 19 mai 2020

<sup>4)</sup> Dividende brut par action par rapport au cours boursier à la date du bilan

<sup>5)</sup> Dividende brut par action par rapport au bénéfice par action comparable

<sup>6)</sup> Cours boursier à la date du bilan par rapport au bénéfice par action comparable

**1.80**

dividende brut par action en CHF

**66.2 %**

taux de distribution  
(comparable)

**2.72**

bénéfice par action en CHF  
(comparable)

# Evolution réjouissante des affaires malgré un marché exigeant



Daniela Bosshardt, Présidente du Conseil d'administration, Jean-Claude Cléménçon, CEO

## Chers actionnaires Mesdames et Messieurs,

En 2019, le marché suisse de la santé s'est à nouveau caractérisé par un certain nombre de défis de taille, notamment réglementaires, comme les baisses de prix des médicaments imposées en 2018 et 2019 par les autorités. Les discussions actuellement en cours au sujet des différentes conditions cadres réglementaires impacteront également l'environnement de marché à l'avenir (plus à ce sujet au chapitre «Environnement politique» à partir de la page 32). Galenica n'a pas non plus pu échapper totalement à leurs effets durant l'année sous revue.

Grâce à une activité d'expansion et des acquisitions ciblées, à l'introduction de nouveaux produits et prestations ainsi qu'à des mesures destinées à accroître l'efficacité dans l'ensemble du Groupe, nous avons néanmoins bien progressé en 2019 et nous avons amélioré le résultat de manière significative. En conséquence, le Conseil d'administration proposera à l'Assemblée générale 2020 un dividende de CHF 1.80, supérieur de 5.9% à celui de l'année précédente (année précédente: CHF 1.70).

## Domaine de croissance Home care

En 2019, nous avons renforcé notre position sur le marché attractif et en pleine croissance de l'accompagnement des patients à domicile, en particulier avec l'acquisition du Groupe Bichsel, une entreprise suisse spécialisée avant tout dans les prestations de soins à domicile dans le domaine de la nutrition à domicile et de la dialyse à domicile ainsi que dans la fabrication de médicaments individuels et de dispositifs médicaux. L'acquisition de Curarex Swiss, une

## Chiffres clés 2019

- Chiffre d'affaires net: CHF 3'301.0 mio.
- EBIT ajusté<sup>1)</sup>: CHF 166.9 mio.
- Bénéfice net comparable<sup>2)</sup>: CHF 134.2 mio.
- Investissements: CHF 53.0 mio.
- Collaborateurs: 7'071 (5'449 plein temps)

<sup>1)</sup> Voir chapitre Alternative performance measures dans le Rapport annuel 2019 (version complète), à partir de la page 92

<sup>2)</sup> Bénéfice net ajusté (les détails relatifs aux chiffres clés ajustés se trouvent dans la version complète du Rapport annuel 2019, à partir de la page 92) et sans les effets exceptionnels liés aux changements des provisions pour impôts différés en raison de la réforme fiscale (RFFA)

entreprise spécialisée dans l'accompagnement thérapeutique des patients atteints de la maladie de Parkinson à un stade avancé, a également contribué à cette expansion. La valeur ajoutée que ces prestations d'accompagnement à domicile peuvent apporter est présentée dans la partie «Meilleure qualité de vie au quotidien grâce aux soins à domicile», à partir de la page 37.

### Croissance supérieure à la moyenne du réseau de pharmacies

En parallèle, nous avons également développé notre réseau de pharmacies de manière supérieure à la moyenne dans toute la Suisse en 2019. En comptant les pharmacies partenaires indépendantes de Winconcept et d'Amavita, 513 pharmacies étaient affiliées à notre réseau de pharmacies à la fin 2019. En même temps, nous avons poursuivi l'extension de nos activités commerciales dans le domaine du commerce en ligne: désormais, l'offre en ligne d'Amavita, Sun Store et Coop Vitality compte plus de 60'000 articles et jouit d'une popularité croissante auprès des clients.

Nous avons également connu une croissance dans les autres Domaines d'activités: chez Products & Brands, par exemple, avec le partenariat élargi avec Procter & Gamble et chez Services, avec de nouveaux clients qui apprécient particulièrement la taille unique de l'assortiment et la fiabilité de nos entreprises de logistique.

### Verfora: partenaire fort pour le commerce spécialisé

Dans le cadre du changement de nom de Vifor Consumer Health en Verfora en 2018, les emballages des produits ont été dotés d'un nouveau design et même récompensés par le «European Launch of the Year Award 2019». Une campagne publicitaire a été lancée parallèlement et menée avec succès également en 2019. Avec sa nouvelle identité, Verfora s'est positionnée clairement comme un partenaire solide du commerce spécialisé pour les pharmacies et les drogueries avec ses marques et produits renommés. Ainsi, au cours de l'exercice sous revue, Verfora a pu maintenir et même consolider sa position de leader sur l'ensemble du marché Consumer Healthcare en Suisse obtenue pour la première fois en 2018.

# 8.3 %

augmentation de l'EBIT  
(sur une base comparable)

## Chiffres clés du Groupe Galenica 2019

Le Groupe Galenica a augmenté son **chiffre d'affaires net** consolidé en 2019 de 4.3% à CHF 3'301.0 mio. Galenica affiche un développement nettement supérieur à celui du marché dans tous les Domaines d'activités (marché: +2.8%, IQVIA, marché pharmaceutique suisse 2019). Cela en dépit du fait que l'évolution du chiffre d'affaires a encore été influencée négativement par les baisses de prix ordonnées par la Confédération et appliquées en 2018 et 2019.

Le **résultat d'exploitation (EBIT)** s'est amélioré de 50.0% à CHF 169.5 mio. L'EBIT a été influencé de CHF +2.7 mio. en raison des effets du nouveau lease accounting standard IFRS 16 et de CHF -0.1 mio. par le biais de l'IAS 19 (prévoyance professionnelle). Sur une base comparable, donc sans ces effets, le résultat d'exploitation ajusté<sup>1)</sup> s'est élevé à CHF 166.9 mio. (8.3% de plus que l'année précédente). La rentabilité du chiffre d'affaires (ROS) ajustée<sup>1)</sup> a pu être augmentée de 4.9% en 2018 à 5.1%.

Le **bénéfice net** a enregistré un recul de 15.1% à CHF 125.3 mio. par rapport à l'année précédente en raison des effets exceptionnels. Sans les effets exceptionnels liés aux changements des provisions pour impôts différés de CHF +56.2 mio. en 2018 et de CHF -8.4 mio. en 2019 en raison de la réforme fiscale (RFFA) et sans les effets du nouveau lease accounting standard IFRS 16 et de l'IAS 19 (prévoyance professionnelle), le bénéfice net se serait amélioré sur une base comparable de 7.7% à CHF 134.2 mio.

Les **investissements** de l'exercice 2019 se sont élevés à CHF 53.0 mio. et ont avant tout été alloués à l'introduction du nouveau système ERP chez Alloga, à la rénovation et à la modernisation du centre de distribution de Galexis à Lausanne-Ecublens et, au sein du Domaine d'activités Retail, au développement du réseau de pharmacies.

Malgré une activité d'acquisition soutenue, entre autres celle du Groupe Bichsel, l'**endettement net** ajusté<sup>1)</sup> de CHF 326.1 mio. a pu se maintenir au même niveau de 1.5 x l'EBITDA ajusté<sup>1)</sup> par rapport à l'année précédente.

<sup>1)</sup> Voir chapitre Alternative performance measures dans le Rapport annuel 2019 (version complète), à partir de la page 92

### Proximité avec les clients et innovations

Dans toutes nos activités, le client avec ses besoins et attentes changeants est au cœur de nos préoccupations. Nous investissons dès lors non seulement dans de nouveaux produits et services, mais aussi dans la formation systématique, la formation continue et un haut niveau de compétence en matière de conseil pour tous nos collaborateurs. Par conséquent, en 2019 aussi, davantage de pharmaciens se sont formés pour la vaccination contre la grippe et la FSME (méningo-encéphalite à tiques), et 100 pharmaciens ont obtenu le certificat d'aptitude Anamnèse en soins primaires. Ils sont ainsi habilités à établir des diagnostics pour des maladies bénignes et à remettre un médicament soumis à ordonnance correspondant.

La nouvelle ligne de dermocosmétique propre Dermafora®, lancée par Verfora début 2019, ou l'élargissement de l'assortiment de la marque propre «Felan» de Galexis avec des produits OTC à prix avantageux et des produits non pharmaceutiques pour les pharmacies indépendantes font partie des innovations. S'ajoutent les nouvelles offres numériques telles que le lancement et le développement des applications pour smartphones d'Amavita, Sun Store et Coop Vitality. Enfin, avec la numérisation du plan de médication, HCI Solutions contribue de manière décisive au dossier électronique du patient (DEP), qui doit être introduit dans tous les hôpitaux d'ici l'automne 2020.

### Changement au Conseil d'administration et à la Direction générale

Fritz Hirsbrunner a décidé de ne plus se représenter à l'élection à l'Assemblée générale du 19 mai 2020, après plus de 40 ans d'attachement à Galenica. Il a rejoint le Groupe Galenica en 1977 et a occupé diverses fonctions dans le domaine financier jusqu'en 2014. Il a été membre de la Direction générale en tant que CFO pendant 20 ans et Vice-CEO pendant trois ans de 2009 à 2011, avant de se retirer des activités opérationnelles et de rejoindre le Conseil d'administration du Groupe Galenica en 2012. Le Conseil d'administration remercie Fritz Hirsbrunner pour son précieux engagement. En tant que compagnon de route de longue date, il a contribué de manière décisive au développement réussi de l'entreprise. Le Groupe Galenica a pu franchir, grâce à son soutien indéfectible et à sa loyauté, de nombreuses étapes stratégiques décisives.

Lors de l'Assemblée générale du 19 mai 2020, le Conseil d'administration proposera l'élection de Pascale Bruderer en tant que nouveau membre du Conseil d'administration. Pascale Bruderer a été conseillère nationale pour le Parti socialiste suisse (PS) de 2002 à 2011 – 2009/2010 en tant que Présidente du Conseil National – et conseillère aux Etats à partir de 2011, avant de se retirer de la politique en décembre 2019. Membre pendant de nombreuses années de la Commission de la sécurité sociale et de la santé publique, elle a fixé ses priorités politiques entre autres sur la politique de la santé et elle apporte ainsi dans ce domaine un savoir complémentaire important pour le Conseil d'ad-

ministration. Pascale Bruderer siège également au conseil d'administration de la société coopérative La Mobilière, de Bernexpo SA et a été nommée au conseil d'administration de TX Group.

Après 25 ans passés au sein de l'entreprise, Jean-Claude Cléménçon a décidé de prendre sa retraite anticipée en 2020. Le Conseil d'administration le remercie pour son engagement exceptionnel et ses grands services rendus, qui ont fortement contribué au succès du positionnement du Groupe Galenica.

Au 1<sup>er</sup> avril 2020, Marc Werner reprend la succession de Jean-Claude Cléménçon en qualité de CEO. Avec Marc Werner, auparavant responsable de la division Sales & Services et membre de la Direction du Groupe Swisscom, une personnalité dirigeante entrepreneuriale et expérimentée assume la Direction du Groupe Galenica. Marc Werner se distingue non seulement par sa grande affinité numérique, mais aussi par le fait qu'il se concentre sur les développements du marché, les tendances et les besoins des clients. Ces connaissances complémentaires deviendront de plus en plus importantes pour la poursuite de la mise en œuvre de la stratégie actuelle à l'avenir. Pour ce faire, Marc Werner pourra compter sur une équipe de direction éprouvée qui connaît Galenica et le marché de la santé depuis de nombreuses années.

### Efficiencia interna accrua

Nous travaillons en permanence dans l'ensemble du Groupe à simplifier et à standardiser les procédures de routine. Ainsi, les commandes pour les produits les plus vendus en pharmacie sont désormais déclenchées automatiquement, ce qui permet de décharger les collaborateurs. En 2019 également, les premières pharmacies ont été équipées d'un scanner afin de pouvoir numériser les ordonnances directement sur place, ce qui faisait auparavant l'objet d'un long processus centralisé. Cette nouvelle solution accroît non seulement l'efficacité, mais améliore aussi la sécurité et le service clients.

En parallèle, l'accent a été mis sur l'introduction du nouveau système ERP chez Alloga, et les travaux de modernisation du centre de distribution de Galexis à Lausanne-Ecublens ont pu commencer comme prévu. Ces deux projets contribueront à l'augmentation de l'efficacité à moyen terme.

### Développement durable et contribution à freiner l'évolution des coûts dans le système de santé

Galenica accorde une importance toute particulière au développement durable. Notre rôle, en tant qu'employeur, pour le bien-être à long terme de nos clients et de nos patients, et notre impact sur l'environnement ont une importance centrale à cet effet. Notre ambition est de progresser en permanence dans ce domaine. Nous sommes convaincus que Galenica a un rôle important à jouer dans le développement d'un système de santé suisse tourné vers l'avenir.

Ainsi, par exemple, la substitution par des génériques est une contribution parmi d'autres de notre Groupe pour freiner l'évolution des coûts dans le système de santé. Le taux de substitution pour les médicaments dont un générique est disponible et pour lesquels une substitution est également possible, a pu être maintenu à un niveau élevé de 70 % en 2019, contre 57 % pour l'ensemble du marché, ce malgré les difficultés d'approvisionnement. Ainsi, les pharmacies du Groupe Galenica (y compris Coop Vitality) ont à nouveau contribué à économiser plus de CHF 60 mio.<sup>1)</sup> sur les coûts de la santé au profit des patients et des caisses-maladie.

Les pharmacies Amavita, Sun Store et Coop Vitality sont les premiers interlocuteurs en termes d'évaluation médicale pour les clients du modèle d'assurance de base «Prima

Pharma» de la caisse-maladie Groupe Mutuel introduit début 2020. Avec ce type de coopération également, Galenica veut apporter une contribution pour freiner l'évolution des coûts dans le système de santé (voir encadré à la page 19).

### Perspectives

Nous souhaitons continuer à exploiter les changements du marché comme une chance et à les aborder avec des solutions agiles, orientées clients et interconnectées pour l'ensemble des sociétés. Au sein du Domaine d'activités Retail, nous voulons continuer à renforcer notre réseau de pharmacies et étoffer efficacement l'offre en ligne – tant avec nos propres boutiques en ligne qu'avec les plateformes des prestataires tiers. En parallèle, nous avons débuté les préparatifs pour que les pharmacies Amavita, Sun Store et Coop Vitality puissent, vraisemblablement au second semestre 2020, également proposer à leur clientèle les services d'une pharmacie de vente par correspondance.

Au sein du Domaine d'activités Services, l'accent est mis sur l'implémentation du nouveau système ERP chez Alloga, ainsi que sur la modernisation du centre de distribution de Galexis à Lausanne-Ecublens. En outre, les capacités de l'expédition doivent être élargies afin de répondre à la demande croissante des clients.

### Merci aux actionnaires, aux partenaires commerciaux, aux clients et aux collaborateurs

Nous sommes reconnaissants pour la confiance et le soutien reçus tout au long de l'année sous revue. Nous tenons à remercier particulièrement nos collaborateurs, dont l'engagement personnel et l'investissement quotidien a permis de mettre en œuvre notre stratégie et d'atteindre nos objectifs, car seulement ensemble, nous sommes plus forts.

Berne, le 10 mars 2020



Daniela Bosshardt  
Présidente du  
Conseil d'administration



Jean-Claude Cléménçon  
CEO

<sup>1)</sup> Calculé avec un écart de prix moyen de 29.9 % entre l'original et le générique, selon l'étude «Contribution à l'efficacité des produits génériques», édition 2019, bwa Consulting Berne

Ce que nous proposons

# Ce que nous proposons

Galenica est le prestataire de soins de santé entièrement intégré leader en Suisse et contribue, au sein du système de santé complexe suisse, à faire en sorte que les médicaments, les produits de santé ou de cosmétique arrivent au bon endroit au bon moment: dans les pharmacies et les drogueries, les cabinets médicaux, les hôpitaux et les homes ou directement à domicile, chez le client. Galenica gère pour cela le plus grand réseau de pharmacies en Suisse, quatre centres logistiques ainsi que des plateformes informatiques spécifiques.

En moyenne

**9'000** produits sur place en pharmacie

et jusqu'à

**100'000** produits disponibles sur commande

Au total

**35** prestations de service dans les formats de pharmacies



## Domaine d'activités Retail

Retail gère le plus grand réseau suisse de pharmacies par le biais de l'entreprise **Galenicare** avec plus de 500 pharmacies propres, en joint-venture et pharmacies de partenaires. Le réseau comprend les pharmacies **Amavita** et **Sun Store**, ainsi que les pharmacies **Coop Vitality**, gérées en joint-venture. L'entreprise **Winconcept** soutient en outre les pharmacies indépendantes opérant sous la marque **Feelgood's**.

Cette offre est complétée par la pharmacie spécialisée **Mediservice**, qui se concentre sur le suivi des patients atteints de maladies chroniques et rares, **Curarex Swiss**, qui est active dans l'accompagnement thérapeutique de patients à un stade avancé de la maladie de Parkinson, le **Groupe Bichsel**, qui est spécialisé dans les prestations home care dans les domaines de la nutrition à domicile et de la dialyse à domicile ainsi que dans la fabrication de médicaments individuels et de dispositifs médicaux, et enfin l'entreprise **Careproduct**, qui commercialise des appareils d'aide à la mobilité tels que des fauteuils roulants ainsi que du matériel dans le domaine de l'incontinence destinés en particulier aux personnes âgées ou à mobilité réduite.

Les formats de pharmacies élargissent également constamment leur offre en ligne. Par conséquent, les clients disposent d'une sélection de plus de 60'000 produits sur les boutiques en ligne des pharmacies Amavita, Sun Store et Coop Vitality, et peuvent se faire livrer directement à domicile ou récupérer leurs commandes en pharmacie par le biais de «**Click & Collect**». En outre, les pharmacies proposent des services complémentaires sur leurs **applications smartphone**.

### Entreprises et formats

- Careproduct SA, [www.careproduct.ch](http://www.careproduct.ch)
- Coop Vitality SA, [www.coopvitality.ch](http://www.coopvitality.ch)
- Curarex Swiss SA, [www.curarex.ch](http://www.curarex.ch)
- Galenicare Management SA, [www.galenicare.com](http://www.galenicare.com)
- Groupe Bichsel, [www.bichsel.ch](http://www.bichsel.ch)
- Mediservice SA, [www.mediservice.ch](http://www.mediservice.ch)
- Pharmacies Amavita, [www.amavita.ch](http://www.amavita.ch)
- Pharmacies Sun Store, [www.sunstore.ch](http://www.sunstore.ch)
- Winconcept SA, [www.winconcept.ch](http://www.winconcept.ch)



## Domaine d'activités Products & Brands

Le Domaine d'activités Products & Brands fournit une grande variété de médicaments, de dispositifs médicaux, de compléments alimentaires ainsi que de produits de santé et de beauté sur le marché suisse de la santé. De plus, Products & Brands fournit des prestations dans les domaines du marketing et de la distribution, des autorisations de produits, du contrôle de la qualité et du supply chain management. A travers l'entreprise Verfora, le Domaine d'activités soutient également le commerce spécialisé suisse avec une organisation de vente unique ainsi que des formations individuelles spécifiques aux clients.

Près de

**40** marques  
consommateurs  
propres

Près de

**25** marques  
de partenaires

Verfora gère un portefeuille composé de marques propres fortes telles qu'**Algifor**<sup>®</sup>, **Perskindol**<sup>®</sup>, **Anti-Brumm**<sup>®</sup>, **Triofan**<sup>®</sup> ou **Merfen**<sup>®</sup>. De plus, Verfora lance et commercialise des produits et des marques pharmaceutiques et parapharmaceutiques d'entreprises internationales comme **Vicks**<sup>®</sup> de Procter & Gamble ou les **Sels de Schüssler** d'Adler. Products & Brands commercialise également des marques exclusives de produits de beauté de sociétés internationales telles qu'**A-Derma** de Pierre Fabre et **Lierac** et **Phyto** de Alès Groupe, et a introduit sur le marché sa première ligne de dermocosmétique propre **Dermafora**<sup>®</sup> en 2019.

### Entreprises

- G-Pharma SA
- Verfora SA, [www.verfora.ch](http://www.verfora.ch)



## Domaine d'activités Services

Services propose des services dans le domaine de la logistique ainsi que des banques de données pour le marché suisse de la santé.

**Alloga** est la plus grande société de pre-wholesale suisse. Elle propose un large éventail de services de logistique spécialisés à environ 80 entreprises pharmaceutiques et du domaine de la santé. Près de la moitié des emballages remis à des patients en Suisse ont d'abord été stockés chez Alloga.

En tant que grossiste pharmaceutique leader, **Galexis** livre aux pharmacies, drogueries, homes et hôpitaux suisses ainsi qu'à environ 5'500 médecins, plus de 90'000 produits de soin référencés. **Unione Farmaceutica Distribuzione** et **Pharmapool** renforcent l'offre wholesale de Galexis respectivement au Tessin et pour les médecins dispensants.

En tant que pionnier suisse dans le domaine de la mise sous blister individuelle de médicaments, **Medifilm** emballe, pour le compte de pharmacies, des médicaments et des compléments alimentaires destinés à des patients de longue durée ou atteints de maladies chroniques dans les homes, les hôpitaux, d'autres institutions et aux patients individuels des pharmacies.

**HCI Solutions** développe des solutions logicielles globales pour la gestion des pharmacies ainsi que des outils pour la gestion, la communication et la diffusion en toute sécurité d'informations médicales sensibles.

**70'000**

visiteurs par jour  
sur [compendium.ch](http://compendium.ch)

**120'000**

médicaments mis sous blister  
par Medifilm chaque jour

### Entreprises

- Alloga SA, [www.alloga.ch](http://www.alloga.ch)
- Galexis SA, [www.galexis.com](http://www.galexis.com)
- HCI Solutions SA, [www.hcisolutions.ch](http://www.hcisolutions.ch)
- Medifilm SA, [www.medifilm.ch](http://www.medifilm.ch)
- Pharmapool SA, [www.pharmapool.ch](http://www.pharmapool.ch)
- Unione Farmaceutica Distribuzione SA, [www.ufd.swiss](http://www.ufd.swiss)

# Notre ambition

Le premier choix  
pour la santé,  
la beauté et  
le bien-être



# Notre stratégie

Galenica dispose d'un réseau unique sur le marché suisse de la santé. Sur cette base,

- ▶ **nous dirigeons** le plus grand **réseau de pharmacies** en Suisse et nous nous appuyons sur lui pour proposer les meilleures offres;
- ▶ **nous développons** et lançons des **marques, des prestations et des produits** nouveaux et innovants sur le marché suisse;
- ▶ **nous exploitons** de manière systématique les **synergies** de toutes nos activités;
- ▶ **nous concluons et entretenons** des **partenariats** avec différents acteurs du marché et apportons ainsi une contribution essentielle au bon fonctionnement du domaine de la santé.

# Notre perception de nous-mêmes

Galenica est une entreprise dynamique qui ...

... façonne le marché de la santé suisse du futur par l'innovation, ...



... est un partenaire et un employeur fiable et attrayant, et ...



... a pour objectif de générer des rendements fiables et attrayants en prenant des risques calculables.



# Stratégie des trois Domaines d'activités

## Retail

### Le plus grand réseau de pharmacies avec les meilleures offres

Retail propose à ses clients et patients une variété unique de produits et de services, depuis n'importe quel endroit et à n'importe quelle heure, dans le plus grand réseau de pharmacies établies localement en Suisse, ainsi qu'en ligne ou au domicile du patient.

Dans la pharmacie, le conseil, la confiance et la compétence sont des aspects essentiels soutenus par la capacité à anticiper les tendances par des innovations.

Retail exploite spécifiquement le potentiel de synergie et aligne les systèmes et les processus de manière uniforme sur la qualité et l'efficacité. Cela permet de créer de la valeur pour l'entreprise, les clients et les partenaires.

## Products & Brands

### Marques et produits consommateurs propres et de partenaires

Products & Brands est un moteur de croissance essentiel de Galenica.

Products & Brands développe et lance des marques et produits consommateurs propres ainsi que des marques et produits de partenaires dans tout le commerce spécialisé suisse.

Ces marques et produits sont soutenus par une organisation de vente unique composée de spécialistes dans les domaines des achats, du conseil à la clientèle et de la promotion des ventes ainsi que de professionnels hautement qualifiés qui réalisent des formations individuelles spécifiques aux clients.

## Services

### Utilisation optimale des synergies

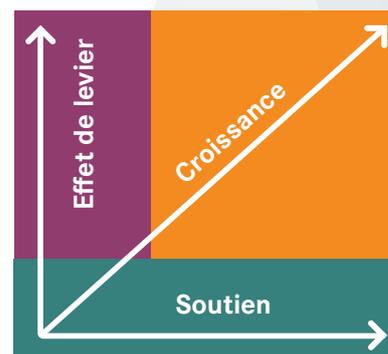
En tant que partenaire de premier plan, Services soutient tous les acteurs du marché suisse de la santé en proposant des solutions logistiques et IT intégrées d'un seul tenant.

Grâce à son savoir-faire unique, Services consolide sa position de leader sur le marché et en termes de coûts grâce à des prestations de haute qualité et des offres innovantes.

De plus, grâce à la mise à disposition de données de base ainsi que d'outils de connexion, Services contribue à l'augmentation de la sécurité des patients et à l'efficacité du système de santé suisse.

## La star, c'est l'équipe

Le modèle d'affaires de Galenica avec ses trois vecteurs de croissance **Retail**, **Products & Brands** et **Services** constitue une base unique pour concevoir le marché suisse de la santé du futur avec innovation et agilité.





Casiers de retrait de la pharmacie

«Enfin, je peux récupérer mes commandes en dehors des heures d'ouverture de ma pharmacie. Cela me permet de mieux m'organiser et de gagner du temps. Très bonne idée!»

Edyta L., cliente

# Segment Health & Beauty

## Solide développement malgré un environnement de marché exigeant

Le segment Health & Beauty comprend les Domaines d'activités Retail et Products & Brands. Dans le Domaine d'activités Retail, Galenica gère le plus grand réseau de pharmacies en Suisse, avec plus de 500 pharmacies propres et partenaires. Ce réseau est composé des deux chaînes Amavita et Sun Store, des pharmacies Coop Vitality gérées en joint-venture, ainsi que du réseau de pharmacies des partenaires indépendants de Winconcept. Les produits et services de Retail sont proposés non seulement dans les pharmacies, mais aussi en ligne et au domicile des patients (home care).

Le Domaine d'activités Products & Brands développe et commercialise des produits et des marques consommateurs propres ainsi que des produits et des marques partenaires dans le commerce spécialisé du marché suisse de la santé. Il propose en outre différentes prestations, dans les domaines du marketing et de la distribution, des autorisations de produits, du contrôle de la qualité, du supply chain management et des formations.

### Chiffre d'affaires net et résultat d'exploitation

En 2019, le segment Health & Beauty a augmenté le chiffre d'affaires net de 6.3% à CHF 1'620.8 mio. dont CHF 1'515.7 mio. revenant au Domaine d'activités Retail et CHF 102.1 mio. au Domaine d'activités Products & Brands. Ce sont surtout la poursuite du renforcement du réseau de pharmacies et l'acquisition, en mai 2019, du Groupe Bichsel qui ont contribué à l'évolution du chiffre d'affaires.

Le résultat d'exploitation (EBIT) ajusté<sup>1)</sup> du segment Health & Beauty, soit hors effet du nouveau lease accounting standard IFRS 16, s'est amélioré de 12.1% à CHF 123.7 mio. La première application de la norme IFRS 16 a augmenté l'EBIT de CHF 2.6 mio. supplémentaires à CHF 126.3 mio.

La rentabilité du chiffre d'affaires (ROS) ajustée<sup>1)</sup> a pu être augmenté de 0.4 point de pourcentage à 7.6% (année précédente: 7.2%). Outre l'expansion et l'optimisation du réseau de pharmacies, l'étroite collaboration au sein du Groupe

Galenica, par exemple entre les Domaines d'activités Retail et Products & Brands, y a contribué de manière décisive. Les Domaines d'activités Retail et Services, à leur tour, ont amélioré l'efficacité des livraisons dans les trois formats de pharmacies propres en réapprovisionnant automatiquement les produits les plus vendus quatre fois par jour, de sorte que ces commandes ne doivent plus être passées manuellement.

Les investissements dans le Segment Health & Beauty ont atteint CHF 22.5 mio. (année précédente: CHF 14.1 mio.) et ont été consacrés en particulier au développement et à l'introduction de nouveaux produits et services, à la transformation et à la rénovation de pharmacies ainsi qu'à des projets informatiques.

En 2019, le Domaine d'activités Retail s'est concentré sur une forte croissance et a étendu son réseau de pharmacies au-delà de la moyenne pour atteindre désormais un total de 513 sites. En outre, le Groupe Galenica s'est renforcé sur le marché attrayant et en pleine croissance de l'accompagnement des patients à domicile avec les acquisitions du Groupe Bichsel et de Curarex Swiss.

Le lancement de la nouvelle ligne dermocosmétique propre Dermafora<sup>®</sup>, qui a été le fruit d'une étroite collaboration avec le Domaine d'activités Retail, et la reprise de la distribution exclusive des marques Vicks<sup>®</sup> et Metamucil<sup>®</sup> de Procter & Gamble ont compté parmi les projets les plus importants du Domaine d'activités Products & Brands en 2019. Grâce à cet élargissement de la gamme de produits et à la forte croissance des produits et marques existants, Verfora a réussi à consolider sa position de leader sur le marché Consumer Healthcare en Suisse.

**1'620.8** Chiffre d'affaires net  
en mio. CHF  
Groupe Galenica CHF 3'301.0 mio.

**123.7** EBIT ajusté<sup>1)</sup>  
en mio. CHF  
Groupe Galenica CHF 166.9 mio.

### Chiffres clés 2019

- Chiffre d'affaires net: CHF 1'620.8 mio.
- EBIT ajusté<sup>1)</sup>: CHF 123.7 mio.
- ROS ajusté<sup>1)</sup>: 7.6%
- Investissements: CHF 22.5 mio.
- Collaborateurs: 5'274 (3'975 plein temps)

<sup>1)</sup> Voir chapitre Alternative performance measures dans le Rapport annuel 2019 (version complète), à partir de la page 92



# Domaine d'activités Retail

## Renforcement notable du réseau de pharmacies

### Développement du chiffre d'affaires net

En 2019, le Domaine d'activités Retail a augmenté le chiffre d'affaires net de 6.0% à CHF 1'515.7 mio. (sans Coop Vitality).

Le nombre de pharmacies propres comprenait au total 356 sites (+11 par rapport à fin 2018) à la fin 2019. L'expansion du réseau de pharmacies et les acquisitions ont contribué à hauteur de 5.6% à la croissance du chiffre d'affaires. Sur une base comparable, le chiffre d'affaires net a pu être augmenté de 0.4% en 2019. Les mesures de baisse de prix des médicaments imposées par les autorités ont eu un impact négatif de 1.8% sur le développement du chiffre d'affaires. Sans ces baisses de prix, la croissance organique (sans expansion) aurait affiché une croissance réjouissante de 2.2%. La substitution des génériques d'un peu plus de 70% sciemment encouragée par Galenica a également eu un impact modérateur sur le chiffre d'affaires en raison des prix plus bas des médicaments.

A titre de comparaison, le chiffre d'affaires des médicaments (produits soumis à ordonnance (Rx) et produits OTC) sur le marché suisse des pharmacies a enregistré une baisse de 0.2% (IQVIA, marché pharmaceutique suisse 2019) et le développement du chiffre d'affaires des autres produits (non-médicaments) s'est élevé pour la même période à -0.7% (IQVIA, Personal Care, Patient Care et Nutrition 2019).

Acquisition pharmacie à Payerne

«J'ai beaucoup apprécié le professionnalisme de l'équipe Galenicare qui m'a offert les garanties pour une bonne transition et une continuité, tant au niveau des activités de la pharmacie que pour la clientèle et mon équipe.»

Isabelle Viret, Gérante de la pharmacie Alpha Payerne

### Priorités stratégiques

- Vivre le service client: avec des offres sur mesure, de nouvelles prestations de services, des marques propres innovantes et une forte présence de tous les formats de pharmacies.
- Poursuite du développement de l'offre omni-channel.
- Créer une organisation légère et flexible: exploiter les synergies lors de l'achat, de la gestion de l'assortiment et dans l'ensemble des prestations de services pour compenser les mesures de baisse de prix prises par les autorités.
- Favoriser la croissance: par la force interne combinée à l'extension du réseau de pharmacies grâce à des acquisitions et des ouvertures ainsi que des pharmacies de partenaires indépendants.

### Extension dynamique du réseau de pharmacies

Durant l'année sous revue, le réseau de pharmacies du Domaine d'activités Retail a connu une expansion supérieure à la moyenne. Au total, 11 points de vente ont été acquis et 8 nouvelles pharmacies ont été ouvertes. En même temps, dans le cadre de mesures d'optimisation, 8 points de vente ont été fermés et les clients ainsi que les collaborateurs ont été transférés dans des pharmacies Amavita, Sun Store ou Coop Vitality à proximité. Ainsi, le nombre de pharmacies propres a augmenté de 11 points de vente pour atteindre 356 à la fin 2019. Avec les 157 points de vente des partenaires indépendants de Winconcept et d'Amavita, le réseau de pharmacies suisse du Groupe Galenica comprenait 513 pharmacies à la fin 2019 (voir tableau à la page 18).

### Investissements dans les collaborateurs et les points de vente

Le projet «Primary Care» a pu débuter en collaboration avec HCI Solutions. Cette initiative a pour but d'aider les pharmaciens de tous les formats à remplir correctement et efficacement les exigences supplémentaires liées à l'obligation de documentation de leur activité de conseil des clients. Dans ce cadre, 100 pharmaciens Galenica de Suisse alémanique ont suivi une formation pour obtenir le nouveau certificat d'aptitude FPH Anamnèse en soins primaires en 2019.

En parallèle, Galenica a réitéré ses investissements dans les points de vente durant l'année sous revue. D'autres pharmacies Coop Vitality ont adopté le nouveau concept de magasin moderne introduit en 2018. Différentes pharmacies Amavita et Sun Store ont également été restructurées ou entièrement reconstruites. Amavita s'est positionnée encore plus fortement en tant qu'experte en dermatologie en 2019, si bien qu'un second centre de compétences der-

matologiques a été ouvert dans la pharmacie Amavita de Lausanne-Ecublens. Celui-ci s'appuie sur les expériences des clients du «Derma Center» de la pharmacie Metro Shopping à Genève, qui a ouvert ses portes en 2017 en collaboration avec L'Oréal Cosmétique Active.

### A l'écoute des besoins des clients

Pour le Domaine d'activités Retail, être proche du client est bien plus qu'une devise. Par conséquent, les nouveaux produits et prestations se révèlent centraux. Les vaccins contre l'encéphalite à tiques (FSME) et la grippe ont pu être proposés dans tous les formats de pharmacies au cours de l'année sous revue. Un portefeuille de marques propres comprenant actuellement près de dix produits OTC, dont le Sun Store Ibuprofène, a été développé pour les pharmacies Sun Store. Dans le cadre du programme Talent Management du Domaine d'activités Retail, deux nouveautés supplémentaires ont été développées et implémentées en 2019: le taping comme alternative aux antidouleurs dans les points de vente de Coop Vitality ainsi qu'un assortiment de produits alimentaires sans gluten dans les pharmacies Sun Store. Les programmes de fidélisation des clients, à l'exemple de la «Suncard» de Sun Store ou de la «Starcad» d'Amavita, sont gérés par Galenicare elle-même depuis 2019 afin d'assurer la proximité avec la clientèle et d'économiser des frais.

### Entreprises et formats

- Careproduct SA, [www.careproduct.ch](http://www.careproduct.ch)
- Coop Vitality SA, [www.coopvitality.ch](http://www.coopvitality.ch)
- Curarex Swiss SA, [www.curarex.ch](http://www.curarex.ch)
- Galenicare Management SA, [www.galenicare.com](http://www.galenicare.com)
- Groupe Bichsel, [www.bichsel.ch](http://www.bichsel.ch)
- Mediservice SA, [www.mediservice.ch](http://www.mediservice.ch)
- Pharmacies Amavita, [www.amavita.ch](http://www.amavita.ch)
- Pharmacies Sun Store, [www.sunstore.ch](http://www.sunstore.ch)
- Winconcept SA, [www.winconcept.ch](http://www.winconcept.ch)

---

# 1'515.7

Chiffre  
d'affaires net

en mio. CHF

Groupe Galenica CHF 3'301.0 mio.

---



# 5'134

Nombre de  
collaborateurs

Groupe Galenica 7'071

---

### Avancement dans la direction omni-channel

L'offre des boutiques en ligne d'Amavita, de Sun Store et de Coop Vitality avec la possibilité de commande en ligne et de retrait «Click & Collect» a poursuivi son expansion durant la période sous revue et elle est de plus en plus appréciée. A la fin 2019, plus de 60'000 produits étaient disponibles (fin 2018: 40'000) – un élargissement de l'offre qui contribue au renforcement des pharmacies sur place. Dans ce contexte, l'offre de la société Careproduct acquise en 2018 a été mieux intégrée dans les boutiques en ligne d'Amavita et de Sun Store, et des investissements ont été réalisés pour améliorer la convivialité d'utilisation. En collaboration avec HCI Solutions, Galenicare a œuvré pour la qualité des contenus sur les boutiques en ligne et a veillé à ce que des images illustrent chaque produit et qu'il soit doté d'une description complète, comprenant toutes les informations nécessaires. L'offre «Click & Collect» a fait l'objet d'une promotion dans les pharmacies et, de manière plus large, d'une campagne de spots publicitaires à la télévision en 2019.

Les trois formats de pharmacies disposent désormais tous de leur propre application smartphone. Le module «e-Mediplan», qui était auparavant inclus uniquement sur l'application d'Amavita, s'est vu également intégré sur les applications de Sun Store et de Coop Vitality en 2019. Le module «e-Mediplan» propose différentes fonctions pratiques pour l'utilisateur, par exemple, les messages de rappel automatiques pour la prise des médicaments ou la vue d'ensemble du stock personnel de médicaments.

Enfin, au cours de l'année sous revue, des travaux de préparation ont été engagés pour que les pharmacies Amavita, Sun Store et Coop Vitality puissent également proposer à leurs clients les services d'une pharmacie de vente par correspondance, vraisemblablement au second semestre 2020.

En 2019, les profils des formats de pharmacies Amavita et Sun Store ont été affinés afin de leur donner une position claire sur le marché. Dans ce contexte, Amavita est présente sur le marché depuis 2019 avec son nouveau slogan «Amavita,

ma pharmacie» et a lancé le magazine «Ma peau» afin de renforcer davantage encore sa position d'expert compétent en dermatologie.

### Nouvelle identité visuelle de Winconcept

Winconcept – le prestataire de services du Groupe Galenica pour les pharmacies et drogueries autogérées – se présente avec une toute nouvelle identité visuelle depuis début 2019. Le nouveau logo représente le dynamisme, le mouvement et le service complet de Winconcept. Le système de gestion de la qualité «Process One» développé par Galenicare, qui est aussi mis à la disposition des partenaires Winconcept, jouit toujours d'une grande popularité, et est aujourd'hui également proposé à des pharmacies indépendantes tierces, qui ne sont pas partenaires Winconcept. Les sites Internet personnalisés pour les partenaires Winconcept ont été à nouveau bien accueillis en 2019. Fin 2019, 150 pharmacies étaient partenaires de Winconcept (+1).

### Expansion dans le domaine des prestations à domicile ...

Le 1<sup>er</sup> mai 2019, le Groupe Galenica a acquis une participation majoritaire dans le Groupe Bichsel. L'entreprise dont le siège est établi à Interlaken est spécialisée dans la fabrication de médicaments individuels et de dispositifs médicaux ainsi que dans les prestations du domaine de la nutrition à domicile et de la dialyse à domicile. Les

### Pharmacies propres et participations

	31.12.2019	31.12.2018	Variation
Pharmacies Amavita <sup>1)</sup>	171	163	+8
Pharmacies Sun Store <sup>1)</sup>	94	97	-3
Pharmacies Coop Vitality <sup>2)</sup> (joint-venture avec Coop)	84	78	+6
Pharmacie spécialisée Mediservice <sup>1)</sup>	1	1	-
Participations majoritaires dans d'autres pharmacies <sup>1)</sup>	6	5	+1
Participations minoritaires dans d'autres pharmacies <sup>2)</sup>	-	1	-1
<b>Total points de vente propres</b>	<b>356</b>	<b>345</b>	<b>+11</b>

<sup>1)</sup> Entièrement consolidées

<sup>2)</sup> Consolidées par mise en équivalence

### Partenaires indépendants

	31.12.2019	31.12.2018	Variation
Partenaires Amavita	7	7	-
Pharmacies partenaires Winconcept	150	149	+1
<b>Total partenaires indépendants</b>	<b>157</b>	<b>156</b>	<b>+1</b>

entreprises du Groupe Bichsel continuent d'apparaître sur le marché sous leur nom actuel. Il en va de même pour la pharmacie à Interlaken qui est l'un des plus grands fabricants de préparations magistrales (médicament préparé spécialement pour un patient) en Suisse. L'intégration au sein du Domaine d'activités Retail est conforme aux prévisions. Cette transaction a permis à Galenica de renforcer sa position de leader sur le marché en pleine croissance de l'accompagnement des patients à domicile (voir Reportage développement durable à partir de la page 37).

### ... et développement de l'offre actuelle

La pharmacie spécialisée Mediservice est également spécialisée dans le domaine des soins à domicile et plus concrètement dans l'accompagnement thérapeutique à domicile des patients souffrant de maladies chroniques. En 2019, Mediservice s'est renforcée dans le domaine de la neurologie grâce à l'acquisition de Curarex Swiss, qui se concentre sur l'accompagnement thérapeutique des patients atteints de la maladie de Parkinson à un stade avancé. Cette entreprise permet aux malades de mener une vie à domicile autonome au quotidien. Mediservice a également enregistré une augmentation de la demande durant l'année sous revue après la nouvelle offre d'accompagnement thérapeutique des malades chroniques via téléphonie vidéo. Depuis, près d'un tiers des nouveaux patients profitent de cette prestation.

Careproduct a également étoffé son offre durant l'année sous revue. La société propose désormais par exemple la catégorie de produits «Traitement des plaies» et a lancé un déambulateur sous sa marque propre.

### Contribution à la limitation des coûts dans le système de santé

La substitution par les génériques est une contribution du Groupe Galenica parmi d'autres pour freiner l'évolution des coûts dans le système de santé. Le taux de substitution pour les médicaments dont un générique est disponible et pour lesquels une substitution est également possible, a pu être maintenu à un niveau élevé de 70% en 2019, contre 57% pour l'ensemble du marché. Ainsi, les pharmacies du Groupe Galenica (y compris Coop Vitality) ont à nouveau contribué à économiser plus de CHF 60 mio.<sup>1)</sup> sur les coûts de la santé au profit des patients et des caisses-maladie.

Les pharmacies Amavita, Sun Store et Coop Vitality sont les premiers interlocuteurs que les clients du modèle d'assurance de base «Prima Pharma», introduit par la caisse-maladie Groupe Mutuel début 2020, peuvent contacter pour une première évaluation de leur état de santé. Avec ce type de coopérations également, Galenica souhaite contribuer à freiner l'évolution des coûts dans le système de santé (voir encadré à droite).



### Nouvelles coopérations avec les caisses-maladie

Au début 2020, le Groupe Mutuel a introduit «Prima Pharma», un modèle alternatif d'assurance de base avec un choix de prestataires limité comparable au modèle médecin de famille. Toutes les pharmacies Amavita, Sun Store et Coop Vitality sont les premiers points de contact pour les clients de ce modèle en cas de problème de santé. Les pharmaciens donnent un premier avis médical et recommandent une médication ou – si nécessaire – orientent le client vers un médecin ou un hôpital. Depuis 2020 aussi, la CSS des cantons de Lucerne, Berne, Bâle-Ville et Bâle-Campagne propose «Multimed», un modèle alternatif d'assurance de base, qui intègre les différents prestataires de manière numérique en particulier dans le but d'améliorer les soins médicaux chez les malades chroniques. Mediservice est partenaire de ce modèle en tant que pharmacie de vente par correspondance. Enfin, au 1<sup>er</sup> janvier 2020, 52 pharmacies Galenicare ont rejoint le modèle existant «Medpharm Favorit» de Swica. Toutes ces coopérations ont pour but de freiner l'évolution des coûts dans le système de santé.

<sup>1)</sup> Calculé avec un écart de prix moyen de 29.9% entre l'original et le générique, selon l'étude «Contribution à l'efficacité des produits génériques», édition 2019, bwa Consulting Berne

## Perspectives

### Développement de la proximité avec les clients en ligne et hors ligne

Galenica veut consolider de manière permanente sa position de leader sur le marché de la pharmacie en Suisse en développant davantage tous les canaux. D'une part, le réseau de pharmacies sera étendu et optimisé sans relâche et des produits et services innovants avec une plus-value pour les clients seront lancés, et d'autre part, l'offre disponible sur les boutiques en ligne sera étoffée en continu. Il s'agit notamment de nouvelles rubriques sur les sites Internet Amavita, Sun Store et Coop Vitality, où les produits cosmétiques de prestige en particulier sont présentés de manière particulièrement attrayante, ainsi que la pharmacie de vente par correspondance prévue pour les médicaments sur ordonnance. La connexion entre les offres en ligne et hors ligne contribue grandement à la réussite de la mise en œuvre de l'approche omni-channel.

La deuxième phase de rénovation de la gare centrale de Zurich a commencé en 2020. La rénovation de la totalité de l'aile Sud devrait être achevée d'ici 2023. La pharmacie Bahnhof Apotheke Zurich est également touchée par ces travaux. Durant la rénovation, la pharmacie est gérée dans un espace de vente temporaire sous la marque Amavita et propose l'ensemble des prestations d'Amavita.

Jusqu'à présent, les ordonnances pour les clients des trois formats de pharmacies étaient scannées de manière centralisée à Lausanne-Ecublens et préparées numériquement pour un stockage et une utilisation ultérieurs. Pour optimiser ce long

processus, toutes les filiales seront équipées de petits scanners au courant de l'année 2020 pour que les ordonnances puissent être scannées directement sur place. De ce fait, la sécurité, l'efficacité et le service clients sont améliorés.

En 2020, Mediservice a pour objectif d'élargir son offre d'accompagnement thérapeutique. Ainsi, il devrait par exemple être possible de soutenir les patients lors de la mesure de paramètres vitaux, tels que la température ou la tension artérielle. Afin d'améliorer la coordination entre les différentes parties concernées par les soins, un projet pilote devrait tester l'intégration conforme aux règles de protection des données.

En outre, l'intégration du Groupe Bichsel se poursuivra comme prévu en 2020.



Numérisation au POS

«Ce nouvel écran repose sur une approche visuelle qui aide les clients à prendre des décisions. Il permet de gagner de la place et il est élégant. Un outil pratique et innovant!»

Karo Issa, Gérant de la pharmacie Coop Vitality Zurich Aéroport



# Domaine d'activités Products & Brands

## Maintien de la position de leader sur le marché Consumer Healthcare

### Développement du chiffre d'affaires net

Le Domaine d'activités Products & Brands, qui comprend essentiellement les activités de Verfora, a généré en 2019 un chiffre d'affaires net de CHF 102.1 mio. (+11.3%). Cette croissance réjouissante repose, entre autres, sur l'augmentation solide des ventes d'Algifor®, de Trioфан®, de Triomer® et des préparations à base de magnésium, ainsi que sur le lancement de la nouvelle ligne dermocosmétique propre Dermafora®. Les activités de distribution de Procter & Gamble en Suisse, reprises avec succès au début 2019 pour les produits renommés Vicks® ainsi que pour Metamucil®, comptent également parmi les facteurs qui ont contribué au succès.

Sur le marché suisse, Products & Brands a pu augmenter le chiffre d'affaires net de 11.4% à CHF 82.1 mio., dépassant ainsi nettement la croissance du marché Consumer Healthcare de 1.0% (IQVIA, marché Consumer Health suisse, 2019). Au cours de la période sous revue, Verfora a ainsi consolidé avec succès sa position de leader sur le marché Consumer Healthcare en Suisse.

Le chiffre d'affaires à l'exportation a augmenté de 11.0% à CHF 20.0 mio. Ce sont en particulier les bons chiffres d'affaires de Perskindol® en Asie et d'Anti-Brumm® en Europe qui ont contribué à ce développement positif.

Partenariat avec Procter & Gamble

«Ce partenariat commercial solide est basé sur la confiance, la collaboration et l'efficacité. Je suis confiant que notre partenariat avec Verfora permettra à nos produits d'atteindre de nouveaux sommets en Suisse.»

Michael Mignonat, Commercial Associate  
Director Europe, Asia Pacific, Middle East & Africa, P&G

### Priorités stratégiques

- Développement de la position de leader dans les catégories de produits OTC en mettant l'accent sur la douleur, le rhume, la grippe et les refroidissements, la toux, la désinfection des plaies, les sels minéraux et la protection contre les moustiques et les tiques.
- Consolidation et nouvelle augmentation de la part du marché des produits Consumer Healthcare dans les pharmacies et les drogueries de toute la Suisse, en s'appuyant sur les bons partenariats et les services à valeur ajoutée proposés par Verfora.
- Étendre le commerce de marques à de nouveaux domaines, comme la dermocosmétique ou la médecine complémentaire et développer les compétences associées.

### Verfora: positionnement sur le marché réussi

Dans le cadre du changement de nom de Vifor Consumer Health en Verfora en 2018, les emballages des produits ont été dotés d'un nouveau design et un nouveau concept publicitaire a été lancé. Pour le nouveau design des emballages, l'agence avec laquelle a travaillé Verfora a remporté le «European Launch of the Year Award 2019» décerné dans le cadre du «Consumer Healthcare Marketing Event» à Londres. La campagne publicitaire a été diffusée principalement pendant le premier semestre 2019 et s'est concentrée sur des spots TV, des vidéos en ligne et une forte présence dans les points de vente. Avec sa nouvelle identité et ses marques et produits populaires, Verfora se positionne clairement comme un partenaire solide du commerce spécialisé pour les pharmacies et les drogueries en Suisse.

### Dermafora® est lancée

L'un des projets majeurs de Products & Brands dans l'année sous revue était le lancement de la nouvelle ligne dermocosmétique propre Dermafora®. Les produits dermatologiques sont issus de plantes médicinales traditionnellement utilisées en Suisse et reposent sur les connaissances les plus récentes de la recherche en dermocosmétique. Ces produits sont également fabriqués en Suisse. Grâce à l'étroite collaboration avec le Domaine d'activités Retail, le lancement sur le marché par les pharmacies Amavita, Sun Store et par certaines pharmacies Coop Vitality, ainsi que la formation correspondante pour les collaborateurs ont été une réussite.

### Médecine complémentaire populaire

Outre la dermocosmétique, le domaine de la médecine complémentaire a connu lui aussi une demande accrue. Sont concernés, d'une part, les produits de Spagyros, société pharmaceutique qui fabrique tous ses produits entièrement à la main en Suisse et avec qui le Groupe Galenica mène un partenariat stratégique depuis 2018, et d'autre part l'assortiment des sels de Schüssler d'Adler distribué par Verfora en Suisse, qui s'est développé de manière très positive et qui a enregistré une forte croissance de la demande, surtout en Suisse romande. Ce bilan est particulièrement réjouissant, car les sels de Schüssler Adler n'étaient jusqu'alors que peu connus dans cette région. Ce succès témoigne encore une

#### Entreprises

- G-Pharma SA
- Verfora SA, [www.verfora.ch](http://www.verfora.ch)

fois de la bonne collaboration entre les Domaines d'activités Products & Brands et Retail et du bon fonctionnement des formations pour le personnel spécialisé en pharmacie.

### Algifor®, Triofan® et Triomer®: maintien de leurs positionnements forts sur le marché

L'antidouleur systémique Algifor® a enregistré une croissance nettement supérieure à celle du marché OTC des antidouleurs dans son ensemble. Elle est d'autant plus remarquable qu'Algifor® est numéro un du marché depuis un certain temps déjà. Malgré une saison des allergies 2019 très faible, Triofan® et Triomer® ont également maintenu leur solide position sur le marché des décongestionnants nasaux en Suisse. Cela s'explique principalement par les mesures publicitaires dans le cadre du lancement de la nouvelle marque Verfora et les lancements de nouveautés comme un spray Triomer®.

### Développement réjouissant de Perskindol®

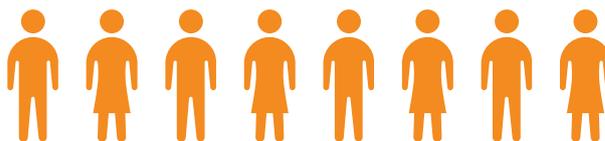
Au cours des dernières années, Products & Brands a tout mis en œuvre pour revitaliser la marque traditionnelle Perskindol® et la positionner sur le marché des antidouleurs. Ce renforcement de l'image de marque et l'élargissement de l'assortiment à six domaines aujourd'hui ont eu un effet positif sur le développement de Perskindol® en 2019. Pour la première fois depuis longtemps, ces produits ont de nouveau réalisé une croissance supérieure au marché. En 2019, les collaborateurs des points de vente ont été formés aux massages sportifs et à la pose de bandes de kinésiologie. En outre, de nouveaux produits ont été introduits, comme le Perskindol® Cool Down Shower Gel et le Perskindol® Cool Down Mas-

# 102.1

Chiffre  
d'affaires net

Groupe Galenica CHF 3'301.0 mio.

en mio. CHF



# 140

Nombre de  
collaborateurs

Groupe Galenica 7'071

## Segment Health & Beauty – Domaine d'activités Products & Brands

sage Oil ainsi que les Perskindol® Infrared Patch, capables de réfléchir les rayons ultra-rouges émises par le corps humain, favorisant ainsi la circulation des vaisseaux sanguins, ce qui aide à soulager les douleurs dorsales, cervicales ou des épaules.

En raison de la saison des moustiques faible, les chiffres d'affaires d'Anti-Brumm® sont restés stables dans leur ensemble. En 2019, Merfen® a également contribué au maintien de la position forte de Products & Brands dans le domaine du traitement des plaies. L'assortiment de pédicure d'Excilor® a été élargi avec le lancement d'Excilor® forte et d'Excilor® Warts. Les différents produits Magnésium Vital affichaient également une augmentation réjouissante de la demande.

### La demande de produits de santé et de beauté se maintient

Les pharmacies et les drogueries jouissent toujours d'un haut niveau de confiance auprès de leurs clients pour le conseil sur les produits de santé et de beauté. Les produits de Lierac, Phyto et A-Derma, exclusivement distribués en Suisse par Products & Brands, ont connu une forte demande durant l'exercice sous revue, notamment grâce au conseil compétent du personnel spécialisé.

### Perspectives

#### Renforcement de Verfora, élargissement des assortiments

Verfora veut rester à l'avenir un partenaire fort et fiable pour tout le commerce spécialisé. Il s'agit

notamment de poursuivre le développement des prestations de promotion des ventes pour le commerce spécialisé et dans la consolidation de la bonne collaboration avec les partenaires. Parallèlement, le Domaine d'activités Products & Brands élargira et complétera de manière conséquente son portefeuille de produits. Ainsi, vers la fin de 2020, Verfora remettra sur le marché Vita-Merfen®, marque célèbre et réputée pour la désinfection et la cicatrisation des plaies. En 2015, l'ancien propriétaire de la marque avait retiré Vita-Merfen® du marché en raison de difficultés de production. En mai 2017, Verfora avait repris cette marque conjointement avec la marque Merfen®, et a depuis œuvré d'arrache-pied pour une remise sur le marché.

En plus, le lancement de la première boisson chaude multivitaminée et minérale Veractiv® sous forme de capsules est en cours depuis mars 2020.

#### Nouveaux partenaires chez Products & Brands

Début 2020, Verfora a pu reprendre la distribution de l'importante marque Bucco Tantum® de la société pharmaceutique italienne Angelini. Le Domaine d'activités Products & Brands renforce ainsi sa présence sur le marché des produits contre les refroidissements.

Verfora a également conclu un partenariat avec l'institut autrichien Allergosan. Depuis plus de 25 ans, l'institut Allergosan est l'un des centres de compétences leaders mondiaux dans le domaine de la recherche sur les microbiomes et développe, sur la base de ces connaissances, des probiotiques et des prébiotiques excellents. Ce segment de marché est actuellement celui qui connaît la plus forte croissance sur le marché consumer healthcare. Durant le premier trimestre 2020, Verfora a repris la distribution de la marque Omni-Biotic® de l'institut Allergosan et comble ainsi une lacune importante de son portefeuille.

D'autre part, le contrat avec Soho Flordis International (SFI) pour la distribution des groupes de produits Ginsana®, Gincosan® et Equazen® n'a pas pu être prolongé et expire en 2020.



Dermafora®

«Je suis fière de pouvoir  
contribuer au développement  
de Dermafora® et de donner  
une identité à la marque.»

Nadine Zosso, Brand Manager Verfora



Modernisation du centre de distribution Lausanne-Ecublens  
«Galexis met tout en œuvre pour limiter les inconvénients de ce projet. Pour moi, le concept «encore mieux pour l'avenir» signifie qu'il est normal de ne pas tout remettre en question.»

Michaël Haroun, pharmacien à la pharmacie des Bergières Lausanne

# Segment Services

## Investir dans l'avenir

Le segment Services comprend les prestations de logistique pour le marché suisse de la santé d'Alloga (pre-wholesale), de Galexis, d'Unione Farmaceutica Distribuzione et de Pharmapool (wholesale) ainsi que de l'entreprise Medifilm, active dans l'emballage des médicaments sous blister. Ces services sont complétés par les prestations de HCI Solutions, qui propose des données de base pour le marché suisse de la santé et des solutions logicielles globales pour la gestion des pharmacies. En outre, HCI Solutions développe des outils pour une sécurité accrue dans l'administration, la communication et la distribution des données sensibles de la santé et pour une amélioration de la sécurité des patients.

## Chiffre d'affaires net et résultat d'exploitation

Le segment Services a généré au cours de l'exercice 2019 un chiffre d'affaires net de CHF 2'441.0 mio., ce qui correspond à une croissance de 2.9% par rapport à l'année précédente. Le bon développement du chiffre d'affaires est particulièrement réjouissant, car les baisses de prix imposées par les autorités en 2018 et 2019 ont de nouveau influencé négativement le chiffre d'affaires de Services dans l'année sous revue. Sans l'influence de ces baisses de prix sur les médicaments (-2.3%), le développement du chiffre d'affaires du segment se serait élevé à 5.2%.

Ceci dans un marché global dont la croissance de 2.8% (IQVIA, marché pharmaceutique suisse 2019) est stimulée avant tout par l'évolution positive du chiffre d'affaires des hôpitaux de 6.1% (IQVIA, marché pharmaceutique suisse 2019) et les médicaments spéciaux onéreux. Ces derniers ne sont généralement pas distribués par le commerce de gros, mais livrés directement aux hôpitaux et aux médecins spécialistes (médecins: +5.5%, IQVIA, marché pharmaceutique suisse 2019).

## Chiffres clés 2019

- Chiffre d'affaires net: CHF 2'441.0 mio.
- EBIT ajusté<sup>1)</sup>: CHF 44.7 mio.
- ROS ajusté<sup>1)</sup>: 1.8%
- Investissements: CHF 31.0 mio.
- Collaborateurs: 1'758 (1'440 plein temps)

Le résultat d'exploitation ajusté<sup>1)</sup> (EBIT), soit sans les effets du nouveau lease accounting standard IFRS 16, a atteint CHF 44.7 mio. (+1.1%). Avec CHF 0.1 mio., la première application de l'IFRS 16 durant l'exercice 2019 n'a cependant pas eu d'impact notable sur l'EBIT de CHF 44.8 mio. (2018: CHF 44.2 mio.) du segment Services.

La rentabilité du chiffre d'affaires (ROS) ajustée<sup>1)</sup> s'est montée à 1.8% (année précédente: 1.9%). Dans l'exercice 2019, les investissements de Services se sont montés à CHF 31.0 mio. (année précédente: CHF 36.1 mio.). Ils ont été utilisés en particulier pour l'introduction progressive et l'implémentation du nouveau logiciel ERP (Enterprise Resource Planning) chez Alloga et pour la modernisation et la rénovation du centre de distribution de Galexis à Lausanne-Ecublens.

**2'441.0** Chiffre d'affaires net

en mio. CHF

Groupe Galenica CHF 3'301.0 mio.

**44.7** EBIT ajusté<sup>1)</sup>

en mio. CHF

Groupe Galenica CHF 166.9 mio.

<sup>1)</sup> Voir chapitre Alternative performance measures dans le Rapport annuel 2019 (version complète), à partir de la page 92



# Domaine d'activités Services

Sur la bonne voie dans tous les domaines

## Remplacement de l'ERP: une priorité pour Alloga

L'entreprise de pre-wholesale Alloga s'est principalement consacrée pendant l'année sous revue à l'introduction successive du nouveau logiciel ERP (Entreprise Resource Planning) et a migré avec succès le premier partenaire pilote. Dans le cadre de ce projet d'une importance stratégique et opérationnelle pour tout le Groupe Galenica, d'autres partenaires pilotes vont passer au nouveau système d'ici mi-2020 chez Alloga.

Parallèlement, Alloga a pu gagner de nouveaux partenaires en 2019. En particulier, la succursale suisse d'une grande entreprise pharmaceutique a confié sa distribution à Alloga. Par ailleurs, la logistique de transport sous température contrôlée sans interruption d'Alloga, qui a été développée efficacement ces dernières années, est de plus en plus utilisée par les partenaires.

Pour les clients majeurs, comme les hôpitaux, les grossistes ou les cabinets médicaux, le passage à la facturation électronique (e-Invoicing) a un effet positif sur l'aménagement efficient des processus. Cela a permis de réduire le taux d'erreurs et la consommation de papier.

En 2019, l'installation photovoltaïque sur le toit d'Alloga à Berthoud a produit environ 1'300 mégawattheures d'électricité avec ses près de 4'700 modules solaires. La consommation en électricité annuelle calculée d'Alloga a ainsi pu être couverte. L'installation a été installée en collaboration avec Solarstadt Burgdorf SA et mise en service en 2018.

Groupe Pedroni: nouveaux clients chez UFD

«UFD est un partenaire local, fiable et flexible. Nous pouvons compter sur UFD, tant pour la qualité des livraisons que pour le développement de synergies avec notre Groupe au niveau cantonal et national.»

Famille Pedroni, client

## Priorités stratégiques

- Renforcer la compétitivité des clients grâce à des prestations de grande qualité et des offres innovantes et sur mesure.
- Regrouper les compétences dans les domaines du pre-wholesale et du wholesale au profit des clients et des fournisseurs.
- Développer des offres de cybersanté tournées vers l'avenir pour le marché suisse de la santé.
- Augmenter l'efficacité par le biais de nouvelles optimisations de processus.
- Favoriser la croissance: grâce à la force interne et à l'extension du portefeuille clients des pharmacies et des médecins, des drogueries et des hôpitaux, ainsi qu'à la reprise des livraisons directes des fabricants.

### Galexis: les travaux de modernisation à Lausanne-Ecublens ont débuté

Malgré un environnement de marché ambitieux, Galexis a pu atteindre une croissance supérieure à celle du marché et augmenter ses parts de marché en 2019. Cela repose, d'un côté, sur la poursuite de l'expansion du réseau de pharmacies propres de Galenica, et de l'autre, sur l'acquisition de nouveaux clients (p. ex. des centres médicaux) et la récupération de clients anciens. Dans le contexte des exigences réglementaires en augmentation et de la pression sur les coûts, deux partenaires ont confié la distribution de leurs produits à Galexis en 2019.

Galexis a également introduit de nouveaux produits et services. Ainsi, l'entreprise a revu et développé son système de gestion de la qualité pour les médecins, pour que ces derniers puissent répondre encore mieux et plus rapidement aux exigences des autorités. Tous les cabinets médicaux avec une pharmacie de cabinet doivent disposer d'un tel système de gestion de la qualité. Les clients de Galexis profitent de listes de contrôle utiles ainsi que d'un accès facilité à tous les articles de loi et aux règlements cantonaux pour la gestion d'une pharmacie de cabinet. Le système en ligne et d'information pour clients et partenaires industriels e-Galexis a été remanié en 2019 et se présente désormais avec un tout nouveau design et une structure simplifiée. En outre, Galexis a inauguré la nouvelle boutique en ligne «Fokus Medtech», où les cabinets médicaux et les pharmacies peuvent commander du mobilier pour salles d'examen (p. ex. tables de consultation ou pieds de perfusion) ou pour laboratoires (p. ex. réfrigérateurs à médicaments ou microscopes), ainsi que des produits de technique médicale (p. ex. tensiomètres ou stéthoscopes) à des prix attractifs.

D'importance stratégique et opérationnelle pour le Groupe Galenica, le projet de modernisation et de rénovation du centre de distribution à Lausanne-Ecublens a progressé comme prévu dans l'année sous revue. Les travaux de réno-

vation ont commencé en septembre 2019. Le bâtiment sera rénové d'ici fin 2021 pour un montant total de CHF 30 mio., et l'infrastructure logistique sera modernisée pour bénéficier d'une technologie de pointe. Tous les travaux sont effectués sans interrompre l'exploitation en cours, afin de garantir l'approvisionnement des clients pendant toute la phase de rénovation.

### Développement positif durable au Tessin

Unione Farmaceutica Distribuzione (UFD) a enregistré un excellent exercice en 2019 également. Les nouveaux clients et une demande croissante de l'«e-Box», solution de logistique proposée à l'échelle nationale pour les boutiques en ligne depuis 2017, comptent parmi les facteurs qui y ont contribué. Avec l'«e-Box», UFD prend en charge pour les boutiques en ligne affiliées tous les processus logistiques, du traitement de la commande du client à la remise du colis au livreur.

Afin de garantir la qualité des prestations de logistique, même avec un volume de commandes en augmentation, UFD a modernisé en été 2019 son système de convoyage pour la sortie des marchandises dans son centre de distribution à Barbengo-Lugano. Avec le nouveau convoyeur à rouleaux, une quantité supérieure de caisses de transport peut être prise en charge, les places de travail pour le tri de marchandises encombrantes sont plus ergonomiques et la maintenance du nouveau convoyeur est désormais simplifiée.

# 2'441.0

Chiffre  
d'affaires net  
en mio. CHF

Groupe Galenica CHF 3'301.0 mio.



# 1'758

Nombre de  
collaborateurs

Groupe Galenica 7'071

### Entreprises

- Alloga SA, [www.alloga.ch](http://www.alloga.ch)
- Galexis SA, [www.galexis.com](http://www.galexis.com)
- HCI Solutions SA, [www.hcisolutions.ch](http://www.hcisolutions.ch)
- Medifilm SA, [www.medifilm.ch](http://www.medifilm.ch)
- Pharmapool SA, [www.pharmapool.ch](http://www.pharmapool.ch)
- Unione Farmaceutica Distribuzione SA, [www.ufd.swiss](http://www.ufd.swiss)

### Medifilm: nouveaux clients grâce à un logiciel modernisé

A la fin 2019, Medifilm approvisionnait plus de 10'000 patients, déchargeant ainsi de plus en plus le personnel soignant de la tâche de préparation des médicaments «à la main» dans les homes ou les hôpitaux. Medifilm contribue en parallèle de manière significative à l'administration et à la prise de médicaments correctes et donc à l'observance de la thérapie par les patients.

Durant l'année sous revue, le logiciel de Medifilm a été développé afin de gérer également des médicaments, qui ne sont pas inclus dans le medifilm, comme les gouttes oculaires ou les onguents. Ces informations supplémentaires sont également imprimées sur le medifilm. Cette nouvelle offre a permis depuis 2019 d'acquérir de nouveaux clients, dont des homes pour handicapés.

En outre, Medifilm a rationalisé davantage ses processus, par exemple le déballage (des blisters) des emballages originaux de médicaments et a créé des capacités supplémentaires pour le stockage de médicaments. Ainsi, l'entreprise peut garantir l'approvisionnement des clients de médicaments sous blister, même si l'emballage original ne devrait momentanément pas être disponible.

### Progrès chez HCI Solutions

HCI Solutions est devenu le spécialiste centralisé des données de base au sein du Groupe Galenica. Ainsi, depuis 2019 par exemple, les images de plus de 60'000 articles ont été entièrement élaborées selon un standard harmonisé et mises à la disposition des clients HCI Solutions en tant que Webindex.

Dans le contexte du DEP (dossier électronique du patient), plusieurs «communautés de référence» entreront en fonction en 2020. Ces communautés sont en train d'être certifiées par la Confédération et pourront alors proposer un dossier électronique du patient conformément à la loi fédérale. Ces communautés de référence sont constituées par des réseaux de santé cantonaux et suprarégionaux, comme Cara (cantons de Fribourg, Genève, Jura, Vaud et Valais) et Axsana (Zurich, Berne, Suisse du Nord-Ouest, Suisse centrale, Saint-Gall et Schaffhouse). Sur la base des négociations et discussions tenues en 2019 par HCI Solutions, la solution d'e-médication Documedis® sera intégrée dans presque toutes les plateformes de cybersanté de ces réseaux de santé.

### Perspectives

#### Remplacement de l'ERP, modernisation de site et lancement du dossier électronique du patient (DEP)

Chez Alloga, l'introduction du nouveau système ERP est au premier plan en 2020. Les projets pilotes avec plusieurs clients se déroulent encore jusqu'en été 2020 et constituent la base pour le déploiement suivant.

En 2020, Galexis se consacrera principalement à la modernisation et à la rénovation du centre de distribution à Lausanne-Ecublens. Les travaux pour l'introduction de l'ERP débiteront en parallèle. Galexis veut accompagner et façonner activement les mutations structurelles du marché des médecins. De plus en plus de cabinets de groupe et de

### Boutique en ligne et marques OTC pour le commerce spécialisé indépendant

En 2019, Services a non seulement poursuivi l'amélioration de la collaboration avec les Domaines d'activités Retail et Products & Brands, mais a également lancé des innovations pour le commerce spécialisé indépendant de manière ciblée. Ainsi, HCI Solutions a lancé au deuxième semestre 2019 la boutique en ligne «Quatron», par le biais de laquelle les pharmacies indépendantes peuvent proposer des assortiments généraux du Webindex de HCI Solutions, en plus des produits propres et des spécialités maison. L'application contient tous les outils et fonctions pertinents, comme des boutons de navigation, des catégories de produits, des fonctions de corbeille et

la navigation, de façon à pouvoir créer une boutique en ligne en peu de temps. Parallèlement, l'assortiment de produits OTC avantageux de la marque propre «Felan», lancé en automne 2018 par Galexis, a été élargi en 2019 avec des produits non pharma, tels que des tests de grossesse, des pansements et des thermomètres, ainsi que des compresses chaud/froid. Le logo de la pharmacie respective peut être ajouté sur l'emballage, ce qui permet au pharmacien d'élaborer un assortiment de marque propre avantageux, de se positionner et de renforcer la fidélisation client.

Medifilm

«En externalisant la préparation longue et exigeante des médicaments, nous épargnons énormément de temps. Nous référons toujours le choix de travailler avec Medifilm.»

Sonja Leuenberger, Directrice Centres pour personnes âgées Kastels / am Weinberg

centres médicaux se mettent en place, remplaçant les cabinets individuels. Galexis souhaite accompagner et concevoir activement ces changements structurels et soutenir activement ses clients dans l'établissement de cabinets de groupe et de centres médicaux. De plus, les capacités de l'expédition à Niederbipp seront élargies.

Medifilm élabore pour le deuxième semestre 2020 l'introduction de la nouvelle génération de machines de mise sous blister. Afin de soutenir encore mieux les pharmacies pour optimiser les coûts, Medifilm a revu son offre et a introduit le 1<sup>er</sup> janvier 2020 un nouveau modèle de conditions reposant sur la charge de travail. De plus, Medifilm veut désormais s'adresser aux patients individuels des pharmacies en tant que groupe cible et a élaboré sur cette base une nouvelle stratégie de communication et une nouvelle identité visuelle, y compris un nouveau logo. Le nouveau logo est introduit au premier trimestre 2020 et les préparatifs pour un nouveau site web ainsi que la communication sur le marché et pour les clients sont mise en œuvre.

HCI Solutions accompagnera l'introduction de Documedis® auprès des communautés de référence, et dès qu'elles seront certifiées par la Confédération, elle les soutiendra de façon à qu'elles puissent proposer des dossiers de patients électroniques.

### Chiffres clés wholesale/pre-wholesale 2019

	Wholesale: Galexis, Unione Farmaceutica Distribuzione	Pre-wholesale: Alloga
<b>Stockage</b>		
- Nombre de boîtes prêtes à l'envoi	> 9'994'000	–
- Nombre de lignes de commande livrées	> 41'495'000	> 1'683'000
- Nombre de paquets prêts à l'envoi	> 121'905'000	> 86'998'000
<b>Distribution</b>		
- Tonnage annuel	> 13'700	> 7'700
- Nombre de paquets	> 129'800	> 551'100
- Nombre de palettes	–	> 69'800
<b>Structure</b>		
- Nombre d'articles en stock	> 50'200	> 10'000
- Nombre de fournisseurs/partenaires	> 950	> 75
- Nombre de points de vente livrés	> 7'600	> 11'800
<b>Technologie</b>		
- Niveau d'automatisation de Niederbipp	65%	–
- Niveau d'automatisation de Lausanne-Ecublens	31%	–
- Niveau d'automatisation de Barbengo-Lugano	43%	–
- Niveau d'automatisation de Berthoud	–	31%

# Environnement politique

Selon le Centre de recherches conjoncturelles (KOF) de l'EPF de Zurich, les dépenses liées à la santé ont augmenté de 3.7% en 2019. Il s'agit d'une nouvelle croissance par rapport aux deux dernières années. Cette croissance s'explique notamment par la légère hausse des salaires dans le système de santé et l'augmentation du nombre de personnes âgées. En parallèle, la hausse des primes pour l'assurance obligatoire des soins (AOS) en 2020 s'est révélée très modérée, n'atteignant en moyenne que 0.2% de plus. Selon l'Office fédéral de la santé publique (OFSP), les coûts de santé poursuivront leur hausse à l'avenir en raison de l'évolution démographique et des progrès technico-médicaux. Le Conseil fédéral souhaite par conséquent limiter cette hausse en prenant diverses mesures et a développé, à cette fin, le programme de maîtrise des coûts.

## Programme du Conseil fédéral visant la maîtrise de la hausse des coûts dans le système de santé

Même si l'augmentation des primes d'assurance maladie pour l'année 2020 est plus faible, le sujet de la maîtrise des coûts restera au cœur de la politique de santé dans les années à venir. En 2017, le Conseil fédéral a lancé le débat sur la politique de la santé en Suisse avec le rapport du groupe d'experts sur la maîtrise de la hausse des coûts dans le système de santé.

Le programme de maîtrise des coûts a été divisé en deux volets de mesures. Le premier a été soumis au Parlement en août 2019 avec le message du Conseil fédéral. Les délibérations commenceront lors de la session de printemps 2020.

## Système de prix de référence pour la promotion de la remise de génériques

Un système de prix de référence pour les médicaments dont le brevet a expiré devrait être introduit dans le premier volet de mesures. Si au moins trois médicaments ayant la même composition de principes actifs figurent sur la liste des spécialités (LS), un prix de référence sera fixé pour le principe actif en question. L'assurance obligatoire des soins (AOS) remboursera au plus ce prix de référence. Tout montant excédant le prix de référence devrait être payé par l'assuré.

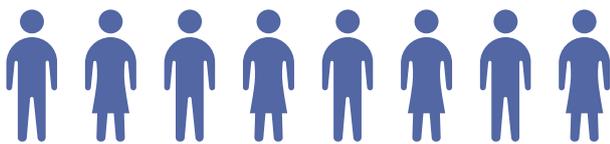
L'introduction d'un système de prix de référence vise à augmenter la remise de médicaments génériques et biosimilaires et à réaliser des économies en faveur de l'AOS. Le Conseil fédéral estime que l'introduction du système de prix de référence permettra d'économiser entre CHF 300 mio. et CHF 500 mio. par année. Une modification de la loi fédérale sur l'assurance maladie (LAMal) est nécessaire pour introduire un système de prix de référence. Compte tenu d'une large opposition, notamment celle de toutes les associations importantes sur le marché de la santé, il faudra s'attendre à de longs débats controversés au sein du Parlement. Les difficultés d'approvisionnement de médicaments sont l'un des principaux arguments contre le système de référence de prix. En raison de prix encore plus bas, l'offre déjà limitée de génériques sur le petit marché suisse serait encore plus compromise.

## Autres mesures visant à soulager les payeurs de primes

Le premier volet de mesures propose également d'introduire un article expérimental permettant de réaliser des projets pilotes novateurs et contribuant à la maîtrise des coûts dans le but d'alléger la charge pesant sur les payeurs de primes. Les cantons et les partenaires tarifaires disposeraient ainsi d'une base légale pour la réalisation de tels projets pilotes dans le cadre de la LAMal.

En outre, les partenaires tarifaires, dont le corps médical, les hôpitaux et les caisses-maladie, doivent mettre en place une organisation tarifaire nationale pour le domaine médical ambulatoire, comme elle existe pour le domaine stationnaire. Les fournisseurs de prestations doivent être tenus de communiquer gratuitement à l'organisation tarifaire les données dont celle-ci a besoin pour accomplir ses tâches. Cette mesure doit contribuer à limiter l'augmentation du volume des prestations dans les cabinets médicaux et les services ambulatoires des hôpitaux au niveau nécessaire d'un point de vue médical.

## Nombre de personnes travaillant dans le système de santé



# 325'908

personnes en équivalent plein temps

(2017, source OFS)

Une autre mesure prévoit que les fournisseurs de prestations doivent désormais légalement être tenus de faire parvenir systématiquement une copie de la facture aux assurés. La copie de la facture pourrait aussi être transmise par voie électronique. Les patients doivent ainsi prendre davantage conscience des coûts.

#### Deuxième volet de mesures annoncé

Le deuxième volet de mesures du programme visant la maîtrise de la hausse des coûts dans le système de santé devrait être envoyé en consultation en 2020. Il devrait inclure d'autres mesures concernant les prix des médicaments, une marge de distribution appropriée et une plus grande transparence dans le système de santé.

#### Modification de la marge de distribution

En modifiant la part de la distribution dans la fixation du prix des médicaments (marge de distribution), l'objectif est de réduire les incitations inopportunes lors de la remise de médicaments et de réaliser des économies d'environ CHF 50 mio. par an en faveur de l'assurance obligatoire des soins (AOS). Les objectifs sont la diminution des incitations négatives lors de la remise et de la vente de médicaments et la promotion de la remise de génériques bon marché.

#### Mise en œuvre par étapes de la révision de la LPTH

La révision ordinaire de la loi sur les produits thérapeutiques (deuxième étape) est entrée en vigueur au 1<sup>er</sup> janvier 2019. Les phases cruciales de la mise en œuvre peuvent être résumées comme suit:

#### Transfert de catégorie des médicaments

L'entrée en vigueur de la nouvelle législation sur les produits thérapeutiques en janvier 2019 a redéfini les catégories de remise A (remise sur ordonnance médicale non renouvelable), B (remise sur ordonnance médicale), D (remise sur conseil spécialisé) et E (remise sans conseil spécialisé).

La catégorie de remise C (remise sur conseil des professionnels de la santé) a été supprimée et les catégories D et E ont fait l'objet d'une évaluation, respectivement d'une extension. La remise de médicaments de la catégorie B a été assouplie et la délimitation entre les catégories de médicaments soumis ou non à ordonnance médicale est maintenant moins stricte. Les pharmaciens peuvent maintenant remettre certains médicaments de la catégorie B à des patients sans ordonnance médicale.

#### Ordonnance sur l'intégrité et la transparence dans le domaine des produits thérapeutiques (OITPTh)

L'ordonnance précise les détails de la loi sur les produits thérapeutiques (LPTH) révisée, qui régit les dispositions relatives aux avantages matériels pour les fournisseurs de prestations. La prescription ou la remise de médicaments soumis à ordonnance ne doit pas être influencée par des incitations financières de quelque nature que ce soit. Le Conseil fédéral a adopté l'OITPTh le 10 avril 2019. Elle est entrée en vigueur au 1<sup>er</sup> janvier 2020.

En plus, les fournisseurs de prestations sont tenus, selon la loi fédérale sur l'assurance-maladie, de répercuter sur les patients ou les assureurs les avantages qui leur sont accordés dans les domaines LS et LiMA (Liste des moyens et appareils), tels que les rabais et les ristournes.



1'806

pharmacies  
en Suisse

(2019, source: Pharmasuisse)



281

hôpitaux avec  
580 sites au total

(2018, source: OFS)



37'525

médecins  
en Suisse

(2018, source: FMH)

### Dossier électronique du patient: aides financières supplémentaires pour son introduction

Au printemps 2019, le Conseil fédéral a augmenté les aides financières pour les communautés de référence afin d'introduire le dossier électronique du patient (DEP) en 2020. Les professionnels de la santé et leurs établissements se regroupent dans différentes communautés de référence décentralisées pour permettre l'ouverture d'un DEP pour les patients. D'ici l'automne 2020, tous les hôpitaux de Suisse devront être affiliés à une communauté de référence certifiée afin de pouvoir proposer le DEP.

### Rémunération basée sur les prestations: nouveau modèle tarifaire RBP V en cours d'élaboration

Les tarifs actuels issus de la rémunération basée sur les prestations (RBP IV) pour les pharmaciens étaient initialement limités par le Conseil fédéral jusqu'au milieu de l'année 2019. En 2019, à la demande des partenaires de négociation, le Conseil fédéral a prolongé la convention tarifaire jusqu'à fin 2021. La Société Suisse des Pharmaciens Pharmasuisse et les organisations faitières des assureurs-maladie disposent ainsi de plus de temps pour l'élaboration détaillée.

### Réexamen périodique du prix des médicaments

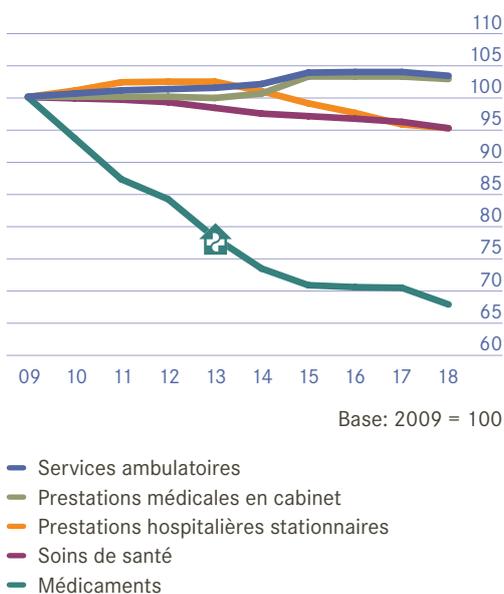
Chaque médicament qui est remboursé par l'assurance obligatoire des soins (AOS) et qui figure par conséquent dans la liste des spécialités (LS) est soumis à un réexamen de prix par l'Office fédéral de la santé publique (OFSP) trois ans après son entrée dans la LS. Ce réexamen se base sur les principes EAE (efficacité, adéquation et économicité) et, depuis quelques années, également sur une comparaison des prix pratiqués à l'étranger (CPE) et une comparaison thérapeutique transversale (CTT).

Dans le cadre de la période de réexamen triennal (2017-2019), l'OFSP a revu le dernier tiers en 2019; il s'agit notamment des médicaments dans les domaines cardio-vasculaires, infectiologiques et ophtalmologiques. Durant cette période de réexamen, l'OFSP a réduit les prix de 257 préparations originales de 16.3% en moyenne, ce qui devrait permettre une économie supplémentaire de CHF 100 mio. ces prochaines années. Au cours de la période de réexamen 2017-2019, les économies annuelles totales se montent à plus de CHF 450 mio. En 2020, le cycle de réexamen triennal recommencera.

### Perspectives

Les deux volets de mesures vont ouvrir le débat sur des thèmes fondamentaux, tels que la sécurité d'approvisionnement, la qualité et la sécurité des patients ou encore la viabilité financière du système de santé. La conception des mesures individuelles déterminera comment et dans quelle mesure les fournisseurs de prestations et l'ensemble de la chaîne d'approvisionnement seront affectés.

### Indice des prix des médicaments et des prestations de soins



Source: Office fédéral de la statistique, Indice national des prix à la consommation, IQVIA, conversion de la base 2009 par Pharmasuisse



Toit solaire chez Alloga

«Notre production en énergie photovoltaïque a été multipliée par quatre grâce à cette installation solaire – un véritable succès!

Nous apprécions beaucoup l'agréable coopération avec Alloga.»

Beat Ritler, Directeur Solarstadt Burgdorf



Accompagnement thérapeutique par vidéo chez Mediservice

«L'accompagnement thérapeutique par vidéo est toujours appliqué en fonction des besoins du patient. Il peut être effectué n'importe où et augmente la flexibilité, la sécurité et l'efficience.»

Gabriëlle Duiker, accompagnement thérapeutique chez Mediservice

# Meilleure qualité de vie au quotidien grâce aux soins à domicile

L'accompagnement et le conseil à domicile améliorent considérablement la qualité de vie des patients atteints de maladies graves et les aident à mieux appréhender cette situation qui s'avère souvent difficile. Grâce à Mediservice et à l'élargissement de l'offre en 2019 avec le Groupe Bichsel et Curarex Swiss, le Groupe Galenica propose des prestations uniques et spécialisées dans le domaine des soins à domicile, permettant ainsi d'améliorer visiblement la santé, le bien-être, la sécurité et l'autonomie des patients.

Parfois, il faut agir rapidement. Un patient à domicile essaie de s'injecter son médicament au moyen d'un dispositif d'injection sous la forme d'un stylo, comme le lui avait expliqué une infirmière de Mediservice la semaine précédente. Il faut commencer par retirer le capuchon du stylo, dévisser le porte-cartouche et tourner la tige filetée avant d'insérer la cartouche dans le porte-cartouche jusqu'au retentissement d'un « clic ». Or, il n'entend pas de « clic ». Le patient prend son smartphone, clique sur le lien qu'il a reçu et démarre un appel vidéo. L'infirmière qui lui a rendu visite apparaît sur son écran. Elle a le même stylo que lui et le tient proche de la caméra afin de suivre une nouvelle fois la procédure étape par étape avec le patient. A l'aide de la vidéo, elle peut vérifier que la tige filetée a bien été tournée jusqu'à la butée et que la cartouche est correctement insérée, et enfin, un « clic » retentit. Le patient visse l'aiguille sur l'extrémité filetée et enlève le capuchon protecteur. Le stylo est désormais prêt pour l'injection du médicament. Pour que le patient prenne confiance dans l'utilisation du stylo, l'infirmière effectue une démonstration de l'injection sur une peau d'entraînement et observe ensuite le patient qui s'injecte le médicament. Avant de terminer l'appel vidéo, ils passent une dernière fois en revue les étapes les plus importantes de la procédure.

## Consultation personnelle par téléphonie vidéo

Mediservice a étendu le domaine des soins à domicile par le biais de la consultation par téléphonie vidéo et fournit des avantages supplémentaires aux patients. L'entreprise est active dans toute la Suisse et s'est spécialisée dans les prestations pour les patients atteints de maladies chroniques et rares qui sont dépendants de médicaments spécifiques et de thérapies sophistiquées. Outre l'accompagnement à domicile, l'offre de Mediservice comprend aussi l'envoi direct de médicaments sur ordonnance aux patients.

« Notre objectif est de permettre au patient de prendre des médicaments prescrits de façon autonome et correcte à domicile et d'améliorer ainsi son bien-être. La nouvelle consultation par téléphonie vidéo y contribue de manière significative », explique Miriam James, Responsable Distance Health Care chez Mediservice, en soulignant les expériences positives et les avantages de ce nouveau canal de contact : « Les patients apprécient l'utilisation simple de la téléphonie vidéo et, en cas de question ou d'incertitude, la possibilité

de discuter sans tarder avec une personne de l'équipe infirmière ou d'effectuer ensemble les différentes étapes. La téléphonie vidéo n'est toutefois qu'un complément au contact personnel et ne convient pas à tous les patients de la même manière.»

Pour des raisons de protection des données, la connexion vidéo est cryptée, et aucune donnée n'est enregistrée ou stockée. Les appels que le personnel infirmier reçoit sont donc anonymes. En outre, le patient n'a pas besoin de télécharger d'application ou d'installer de programme, mais peut simplement cliquer sur le lien qui lui a été transmis par e-mail.

#### L'accompagnement dépend de la maladie et du traitement choisi

Un patient est inscrit pour un accompagnement thérapeutique par le médecin ou l'hôpital. Lors de la première visite à domicile, le personnel infirmier spécialisé de Mediservice informe le patient et les proches de la prise correcte des médicaments, discute avec eux des questions liées au tableau clinique ou de la manière de traiter les effets secondaires,

et apporte le matériel nécessaire. Ce premier contact est important pour instaurer une relation de confiance. La suite de la procédure et l'intensité de l'accompagnement dépendent de la maladie et du traitement choisi. Pour les patients souffrant de migraines chroniques, par exemple, une visite au début de la thérapie suffit souvent à expliquer comment suivre le nouveau traitement. Par la suite, le traitement se fait principalement par téléphonie vidéo ou par téléphone. «Pour le bien-être des patients souffrant de douleurs chroniques, il est toutefois essentiel qu'ils puissent échanger régulièrement avec nous», déclare Gabriëlle Duiker, infirmière spécialisée chez Mediservice. L'accompagnement thérapeutique des patients souffrant d'immunodéficiência est différent. Au cours du premier mois, l'infirmière responsable rend visite à ces patients jusqu'à trois fois par semaine, jusqu'à ce qu'ils se sentent à l'aise avec les perfusions. Ensuite, ils n'échangent plus que tous les trois à six mois par vidéo afin d'aborder les éventuels problèmes ou questions en lien avec le quotidien de la thérapie. Par ailleurs, le personnel infirmier est régulièrement en contact avec le médecin prescripteur et l'informe de toute particularité au cours du traitement. L'accompagnement théra-

### Trois questions à Gabriëlle Duiker, Accompagnement thérapeutique à domicile, Mediservice



#### Madame Duiker, qu'est-ce qui distingue le personnel infirmier à domicile?

Nous avons tous de l'expérience dans les situations d'urgence, par exemple dans la médecine d'urgence ou les soins intensifs, ainsi que dans la collaboration avec différents médecins et prestataires. Outre les compétences techniques, le travail autonome est crucial, car nous sommes souvent en déplacement et nous pouvons rarement discuter avec d'autres spécialistes. C'est pourquoi une rencontre du personnel infirmier a lieu une fois par mois chez Mediservice. Le travail est très exigeant et requiert une grande flexibilité. Cependant, le fait de voir que les patients vont mieux grâce à nos soins me donne beaucoup en retour.

#### A quoi ressemble une journée de travail typique?

Il n'y en a pas. Il n'y a pas deux journées identiques. Durant mes horaires de travail, mes patients peuvent me joindre en tout temps en cas de question ou d'incertitude. J'essaie d'organiser au plus vite une consultation par téléphonie vidéo. Dans la mesure du possible, j'essaie de réaliser ces consultations dans un endroit calme, de préférence à domi-

peutique à domicile permet aux patients d'effectuer leurs perfusions eux-mêmes à domicile et de ne plus se rendre à l'hôpital. «Bien entendu, à la demande du patient ou en cas de difficulté, nous nous déplaçons chez le patient. Il peut en outre nous appeler à n'importe quelle heure via la hotline 24h/24», ajoute Miriam James.

### Expansion de Galenica dans les prestations de nutrition à domicile

Avec l'acquisition du Groupe Bichsel et de Curarex Swiss en 2019, le Groupe Galenica renforce son offre dans le domaine des soins à domicile. Le Groupe Bichsel est spécialisé dans la fabrication de médicaments individuels et de dispositifs médicaux ainsi que dans les prestations à domicile dans le domaine de la nutrition à domicile et de la dialyse à domicile. En outre, le Groupe Bichsel propose un accompagnement pour les traitements de la douleur, les thérapies par perfusion et les antibiothérapies.

Les offres d'accompagnement dans le domaine de la nutrition à domicile s'adressent à des patients qui dépendent de l'alimentation artificielle, parce qu'ils ne peuvent pas s'ali-

menter normalement ou suffisamment. Andrea Rohrbach, Responsable Home Care du Groupe Bichsel, explique que les patients atteints de cancer dépendent par exemple souvent de compléments alimentaires oraux, parce qu'ils ne peuvent plus absorber tous les nutriments essentiels tels que les protéines, les glucides, les graisses, les vitamines ou les minéraux par les aliments solides. Les compléments alimentaires sont généralement donnés sous forme liquide, que les patients peuvent avaler. Une fois par mois, Bichsel fournit aux patients la nourriture liquide prescrite par le médecin. Un entretien téléphonique a souvent lieu avant la première livraison, puis les spécialistes de Bichsel se tiennent à disposition en cas de question ou d'incertitude. «Les patients qui ingèrent des aliments directement par le tube digestif à l'aide d'une sonde d'alimentation (nutrition entérale) ou dans la circulation sanguine par perfusion (nutrition parentérale) sont suivis de près par nos spécialistes. La première visite à domicile a lieu après l'inscription par le médecin ou l'hôpital. Nous clarifions également l'état de santé, le bien-être et le besoin de soins, et formons généralement aussi des membres de la famille ou des spé-

cile et non pas quand je suis en déplacement. Evidemment, je peux aussi définir certains rendez-vous en avance, surtout quand il s'agit de la première visite d'un patient ou d'une consultation de suivi.

### Quelles expériences avez-vous faites avec l'accompagnement thérapeutique par vidéo?

Au départ, tout le monde a dû s'habituer à la téléphonie vidéo, que ce soit le personnel infirmier ou les patients. Nous apprécions tous beaucoup les avantages de la téléphonie vidéo. Grâce à l'accompagnement thérapeutique par vidéo, il est possible d'aider les patients en cas d'incertitude en répétant la procédure une nouvelle fois et en observant comment il l'effectue. En outre, nous pouvons avoir une première impression des problèmes beaucoup plus rapidement. La téléphonie vidéo signifie aussi que le personnel infirmier est moins souvent en déplacement. Elle ne remplace toutefois pas un examen professionnel. C'est pourquoi il est parfois nécessaire de rendre visite aux patients et de toucher leur peau, par exemple.

## Priorité absolue à la sécurité et la santé des patients

La santé et la sécurité des patients sont la priorité de Galenica. Pour pouvoir le garantir dans le domaine des soins à domicile, le personnel infirmier a un rôle décisif. Il veille à ce que le patient se sente à l'aise avec la thérapie et à ce qu'il prenne les médicaments prescrits de manière autonome et correcte. Il est joignable en tout temps en cas d'incertitude ou d'urgence, et peut donner des conseils en cas de question. Les équipes de soins à domicile de Mediservice, Bichsel et Curarex Swiss sont principalement composées de personnel infirmier diplômé qui justifie d'une formation complémentaire qualifiée et de plusieurs années d'expérience dans les domaines spécialisés pertinents. Au sein du Groupe Bichsel, dans le cadre de l'accompagnement de patients en nutrition orale et entérale, les nutritionnistes jouent un rôle important. L'équipe de spécialistes de Curarex Swiss est composée de personnel infirmier Parkinson diplômé et d'assistants Parkinson au bénéfice d'une riche expérience dans les soins et l'accompagnement neurologiques. Chez Mediservice, les spécialistes ayant une expérience clinique et une formation complémentaire en anesthésie, en soins intensifs ou en soins d'urgence sont particulièrement impliqués. Etant donné qu'il n'existe aucune formation ou perfectionnement pour les soins à domicile en Suisse, le personnel infirmier est formé en interne dans les différentes entreprises. En raison de la nature exigeante du travail, il faut généralement six mois pour que le personnel infirmier soit en mesure d'accompagner ses patients de manière autonome. Des formations continues externes et internes régulières ainsi que des formations spécifiques permettent aux spécialistes d'actualiser et d'élargir continuellement leurs connaissances. En outre, les trois entreprises disposent d'un système de gestion de la qualité qui soutient les collaborateurs dans leur travail quotidien. Des instructions écrites et la participation des proches contribuent également à accroître la sécurité des patients.

cialistes Spitex.» La situation du patient donne lieu soit à des visites de suivi régulières de la part des spécialistes, soit à un accompagnement de suivi par téléphone. En cas de problème, un numéro d'urgence joignable 24h/24 est à la disposition des patients. «Cela crée un environnement sécurisé et fiable pour chacun», explique Andrea Rohrbach, et ajoute: «Notre offre d'accompagnement permet aux patients d'avoir une certaine normalité au quotidien et d'améliorer considérablement leur qualité de vie.»

### Offre d'accompagnement unique pour les patients atteints de la maladie de Parkinson

Curarex Swiss est spécialisée dans l'accompagnement de patients à un stade avancé de la maladie de Parkinson. «Nous soutenons et accompagnons les patients atteints de la maladie de Parkinson lors du traitement médicamenteux par pompe afin de leur éviter une hospitalisation et de rester à la maison. Notre petite équipe de personnel infirmier est active dans toute la Suisse», explique Silke Feldmann, fondatrice et gérante de Curarex Swiss. La thérapie par pompe, dans laquelle s'est spécialisée Curarex Swiss, permet au médicament Duodopa® d'être libéré directement dans l'intestin pour avoir un effet continu à l'endroit ciblé, à savoir le cerveau.

Un premier entretien personnel a lieu après l'inscription par le médecin ou neurologue compétent. Une discussion avant le début de la thérapie est essentielle pour que le patient puisse évaluer si la thérapie lui convient vraiment. «Nous discutons avec le patient et ses proches des différentes façons de porter la pompe, du déroulement typique d'une journée et d'autres aspects pertinents de la manipulation de la pompe». Si le patient opte pour la thérapie par pompe, il sera accompagné de manière très intensive pendant les premières semaines de thérapie. Cela inclut des formations avec le patient et ses proches, ou les organisations de soins de soutien. «Nous rendons visite à tous nos patients une fois par semestre, car les problèmes ne sont souvent détectables que lors d'une visite personnelle. Dans l'intervalle, nous sommes toutefois à la disposition des patients à n'importe quelle heure de la journée par téléphone pour les urgences et en personne pour les visites à domicile. Nous sommes également en contact étroit avec les proches», explique Silke Feldmann, et précise: «Notre offre est unique en Suisse et vise à améliorer la qualité de vie de nos patients.» Dans une prochaine étape, Curarex Swiss lancera également l'accompagnement thérapeutique par vidéo. Silke Feldmann est convaincue que la téléphonie vidéo séduira rapidement les patients et le personnel infirmier grâce aux avantages considérables qu'elle présente.



Acquisition du Groupe Bichsel

«J'apprécie beaucoup la coopération avec Laboratorium Dr. G. Bichsel SA. Les solutions fabriquées individuellement réduisent les sources d'erreur dans l'application et augmentent la sécurité du patient.»

Dr pharm. Enea Martinelli, Pharmacien chef,  
Spitäler fmi SA

# Soins à domicile au sein du Groupe Galenica

Services de soins à domicile depuis

**1966**

54 collaborateurs soignent

**8'500 patients**

de toutes les classes thérapeutiques

Soins aux patients entre deux semaines et plusieurs années

Soins personnels des patients pendant

**4 ans**

en moyenne

Thérapie par pompe à la maison plutôt qu'à l'hôpital

Compléments alimentaires oraux, nutrition entérale et parentérale, thérapie de douleur, de perfusion et antibiothérapie, hémodialyse à domicile et dialyse péritonéale, maladie métabolique, trachéostome, produits spéciaux individuels

**bichsel**

Livraison des médicaments à domicile, soins à domicile, soins à distance

**MEDI SERVICE**

Soins pour patients à un stade avancé de la maladie de Parkinson



**1**

Enregistrement du patient par le médecin ou l'hôpital

4

Livraison de compléments alimentaires une fois par mois



5

Numéro d'urgence 24 heures sur 24



4

Suivi par visites personnelles, par téléphonie vidéo ou par téléphone



3

Instruction du patient, formation des proches ou du personnel soignant



4

Accompagnement intensif pendant les premières semaines, ensuite visites personnelles au moins une fois tous les six mois.

2

Première visite au domicile du patient



Plus de 11'000 patients

traités personnellement depuis 2007

Âge moyen des patients entre

55 et 70 ans

Spécialistes ayant une expérience clinique, une formation complémentaire en anesthésie, en soins intensifs ou en soins d'urgence



Planification du personnel («PEP»)

«Grâce aux innovations du PEP,  
je gagne en efficacité.  
Transmettre les notes de frais  
ou les certificats médicaux,  
c'est à présent très simple  
et rapide pour toute l'équipe!»

Lauranne Campagnoli, Gérante de la  
pharmacie Amavita Granges-Paccot

# Collaborateurs

## Ensemble, pour plus d'efficience!

Le nombre de collaborateurs de Galenica a encore une fois augmenté durant l'année sous revue, en particulier en raison des activités d'expansion du Domaine d'activités Retail. Ainsi, fin 2019, Galenica comptait 7'071 collaborateurs. Compte tenu de l'augmentation des effectifs, l'efficience est un sujet important dans les processus RH. En 2019, différents projets ont été lancés, poursuivis ou terminés, afin d'exploiter davantage les potentiels de synergies et de gagner en efficience. Il s'agissait en particulier d'harmoniser les différents règlements RH au niveau du Groupe. Plusieurs règlements RH ont ainsi été révisés et harmonisés lorsque cela était possible et judicieux. De cette façon, un règlement du personnel valable pour tout le Groupe, ainsi que les règlements sur le temps de travail révisés et un guide relatif au home office valable pour tous ont pu être introduits au 1<sup>er</sup> janvier 2020. D'autres exemples d'amélioration de l'efficience dans le domaine des RH sont la mise à disposition d'un système numérique de gestion des dossiers de candidature pour toutes les sociétés du Groupe ou l'introduction du décompte de frais électronique dans le Domaine d'activités Retail. Enfin, la mise en œuvre de la caisse de pension commune à tous les collaborateurs et retraités du Groupe a pu être finalisée au 1<sup>er</sup> janvier 2020 avec le changement de nom, «Galenicare Fondation de prévoyance» devenant «Galenica Caisse de pension».

## Nombre de collaborateurs

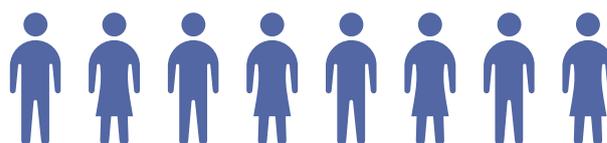


● Galenica SA	39
● Retail	5'134
● Products & Brands	140
● Services	1'758

## Formation et développement

### Développement du personnel

L'échange régulier de connaissances entre les collaborateurs et en particulier aussi entre les membres de la Direction (MDI) et les cadres (MKA) est décisif pour une collaboration fructueuse. Afin de favoriser ce dialogue, Galenica a développé divers outils. Au cœur de ceux-ci se trouve le développement du management de l'entreprise (UME), qui se compose d'événements (EVE), de formations spécifiques pour collaborateurs (SAM) et de formations à la conduite du personnel (FAB). En 2019, le concept UME a été remanié de façon à ce que le nouveau programme de développement du personnel «Move» puisse être lancé en 2020 à l'occasion de manifestations pilotes. Alors que l'offre était destinée jusqu'à présent principalement aux cadres qui viennent d'entrer en fonction, le nouveau programme, lui, se veut un développement personnel continu à plus large échelle.



7'071 Nombre de collaborateurs

### Répartition de l'effectif par sexe



5'268 femmes (75%) 1'803 hommes (25%)

### Formations en ligne et manifestations

En 2019, des modules en ligne ont à nouveau été organisés à l'échelle du Groupe. Dans ce cadre, tous les collaborateurs avec un compte courriel professionnel, ont été formés aux thèmes «Sécurité Informatique» et «Lutte contre la corruption». Le Domaine d'activités Retail a en outre lancé en 2019 un projet pilote de module d'e-learning sur le thème «Culture & valeurs», à l'aide duquel les nouveaux collaborateurs se familiarisent aux valeurs clés du Groupe Galenica (voir page 50). Les autres Domaines d'activités organisent également des modules en ligne adaptés à leurs besoins opérationnels.

Afin de transmettre la culture, le développement et la stratégie du Groupe Galenica et de ses sociétés, les nouveaux collaborateurs ont été conviés en 2019 également à une journée d'introduction (SAM 1). Dans l'année sous revue, 195 collaborateurs ont participé à cette journée d'introduction. De plus, des séminaires SAM complémentaires forment les participants sur divers thèmes spécialisés et différentes méthodes.

### Formation à la conduite du personnel

La formation à la conduite du personnel FAB 1 est une formation modulaire qui s'articule autour de trois axes: «Auto-gestion et instruments de gestion», «Conduite du personnel et d'entretiens» et «Conduite et développement d'équipes». Les séminaires FAB 2 approfondissent ensuite les thèmes de la «Performance» et de la «Santé», FAB 3 le thème «Focalisation et énergie» et FAB 4 «La gestion des processus de changement». Ces offres de perfectionnement sont desti-

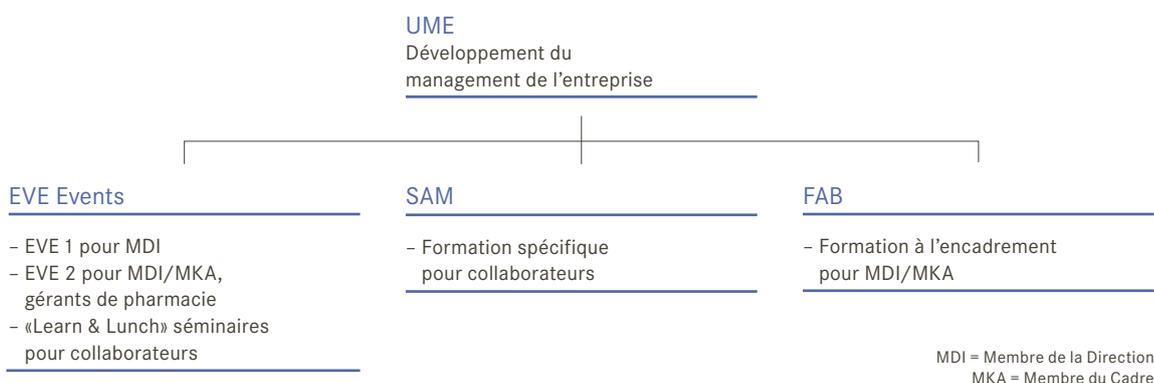
nées aux membres de la Direction (MDI) et aux cadres (MKA). En 2019, 100 cadres ont participé à ces cours. Les valeurs vécues sont essentielles à une culture d'entreprise solide; c'est pourquoi la transmission des valeurs clés de Galenica fait partie intégrante de tous les modules FAB.

### Événements

L'événement EVE 1 est une plateforme pour les cadres visant à présenter les objectifs stratégiques. Lors de l'événement EVE 1 de mars 2019, 120 membres de la Direction (MDI) ont été informés sur la stratégie du Groupe Galenica et, à travers plusieurs brefs exposés, sur le sujet de la numérisation.

L'événement EVE 2 en août 2019 a rassemblé près de 500 membres de la Direction (MDI), cadres (MKA) ainsi que les gérants de pharmacie. Il était placé sous le thème des trois axes de développement stratégique de Galenica: expansion, innovation et efficacité. Des exposés et des tables rondes ont permis amplement de s'informer sur des exemples concrets au sein du Groupe Galenica et de participer à des discussions. La sportive de haut niveau Chantal Cavin, intervenante invitée, qui est aveugle depuis l'âge de 14 ans, a raconté comment elle a retrouvé la motivation après un tel revers, comment elle a pu réaliser des exploits hors pairs avec son équipe et simplifier son quotidien par des innovations numériques. Comme l'année précédente, les participants ont eu l'occasion de poser des questions sur les points du programme via une application en ligne, possibilité qui a été largement utilisée.

### Concept de développement du management de l'entreprise



L'UME englobe toutes les activités du Groupe visant à assurer le perfectionnement des collaborateurs et des cadres.

## Expansion, innovation et efficience – nos collaborateurs

Avec leurs compétences, leur engagement et leurs idées, les collaborateurs de Galenica apportent une contribution importante au développement du Groupe par rapport aux trois axes stratégiques que sont l'expansion, l'innovation et l'efficience.

Afin de renforcer le sentiment d'appartenance au Groupe même avec un nombre croissant de collaborateurs et d'exploiter davantage les synergies, différentes mesures d'harmonisation ont été lancées. Grâce à la contribution des collaborateurs très engagées, elles ont pu être mises en place avec succès. Les règlements du personnel et du temps de travail ont ainsi été harmonisés lorsque cela était possible et judicieux. Les Commissions du personnel et la Commission d'entreprise ont collaboré étroitement et intensivement avec les responsables RH des différentes sociétés, afin d'aboutir à un résultat optimal pour tous les collaborateurs.

Les collaborateurs du Groupe Galenica font également preuve de beaucoup d'innovation! A l'exemple d'une initiative sortie du Talent Management Programm du Domaine d'activités Retail: un appareil d'analyse dermatologique, qui permet aux spécialistes en pharmacie de conseiller les clients de façon plus ciblée et de leur proposer les produits adaptés. L'intégration de la ligne de produits «Ma vie sans Gluten» dans certaines pharmacies Sun Store, qui se base également sur une idée d'une collaboratrice du Retail Talent Management, illustre un autre exemple d'initiative. Il s'agit principalement d'élargir l'assortiment en pharmacie pour ce domaine qui prend de plus en plus d'importance et qui répond à un besoin croissant du client. Le taping, proposé dans toutes les pharmacies Coop Vitality, tire également son origine d'un projet du Talent Management. L'application de bandes élastiques sur la peau permet ainsi de soulager par exemple des douleurs musculaires ou des tensions musculaires.

Enfin, les collaborateurs jouent un rôle décisif dans la mise en œuvre des mesures actuelles censées augmenter l'efficience – à l'exemple de l'introduction du nouveau système ERP chez Alloa et Galexis ou de la modernisation du centre de distribution de Galexis à Lausanne-Ecublens, pour n'en citer que deux. Avant que des projets majeurs de ce genre ne portent leurs fruits et permettent de travailler de façon plus efficace, les collaborateurs doivent mettre les bouchées doubles dans leur travail quotidien et faire preuve d'un grand engagement. Avec beaucoup d'élan et d'entrain, les collaborateurs du Groupe Galenica s'engagent chaque jour pour tous ces projets et contribuent à leur réussite, car ils savent tous qu'ensemble nous sommes plus forts!



## Investissement dans les collaborateurs

Galenica propose à ses collaborateurs différentes prestations salariales accessoires. Une grande importance est notamment accordée à l'offre de formation et de perfectionnement structurée. En 2019, CHF 4.0 mio. ont ainsi été investis dans le perfectionnement (année précédente: CHF 4.4 mio.).

### Formation continue dans les pharmacies

En plus des offres au niveau du Groupe Galenica, le Domaine d'activités Retail en particulier propose aux collaborateurs des pharmacies des modules spécifiques de formation continue, comme la formation CAS de «Gestion d'entreprise pour pharmaciens» proposée en collaboration avec l'Université de Bâle.

Le Domaine d'activités Retail prend également en charge les frais liés à la formation continue des pharmaciens pour l'obtention du titre de «Pharmacien spécialiste en pharmacie d'officine» (FPH Officine). A la suite de la révision de la loi sur les professions médicales universitaires (LPMéd), les

pharmaciens diplômés ont l'obligation d'obtenir ce titre de formation fédérale afin de pouvoir travailler en tant que responsable de pharmacie. Galenicare s'engage pour qu'un maximum de pharmaciens de tous les formats puissent suivre cette formation.

Dans le cadre de cette révision de loi, Galenica a également développé avec un prestataire externe la formation FPH avec certificat «Anamnèse en soins primaires». Cette formation continue permet aux pharmaciens de renforcer ses compétences dans le domaine des soins primaires et l'habilité à établir un diagnostic pour des maladies bénignes et à délivrer un médicament sous prescription.

### Développement des talents

Le programme de développement des talents (Talent Mentoring Programme), mené sur deux ans, rencontre toujours un grand succès. Les participants (mentees) ont accès à une plateforme où ils peuvent échanger entre les différents domaines. Dans le même temps, les connaissances et les capacités de collaborateurs expérimentés sont exploitées pour le développement des talents qui assureront la relève. Chaque mentee est accompagné par un mentor personnel.

# 641

cadres



# 52 %

femmes



# 48 %

hommes

### Evolution de l'effectif

	Nombre de collaborateurs		Dont à temps partiel <90%		Dont à plein temps	
	2019	2018	2019	2018	2019	2018
Galenica SA	39	37	10	10	34	33
Retail	5'134	4'739	2'433	2'149	3'855	3'573
Products & Brands	140	133	56	56	120	112
Services	1'758	1'671	398	388	1'440	1'388
<b>Total</b>	<b>7'071</b>	<b>6'580</b>	<b>2'897</b>	<b>2'603</b>	<b>5'449</b>	<b>5'106</b>
Total des collaborateurs en %			41.0%	39.6%		

### Nombre de cadres

	Effectif total des cadres		Dont femmes		Dont hommes	
	2019	2018	2019	2018	2019	2018
Galenica SA	25	28	11	13	14	15
Retail	394	378	238	225	156	153
Products & Brands	52	49	27	23	25	26
Services	170	160	59	52	111	108
<b>Total</b>	<b>641</b>	<b>615</b>	<b>335</b>	<b>313</b>	<b>306</b>	<b>302</b>
Total des collaborateurs en %	9.1%	9.3%	4.7%	4.8%	4.3%	4.6%

Au cours de l'exercice 2019, onze mentees ont pris part au programme. En complément, le Domaine d'activités Retail organise un propre programme de Talent Management (voir page 47).

### Recrutement des collaborateurs

Depuis 2019, toutes les entreprises du Groupe disposent d'un système de gestion des dossiers de candidature avec lequel le processus de recrutement peut être entièrement numérisé, ce qui engendre un gain de temps considérable.

Les Domaines d'activités Retail et Services ont eu de plus en plus recours, l'année passée également, aux médias sociaux, en particulier aux plateformes Xing et LinkedIn. Les postes à pourvoir dans les pharmacies sont également publiés dans les pays voisins, ce qui est devenu encore plus complexe par l'obligation de l'obtention du titre de «Pharmacien spécialiste en pharmacie d'officine» (FPH Officine), suivant la révision de la loi sur les professions médicales universitaires (LPMéd; voir page 48). Galenicare est de plus en plus présente dans les universités suisses, afin d'inciter les étudiants en pharmacie, grâce au contact direct, au métier de pharmacien. L'idée est d'aller à la rencontre des étudiants pendant leurs études et de les motiver pour une carrière de pharmacien, voire de gérant de pharmacie au sein du Groupe Galenica.

Le recrutement de personnel qualifié reste un défi exigeant, raison pour laquelle Galenicare et Galexis investissent des moyens additionnels en 2020 pour l'embauche de spécialistes supplémentaires dans les domaines du marketing du personnel et du recrutement.

### Formation d'apprentis

Galenica s'engage résolument en faveur de la relève: en 2019, le Groupe a formé 841 apprentis, soit 757 jeunes femmes et 84 jeunes hommes au sein de ses sociétés. 265 d'entre eux ont terminé leur apprentissage, dont beaucoup avec brio. Après obtention de leur diplôme, 125 apprentis ont signé un contrat de travail au sein du Groupe. Galenicare a en outre créé en 2019 trois nouvelles places d'apprentissage et propose désormais aussi une formation pour apprentis employés de commerce. Par ailleurs, les sociétés du Groupe organisent des camps d'apprentis et des journées d'introduction pour les nouveaux arrivés, en partie en collaboration avec des entreprises externes, à l'exemple de Galexis avec le producteur de boissons Rivella.

### Diverses plateformes de communication

L'échange personnel et direct entre l'ensemble des collaborateurs de 83 nationalités au total constitue une priorité dans les efforts de communication de Galenica. Les différentes séances d'information et les réunions des cadres des Domaines d'activités et des sociétés représentent une bonne opportunité à cet égard. Les changements et les évolutions dans tous les domaines de l'entreprise sont communiqués lors des événements EVE ainsi que via les médias numériques comme l'intranet, la lettre électronique aux cadres et les courriers d'information électroniques. Pendant l'année sous revue, un programme a été lancé avec la vision de créer une nouvelle plateforme de communication interne numérisée à laquelle tous les collaborateurs devront avoir accès, indépendamment des appareils et de leur place de travail, dans un bureau ou ailleurs dans l'entreprise. Le programme s'articule en plusieurs projets, dont le premier sera terminé au cours du second semestre 2020.

Par ailleurs, tous les collaborateurs reçoivent deux fois par an le journal d'entreprise Spot en version papier à domicile, ce qui permet à leurs partenaires et aux membres de leur famille de participer au monde de Galenica. L'édition du Spot de l'été 2019 est parue sous le thème principal de l'innovation et l'édition de décembre a approfondi celui de l'efficience.

### Harmonisation des règlements du personnel terminée

Au terme de travaux intensifs, les collaborateurs ont été informés en été 2019 sur les règlements du personnel et du temps de travail harmonisés. L'objectif était, d'une part, d'exploiter les synergies et d'encourager les échanges à

### Evolution de l'effectif de 2015-2019



## Les cinq valeurs clés de Galenica

Nous sommes présents avec **passion** et nous agissons en **entrepreneurs**.

Nous créons la **confiance** par la crédibilité et la compétence.

Nous avons du **respect** et savons qu'**ensemble** nous sommes **plus forts**.

l'échelle du Groupe en proposant les mêmes conditions d'engagement pour les mêmes fonctions. D'autre part, il s'agissait de tenir compte des besoins spécifiques de certains groupes de fonctions devant satisfaire des exigences particulières, par exemple la vente ou l'exploitation. Les nouveaux règlements sont entrés en vigueur le 1<sup>er</sup> janvier 2020.

### Nouvelle carte pour collaborateurs et décompte de frais simplifié

En 2019 ont eu lieu les préparatifs pour la nouvelle carte personnelle envoyée à tous les collaborateurs du Groupe Galenica en fin d'année. Les collaborateurs peuvent désormais l'utiliser pour bénéficier du rabais collaborateurs également pour leurs achats sur les boutiques en ligne des propres formats de pharmacies.

Le Domaine d'activités Retail a numérisé son processus de frais dans son ensemble. Les collaborateurs scannent leurs justificatifs via une application, que le supérieur hiérarchique valide par voie électronique également. Le remboursement des frais s'effectue directement avec le prochain salaire mensuel. Ce processus apporte un gain de temps considérable pour toutes les personnes impliquées. Chez Retail, les billets de train peuvent désormais également être commandés en ligne, avec un décompte directement sur le centre de coûts correspondant. Le remboursement individuel n'est donc plus nécessaire.

## Motivation des collaborateurs

### Le Comité de Réflexion

Avec le groupe de réflexion interne Comité de Réflexion, Galenica encourage l'échange entre collaborateurs de toutes les entreprises du Groupe et la Direction. Les plus de 20 collaborateurs, provenant de toutes les régions géographiques et linguistiques du pays, contribuent notamment à ancrer la culture d'entreprise et à la développer. Le Comité s'est réuni deux fois pendant l'année sous revue et a discuté, entre autres, du thème de la cybersanté.

### Leitmotiv 2019: ensemble, saisissons nos chances

«Ensemble, saisissons nos chances» était le leitmotiv du Groupe Galenica pour 2018 et 2019. Il reposait sur la valeur clé «Ensemble nous sommes plus forts», et était empreint de détermination et d'optimisme. Il visait à inciter tous les collaborateurs à envisager l'avenir sous un angle positif et à tirer parti des changements et des chances qui en découlent avec d'autres équipes au sein du Groupe, mais également en collaboration avec des partenaires et des clients. L'activité liée au leitmotiv annuel était un programme d'échange qui permettait à chaque collaborateur de rendre visite à un autre collaborateur du Groupe à sa place de travail. Ce programme voulait ainsi promouvoir l'échange et la collaboration entre les départements. Plusieurs équipes et collaborateurs ont bénéficié de ce programme et ont donné des retours très positifs.

### Leitmotiv 2020: Vis la confiance, le changement, la connexion!

Le leitmotiv pour les années 2020 et 2021 est «Vis la confiance, le changement, la connexion!». Ces trois appels s'inscrivent parfaitement dans le contexte exigeant et changeant du Groupe Galenica. La valeur clé «Nous créons la confiance» est ainsi élargie et les collaborateurs sont encouragés à concevoir l'avenir avec confiance pour qu'ils puissent accepter positivement les changements dans leur travail quotidien et les accompagner activement. Le leitmotiv fait également référence à la numérisation, dans laquelle la mise en réseau des systèmes joue un rôle central, et est soutenue par de nombreux projets et innovations.

Comme par les années passées, le Comité de Réflexion motivera les collaborateurs avec des activités pour mettre en pratique le leitmotiv.

### Enquête auprès des collaborateurs «Opinio»

La mise en œuvre des mesures découlant de l'enquête auprès des collaborateurs «Opinio» 2017 s'est poursuivie en 2019. Le sujet sur les perspectives personnelles par exemple, qui constituait une préoccupation importante pour les collaborateurs, a été intégré dans le remaniement du programme UME. Dans le Domaine d'activités Retail, un poste a été créé pour la communication interne, afin de pouvoir la gérer plus activement. Dans le Domaine d'activités Services, des nouvelles plateformes de communication ont été créés pour les membres de la Direction, afin de les intégrer davantage dans les processus des objectifs.

La prochaine enquête «Opinio» se tiendra en automne 2020.

### Concilier vie professionnelle et vie familiale

De nos jours, la flexibilité dans l'aménagement du temps de travail représente un réel besoin pour les collaborateurs et le Groupe Galenica propose différentes possibilités à ce sujet. Ainsi par exemple, les directives relatives au home office ont été harmonisées à travers tout le Groupe et introduites au 1<sup>er</sup> janvier 2020 pour toutes les entreprises. Les collaborateurs apprécient également la possibilité d'occupation à temps partiel (41.0% des collaborateurs travaillent à temps partiel, voir page 48). En outre, avec l'harmonisation des règlements du personnel et du temps de travail, le congé paternité a été doublé à dix jours et l'achat de vacances pour les collaborateurs a été introduit.

De plus, Galenica a organisé avec un partenaire externe une enquête qualitative au sujet de la «Gender Diversity». En 2020, il est prévu d'élaborer des mesures avec ce partenaire pour l'ensemble du Groupe sur la base des résultats de l'enquête.

## Santé et sécurité

### Santé

Pour Galenica, la santé des collaborateurs est importante et elle organise par conséquent régulièrement des séances d'information à ce sujet. Le Domaine d'activités Services a notamment organisé différentes formations sur la prévention des accidents en collaboration avec la Caisse nationale suisse d'assurance en cas d'accidents (Suva) et a poursuivi avec la gestion des absences structurée. Les collaborateurs des Domaines d'activités Retail et Products & Brands ont eu la possibilité de se faire vacciner contre la grippe. En plus, le Domaine d'activités Retail a développé en 2019 un

Nouvelles compétences des pharmaciens  
«L'outil Apohealth m'aide de façon optimale à prendre une décision dans les cas plus complexes – surtout lorsqu'il s'agit de délivrer un médicament soumis à ordonnance.»

Vivian Vu-Lam, Gérante de la pharmacie  
 Coop Vitality Silbern, Dietikon

## Collaborateurs

concept cadre au sujet de la «Santé sur le lieu de travail», dont les premières mesures seront mises en place en 2020. Galenica prend des mesures préventives pour la santé et la sécurité des collaborateurs sur le lieu de travail, conformément aux directives de la Commission fédérale de coordination pour la sécurité au travail (CFST).

### Maladies

En 2019, les collaborateurs ont pu à nouveau faire appel à la gestion des soins (Case Management) de Galenica. Celle-ci offre un suivi aux personnes malades et à celles qui se trouvent en situation de risque, pour éviter dans la mesure du possible les congés maladie. L'objectif principal est un retour rapide au travail après une maladie ou un accident. Avec 315 nouveaux cas de maladie, l'année 2019 a connu un recul par rapport à l'année précédente.

### Accidents

D'après les données de la Suva et des assureurs privés, la statistique d'accidents de Galenica a augmenté en ce qui concerne les accidents professionnels. En 2019, 191 accidents avaient été recensés.

### Participation aux résultats

Tous les collaborateurs ont à nouveau participé directement aux résultats du Groupe en 2019. Le montant de cette participation est déterminé sur la base du résultat du Groupe par rapport à l'année précédente.

Les collaborateurs de Galenica domiciliés en Suisse peuvent acquérir entre 20 et 80 actions de Galenica à un prix préférentiel par an, indépendamment de leur taux d'activité. En 2019, 18.7% des collaborateurs y ont pris part (année précédente: 19.1%). Les actions souscrites sont bloquées pendant une période de trois ans à compter de la date d'achat.

En ce qui concerne les membres de la Direction (MDI) et les cadres (MKA), la participation aux résultats est intégrée au bonus annuel. Celui-ci dépend d'objectifs quantitatifs et qualitatifs. Le programme de rétributions basées sur des actions LTI (voir aussi page 81 du Rapport de rémunération) pour les membres de la Direction générale et certains membres de la Direction repose sur la performance à long terme, cette rémunération étant accordée à l'issue d'une période de trois ans.

### Prévoyance professionnelle

Durant l'année sous revue, Galenica a finalisé les dernières étapes de la séparation de la fondation de prévoyance, et le projet d'une caisse de pension unifiée et commune pour tous les collaborateurs du Groupe a pu être terminé. La nouvelle caisse de pension de Galenica peut ainsi se présenter depuis le 1<sup>er</sup> janvier 2020 sous ce nouveau nom. Ceci conclut l'étape logique et nécessaire sur le plan juridique permettant aux deux entreprises Galenica et Vifor Pharma de mettre chacune en place une prévoyance du personnel autonome et indépendante, à la suite de l'IPO de Galenica de 2017.



### Nouvelle caisse de pension de Galenica

Le nouveau règlement de prévoyance est déjà entré en vigueur le 1<sup>er</sup> janvier 2019. Il offre à tous les collaborateurs une couverture de prévoyance comparable, quelle que soit la fondation de prévoyance à laquelle ils étaient affiliés auparavant. Ce règlement a été accepté par les Conseils de fondation de Galenica Fondation de prévoyance et de Galenicare Fondation de prévoyance ainsi que par les représentants responsables des Commissions du personnel et d'entreprise. En septembre 2019 le contrat de transfert de patrimoine a été approuvé par l'autorité de surveillance et le transfert a été inscrit au registre du commerce ainsi qu'au registre foncier. Le changement de nom de Galenicare Fondation de prévoyance en Galenica Caisse de pension a pu être décidé à la fin de l'année 2019.

La nouvelle caisse de pension couvre elle aussi les risques représentés par les conséquences économiques de la vieillesse, de l'invalidité et du décès conformément aux prescriptions de la Loi fédérale sur la prévoyance professionnelle vieillesse, survivants et invalidité (LPP). A l'instar de l'ancienne fondation, elle est indépendante de Galenica sur les plans légal, organisationnel et financier.

Au cours de l'année sous revue, les assurés et les retraités du Groupe Galenica ont été régulièrement informés à propos de la nouvelle caisse de pension.

### Principe de la primauté des cotisations

La caisse de pension applique le principe de la primauté des cotisations. Ainsi, en règle générale, les plans sont financés par les cotisations des collaborateurs et de l'employeur. Les cotisations des collaborateurs et de l'employeur sont créditées sur un compte d'épargne individuel prévu pour chaque collaborateur. Le capital d'épargne est normalement versé lorsque l'assuré atteint l'âge ordinaire de la retraite, converti en rente ou transféré en prestation de libre passage en cas de résiliation des rapports de travail.

### Présentation des comptes de la caisse de pension

Les Comptes annuels de la caisse de pension donnent une image fidèle du patrimoine, de la situation financière et des résultats (true and fair view). La tenue de la comptabilité et les principes d'évaluation des institutions suisses de prévoyance sont conformes à l'Ordonnance sur la prévoyance professionnelle vieillesse, survivants et invalidité (OPP2) et aux recommandations suisses relatives à la présentation des comptes Swiss GAAP RPC. Les actifs et passifs sont

inscrits au bilan uniquement sur la base de la situation économique de la caisse de pension à la date de clôture du bilan.

### Comptes annuels consolidés, principe de la primauté des prestations

Les institutions de prévoyance sont comptabilisées et évaluées conformément aux dispositions IFRS (International Financial Reporting Standards) dans les Comptes annuels consolidés du Groupe Galenica. Ainsi, les institutions de prévoyance sont considérées comme des plans en primauté des prestations. Pour ce plan de prévoyance, outre la comptabilisation des prestations à court terme versées aux collaborateurs, sont également calculées les obligations liées aux prestations exigibles après la fin des rapports de travail. Ces calculs actuariels se traduisent en général par un degré de couverture plus faible (rapport entre la fortune de la fondation et les dettes). Ces résultats n'ont toutefois aucun impact sur les prestations réglementaires de la caisse de pension. De plus amples détails sur la présentation des comptes ainsi que sur le taux de couverture actuel se trouvent dans l'annexe aux Comptes annuels consolidés (voir page 134).

### Commission d'entreprise

Les représentants de la Direction générale et des départements des Ressources Humaines de tous les Domaines d'activités se sont réunis deux fois pendant l'exercice avec la Commission d'entreprise qui représente les collaborateurs de l'ensemble du Groupe et qui rassemble les présidents de toutes les Commissions du personnel. Ces rencontres ont été l'occasion d'aborder des sujets qui, au sein des différents Domaines d'activités, vont au-delà des demandes des Commissions du personnel à l'échelon local. Durant l'année sous revue, les discussions ont porté en particulier sur l'harmonisation en cours des différents règlements du personnel et du temps de travail ainsi que sur la révision du règlement pour les membres des Commissions du personnel et de la Commission d'entreprise.

Les Commissions du personnel se réunissent plusieurs fois par an et sont informées des thèmes et des décisions traités lors des séances de la commission d'entreprise.

## Responsabilité sociale

### Engagement social

En tant qu'acteur important sur le marché national de la santé, Galenica œuvre à tous les niveaux pour le bien-être des patients. Par ailleurs, l'entreprise s'engage également en faveur de différents projets sociaux et soutient des organisations caritatives.

**I care for you.** Depuis 2018, le Groupe Galenica est partenaire principal de la plateforme de crowdfunding «I care for you». Galenica peut, avec cet engagement ciblé, contribuer à ce que de nombreux projets sociaux trouvent un financement. La fondation établie en Suisse et fondée en 2015 est la première plateforme de crowdfunding suisse entièrement dédiée aux projets sociaux et humanitaires. La plateforme permet aux organisations d'utilité publique et aux particuliers, de manière simple et avantageuse, d'organiser une collecte en ligne pour un projet concret. Les donateurs peuvent ainsi précisément savoir comment leur don est utilisé. Chaque projet est étudié au préalable avec soin en fonction de son sérieux et de son intégrité par la fondation. Les initiateurs du projet bénéficient de conseils de professionnels et d'un accompagnement lors de la mise en œuvre. Par ailleurs, la fondation demande une preuve de mise en œuvre pour les projets qui ont obtenu un financement.

Le Groupe Galenica a également soutenu «I care for you» avec ses cartes de Noël et de vœux 2019. Pour chaque carte, un franc a ainsi été versé à la fondation, qui en a ensuite fait bénéficier un projet de crowdfunding.

Au-delà de cet engagement principal, Galenica apporte un soutien ponctuel à d'autres projets dans le domaine de la santé. Par ailleurs, les sociétés du Groupe Galenica s'engagent de leur côté dans le domaine social. En voici quelques exemples.

**Gewa.** La fondation Gewa pour l'intégration professionnelle est une organisation de l'économie sociale visant à favoriser l'intégration professionnelle de personnes confrontées à des difficultés majeures résultant de problèmes psychiques. Au début, la SC Box d'Alloga était composée et réparée par des collaborateurs d'Alloga. Mais depuis 2012, cette tâche est confiée à la fondation Gewa.

**2 x Noël.** En décembre 2019, les collaborateurs de Galenica ont participé à l'action «2 x Noël» de la Croix-Rouge suisse (CRS). Ils ont préparé des paquets avec des denrées de longue conservation et des produits d'hygiène, lesquels ont ensuite été triés et distribués à des personnes dans le besoin et à des institutions sociales en Suisse.

**Des ordinateurs pour la bonne cause.** Galexis tout comme HCI Solutions mettent à la disposition de bonnes œuvres du matériel IT inutilisé. Ainsi, depuis 2013, Galexis fait don de ses ordinateurs usagés à l'organisation caritative bernoise Bär & Leu. Celle-ci récolte des biens pour différents projets humanitaires et distribue les ordinateurs à des écoles et à un centre familial en Ukraine. Les ordinateurs inutilisés de HCI Solutions sont remis en service par l'association «Quorum» pour des projets de développement en Afrique, par exemple pour des écoles au Cameroun.

**Winds of Hope.** La fondation du Dr Bertrand Piccard s'engage pour les enfants atteints du noma (gangrène de la bouche). Cette grave maladie bactérienne attaque les os du visage et touche surtout les jeunes enfants. Sun Store a vendu tout au long de l'année des porte-monnaies et a fait don de la somme récoltée à la fondation. Les dons récoltés par la fondation servent à former du personnel soignant dans les pays en développement concernés.

**Casa Santa Elisabetta.** Unione Farmaceutica Distribuzione (UFD) n'a pas distribué, comme à son habitude, des fleurs à l'occasion de la journée de la femme du 8 mars 2019, mais a vendu des cartes et a fait don de sa recette à l'association «Casa Santa Elisabetta» à Lugano, qui s'engage auprès des femmes et mères en difficulté.



Campagne publicitaire Verfora

«Avec le positionnement  
«Pour la vie» de Verfora,  
nous voulons être présents  
de manière positive dans  
le commerce spécialisé  
et dans la vie quotidienne  
des consommateurs.»

Nicole Hochstrasser, Marketing Manager  
Verfora, Pain, Merfen



e-Mediplan

«En tant qu'élément constitutif de l'omni-channel, e-Mediplan offre confort, sécurité et économies grâce aux fonctions de rappel, de prise de contact avec un médecin et de recommandation de génériques.»

Damaris Aeschlimann, Responsable E-Business Galenicare

# Corporate Governance

Le rapport de Corporate Governance définit les structures, les processus et les règles qu'instaure Galenica pour assurer une bonne gestion d'entreprise. Galenica tient compte des exigences du droit suisse, de la Directive de la Bourse suisse SIX Swiss Exchange concernant les informations relatives à la Corporate Governance (Directive Corporate Governance) et suit les recommandations du Code suisse de bonnes pratiques pour le gouvernement d'entreprise d'Economiesuisse. La structure du présent rapport de Corporate Governance repose sur l'annexe à la Directive Corporate Governance de la SIX Swiss Exchange. Les rémunérations et participations de l'échelon supérieur de direction sont présentées séparément dans le Rapport de rémunération (à partir de la page 75).

## Structure du Groupe et actionariat

### Structure du Groupe

Galenica SA a son siège à Untermattweg 8, 3027 Berne, Suisse. C'est une société anonyme organisée selon le droit suisse. En sa qualité de société holding, elle détient directement ou indirectement toutes les sociétés qui font partie du Groupe Galenica. Galenica SA est cotée à la SIX Swiss Exchange depuis le 7 avril 2017 (symbole de valeur: GALE). Les actions des sociétés du Groupe ne sont pas négociées en Bourse.

Pour toute information relative à la structure du Groupe et au périmètre de consolidation, veuillez vous reporter à la page 149 des Comptes annuels 2019. Les adresses des principales sociétés du Groupe se trouvent aux pages 164 et 165. Les statuts de Galenica SA, le règlement d'organisation ainsi que les règlements des Comités du Conseil d'administration sont disponibles sur le site Internet de Galenica (se reporter aux liens complémentaires page 72).

### Actionariat

Le 31 décembre 2019, Galenica comptait 14'452 actionnaires, dont cinq actionnaires importants ayant, conformément aux documents soumis à Galenica SA et à la SIX Swiss Exchange, annoncé détenir 3% et plus des droits de vote dans Galenica SA:

- UBS Fund Management (Switzerland) AG, Bâle, Suisse, avec 2'482'860 actions
- BlackRock, Inc., New York, USA, avec 2'239'120 actions
- Alecta Pensionsförsäkring, Ömsesidigt, Stockholm, Suède, avec 2'000'000 actions

- Credit Suisse Funds AG, Zurich, Suisse, avec 1'626'752 actions
- Rudolf Maag, Binningen, Suisse, avec 1'500'000 actions

En outre, Norges Bank (Banque centrale de Norvège), Oslo, Norvège, a annoncé divers dépassements vers le haut et vers le bas par rapport au seuil de 3% des actions. Sinon, aucun autre actionnaire n'a annoncé un dépassement du seuil de 3% des actions.

Les transactions déclarées à l'Instance pour la publicité des participations de la Bourse conformément à l'art. 120 de la loi sur l'infrastructure des marchés financiers (LIMF) peuvent être consultées sur la plateforme électronique de la SIX Swiss Exchange (se reporter aux liens complémentaires page 72).

Au 31 décembre 2019, l'institution de prévoyance professionnelle du Groupe Galenica était inscrite avec 0.39% des voix.

### Participations croisées

Galenica SA ne détient pas de participations croisées dans des sociétés en dehors du Groupe Galenica.

### Modifications depuis la date de clôture du bilan

Depuis la date de clôture du bilan et jusqu'au 24 février 2020, aucune autre publication des participations conformément à l'article 120 de la LIMF n'est à signaler.

## Structure du capital

### Capital-actions

Le 31 décembre 2019, le capital-actions entièrement libéré de Galenica s'élevait à CHF 5'000'000. Il était constitué de 50'000'000 actions d'une valeur nominale de CHF 0.10. Les actions de Galenica (n° de valeur 36 067 446, ISIN CH036 067 446 6) sont cotées à la SIX Swiss Exchange. Le 31 décembre 2019, 49'339'150 actions étaient en circulation (sans actions en propre), la capitalisation boursière s'élevait à CHF 2'952.9 mio.

### Capital autorisé

Conformément à l'art. 3a des statuts, le Conseil d'administration est autorisé à augmenter le capital-actions de CHF 5'000'000 d'un montant maximum de CHF 500'000, en tout temps, au plus tard toutefois le 2 mai 2021, par l'émission d'un maximum de 5'000'000 actions devant être entièrement libérées.

## Structure du Groupe Galenica

Etat: décembre 2019

**Capital conditionnel**

Conformément à l'art. 3b des statuts, le capital-actions est augmenté d'un montant maximum de CHF 500'000 en cas d'exercice de droits de conversion et/ou d'option. Galenica ne dispose pas de capital conditionnel au 31 décembre 2019.

**Modifications du capital-actions**

Vous trouverez aux pages 160 et 161 des Comptes annuels 2019 des informations sur les modifications du capital-actions et des réserves, ainsi que sur le bénéfice annuel.

**Bons de participation et bons de jouissance**

Galenica ne dispose ni de bons de participation, ni de bons de jouissance.

**Inscription d'actionnaires**

Les acquéreurs d'actions sont inscrits sur demande au registre des actions comme actionnaires avec droit de vote s'ils déclarent expressément avoir acquis ces actions en leur propre nom et pour leur propre compte.

**Inscriptions et droits de vote**

Chaque action nominative confère à son détenteur une voix à l'Assemblée générale. Chez Galenica, le droit de vote est limité à 5% du capital-actions, conformément à l'art. 13 des statuts.

Les personnes morales et les sociétés de personnes, les autres groupements de personnes ou les indivisions qui sont liés entre eux sur le plan du capital ou des voix, par le biais d'une direction commune ou de toute autre manière, ainsi que les personnes physiques ou morales, ou les sociétés de personnes qui agissent de façon coordonnée en vue d'éviter ces dispositions sont considérés comme une seule personne.

Le Conseil d'administration peut refuser l'inscription au registre des actions si, en dépit de la demande qui lui a été faite, l'acquéreur n'a pas déclaré expressément avoir acquis les actions en son propre nom et pour son propre compte. Le Conseil d'administration est en outre autorisé à déclarer nulles et non avenues les inscriptions au registre des actions obtenues sur la base d'informations inexacts, respectivement à procéder à une mutation d'une inscription sans droit de vote, et vice versa.

Pour la participation de partenaires stratégiques dans Galenica SA, le Conseil d'administration peut faire des exceptions aux restrictions du droit de vote, et ce jusqu'à un maximum de 20% du capital-actions. Le Conseil d'administration n'a pas fait usage de ce droit durant l'exercice.

#### Inscriptions de nomines au registre des actions

Il est possible d'inscrire au registre des actions, comme actionnaires jouissant du droit de vote, des nomines jusqu'à 2% du capital-actions inscrit au registre du commerce. L'inscription d'un nomine au registre des actions est possible au-delà de cette limite, à condition que celui-ci indique le nom, l'adresse et le nombre d'actions de la personne pour le compte de laquelle il détient 0.5% ou plus du capital-actions inscrit au registre du commerce. Galenica a conclu un accord avec trois nomines.

#### Emprunts convertibles et options

Galenica n'a pas d'emprunts convertibles en circulation et n'a pas émis d'options négociables.

## Conseil d'administration

Le Conseil d'administration de Galenica SA est responsable de la haute direction et de la haute surveillance du Groupe. Il définit les objectifs stratégiques et les moyens généraux pour y parvenir, il harmonise la stratégie, les risques et les ressources financières, il donne des instructions et supervise les dirigeants responsables de la conduite des activités du Groupe. Le Conseil d'administration a comme objectif l'augmentation durable de la valeur d'entreprise et il veille à un rapport équilibré entre direction et contrôle (Corporate Governance). Il décide de la planification à moyen terme, du budget et des objectifs annuels du Groupe. C'est aussi le Conseil d'administration qui détermine les valeurs et les conditions-cadres essentielles pour l'activité de l'entreprise. Pour le Conseil d'administration, le développement durable est d'une importance majeure (sur le développement durable, voir également le rapport commençant à la page 37). Au niveau du personnel, il est responsable de l'élection et de la révocation des membres des Comités du Conseil d'administration, du CEO et des membres de la Direction générale ainsi que de l'établissement des principes du système de rémunération.

Les attributions détaillées du Conseil d'administration de Galenica SA sont définies conformément au Code des obligations (en particulier l'art. 716a CO), aux statuts et au règle-

ment d'organisation (se reporter aux liens complémentaires page 72). Conformément aux statuts, le Conseil d'administration est composé de cinq à neuf membres. Il en comptait sept fin 2019. Markus R. Neuhaus a été élu nouveau membre du Conseil d'administration lors de l'Assemblée générale 2019. Jörg Kneubühler, ancien président du Conseil d'administration, a quitté ses fonctions à cette date. Daniela Bosshardt a été élue nouvelle Présidente du Conseil d'administration.

La composition du Conseil d'administration est définie de manière à ce que, dans la mesure du possible, les compétences des principaux champs d'activités du Groupe Galenica soient représentées et que de surcroît les connaissances spécifiques nécessaires soient disponibles. L'élection de Markus R. Neuhaus a permis de renforcer les compétences dans les domaines des finances, de la stratégie et de la gestion d'entreprise ainsi que de la Corporate Governance et compliance. Le Conseil d'administration continuera d'aborder activement la question de la planification de la relève et de la composition du Conseil. Il faudra en particulier veiller à la diversité et à la complémentarité. Sur une journée, les nouveaux membres du Conseil d'administration sont introduits dans leurs fonctions et obtiennent un aperçu des défis actuels du Groupe et des Domaines d'activités. Lors de l'Assemblée générale du 19 mai 2020, Pascale Bruderer sera proposée en qualité de nouveau membre du Conseil d'administration. A cette date, Fritz Hirsbrunner quittera le Conseil d'administration. Pascale Bruderer apportera au Conseil d'administration des connaissances complémentaires importantes dans les domaines de la politique de la santé, des soins à domicile et de la numérisation. Le Conseil d'administration examine, chaque année, son mode de fonctionnement. En 2019, une autoévaluation a été réalisée sur la base d'un questionnaire standardisé. Il en est ressorti que le Conseil d'administration est perçu comme une équipe présentant une composition adéquate, d'une taille optimale, disposant d'expériences différentes et de connaissances complémentaires, et d'une bonne combinaison de diverses personnalités. En 2019, les Comités du Conseil d'administration ont également effectué une autoévaluation. D'ici 2021, le Conseil d'administration prévoit à nouveau d'effectuer une évaluation avec un soutien externe.

Les statuts de Galenica SA limitent le nombre de mandats des membres du Conseil d'administration au sein des organes supérieurs de direction et d'administration d'autres entités juridiques extérieures au Groupe (art. 17, al. 3 des statuts). Cela inclut en particulier la limitation à cinq mandats pour les entités cotées en Bourse et à sept mandats pour les entités juridiques à but lucratif mais non cotées. Aucun des membres du Conseil d'administration n'a atteint cette limite en 2019.

Aucun membre du Conseil d'administration n'a exercé de fonction de dirigeant opérationnel au sein de Galenica ou des autres sociétés du Groupe au cours de l'année sous revue ou des trois années précédentes, à l'exception du Président du Conseil d'administration, Jörg Kneubühler, qui a quitté ses fonctions lors de l'Assemblée générale du 2 mai 2019. Selon les critères du Code suisse de bonne pratique pour le gouvernement d'entreprise, tous les membres sont donc indépendants.

#### Fonctions de la Présidente du Conseil d'administration

La Présidente du Conseil d'administration est responsable de la direction du Conseil d'administration et de l'optimisation continue de la stratégie du Groupe. Elle a notamment pour mission d'évaluer de manière critique et de soutenir le CEO et la Direction générale lors du développement des plans d'activité stratégiques et des objectifs financiers du Groupe ainsi que de représenter en externe le Conseil d'administration et, en concertation avec le CEO, Galenica. La Présidente du Conseil d'administration surveille l'exécution des décisions de l'Assemblée générale et du Conseil d'administration. Elle garantit en outre la planification de la succession au sein des organes supérieurs de direction.

#### Publication d'éventuels conflits d'intérêts

Aucun membre du Conseil d'administration n'entretient de relations d'affaires importantes avec Galenica ou l'une de ses sociétés. Philippe Nussbaumer est pharmacien dans le canton de Neuchâtel, client de Galexis et partenaire de Winconcept. Les relations d'affaires entre les entreprises du Groupe Galenica et Philippe Nussbaumer sont traitées conformément aux conditions de marché (at arm's length).

#### Election et durée du mandat

Chaque membre du Conseil d'administration, sa Présidente, chaque membre du Comité Rémunération ainsi que la représentante indépendante sont élus individuellement par l'Assemblée générale pour une durée de mandat d'un an, soit de l'Assemblée générale ordinaire jusqu'à la fin de la suivante. Une réélection est possible.

#### Organisation interne

La Présidente du Conseil d'administration convoque les séances du Conseil d'administration au moins quatre fois par an, les prépare et les dirige. Elle fixe également les points de l'ordre du jour des séances. De plus, elle décide au cas par cas d'inviter d'autres personnes pour participer aux délibérations du Conseil d'administration. Les membres de la

Direction générale participent aussi à une partie de chaque séance pour faire le point sur les activités en cours et clarifier les dossiers dans la perspective des décisions à prendre. Chaque membre du Conseil d'administration peut demander à la Présidente du Conseil d'administration la convocation d'une séance et l'inscription d'objets à l'ordre du jour. Les membres du Conseil d'administration reçoivent en temps utile (en principe dix jours à l'avance) toute la documentation nécessaire à la préparation de la séance. Le quorum est atteint lorsque la majorité des membres du Conseil d'administration sont présents. Toutes les délibérations et décisions sont consignées dans un procès-verbal.

En 2019, le Conseil d'administration a tenu six séances. Le Conseil d'administration est régulièrement informé de l'évolution générale des Domaines d'activités en dehors de ces séances.

Dans le cadre de la gestion des risques, la Direction générale fournit au Conseil d'administration à chaque fois que les circonstances l'exigent, mais au moins deux fois par an, une compilation des principaux risques et des mesures préventives qui doivent ensuite être mises en œuvre dans tout le Groupe dans le cadre du processus de gestion des risques. Pour plus d'informations à ce sujet, se reporter à la page 70.

#### Comités

Le Conseil d'administration forme les Comités suivants, composés de ses membres:

- Comité Haute Direction et Nomination
- Comité Rémunération
- Comité Audit et Risques
- Comité Stratégie

Depuis l'Assemblée générale du 2 mai 2019, le Comité Haute Direction et Nomination est un comité permanent (auparavant ad hoc).

Les Comités préparent les affaires du Conseil d'administration dans les domaines de travail qui leur ont été attribués et soumettent une recommandation à l'ensemble du Conseil d'administration. Ils se réunissent en séance aussi souvent que les affaires l'exigent et rendent compte de leurs activités et résultats au Conseil d'administration. Ils définissent eux-mêmes l'ordre du jour de leurs réunions et consignent leurs décisions dans un procès-verbal.

Les devoirs et obligations de chaque Comité sont fixés par écrit dans un règlement. Les règlements des Comités sont publiés sur le site Internet de Galenica (se reporter aux liens complémentaires page 72).

Tableau des Comités avec leurs présidents et membres 2019

	Nom	Membre depuis	Indépendant(e)	Comité Rémunération	Comité Audit et Risques	Comité Stratégie	Comité Haute Direction et Nomination <sup>1)</sup>
Conseil d'administration	Daniela Bosshardt Présidente du Conseil d'administration <sup>2)</sup>	2017	Oui			Membre	Présidente
	Bertrand Jungo Vice-président <sup>3)</sup>	2018	Oui			Président	Membre
	Michel Burnier	2017	Oui	Membre			
	Fritz Hirsbrunner	2017	Oui	Président	Membre		Membre
	Markus R. Neuhaus	2019	Oui		Membre	Membre	Membre
	Philippe Nussbaumer	2017	Oui			Membre	
	Andreas Walde	2017	Oui	Membre	Président		
Nombre de séances 2019	6			4	5	5	7
Président honoraire	Etienne Jornod						
Secrétaire général	Markus Dill						

<sup>1)</sup> Depuis l'Assemblée générale du 2 mai 2019, le Comité Haute Direction et Nomination est un comité permanent (auparavant ad hoc)

<sup>2)</sup> Présidente du Conseil d'administration depuis l'Assemblée générale du 2 mai 2019, auparavant, Jörg Kneubühler (départ du Conseil d'administration au 2 mai 2019)

<sup>3)</sup> Vice-président du Conseil d'administration depuis le 2 mai 2019

### Comité Haute Direction et Nomination

Le Comité Haute Direction et Nomination est composé de quatre membres. Ce Comité soutient la Présidente du Conseil d'administration et le Conseil d'administration dans la haute direction et la haute surveillance de l'entreprise (Corporate Governance). Il donne également son avis sur la nomination et la révocation des membres du Conseil d'administration et des Comités, du CEO et des membres de la Direction générale, et soumet les propositions correspondantes au Conseil d'administration.

En 2019, lors de sept réunions et de plusieurs téléconférences, le Comité Haute Direction et Nomination s'est en particulier penché sur la préparation de la nomination d'un nouveau CEO et d'une succession au sein du Conseil d'administration. Ses membres étaient Daniela Bosshardt (Présidente), Bertrand Jungo, Fritz Hirsbrunner et Markus R. Neuhaus. Le nouveau CEO, Marc Werner, prendra ses fonctions au 1<sup>er</sup> avril 2020. Lors de l'Assemblée générale du 19 mai 2020, Pascale Bruderer sera proposée à l'élection en qualité de nouveau membre du Conseil d'administration.

### Comité Rémunération

Le Comité Rémunération est composé de trois membres, dont la majorité doivent être indépendants. Le Comité Rémunération exécute en particulier les tâches suivantes:

- il propose au Conseil d'administration la stratégie de rémunération et les objectifs de performance pour le Groupe et les membres de la Direction générale;
- il propose au Conseil d'administration les montants des honoraires et des indemnités des membres du Conseil d'administration, de la Présidente du Conseil d'administration, du CEO et de la Direction générale dans son ensemble;
- il approuve la rémunération des membres de la Direction générale (sans le CEO), conformément à la proposition du CEO et en concertation avec la Présidente du Conseil d'administration.

En ce qui concerne les règles statutaires régissant les rémunérations, se reporter à la page 65 et au Rapport de rémunération à partir de la page 75. Les activités et les priorités du Comité Rémunération pour l'année sous revue se trouvent dans le Rapport de rémunération (se reporter à la page 77).

Suite à la page 64 ►

## Membres du Conseil d'administration



**Daniela Bosshardt, Présidente du Conseil d'administration, élue depuis 2017**

- Née en 1972, citoyenne suisse
- Pharmacienne, diplôme fédéral de pharmacie, EPF de Zurich
- Analyste financière auprès de Bank am Bellevue (1998-2002) et de M2 Capital (2003-2004)
- Experte-conseil en entreprises dans les domaines de la pharmacie, de la technologie médicale et de la biotechnologie depuis 2004
- Membre du Conseil d'administration de Reprisk SA
- Mandats d'administratrice antérieurs: Vifor Pharma SA (2008-2019), investiere.ch – Verve Capital Partners SA (2017-2019) et Nobel Biocare SA (2010-2014)



**Bertrand Jungo, Vice-président du Conseil d'administration, élu depuis 2018**

- Né en 1965, citoyen suisse
- Economiste d'entreprise, lic. rer. pol., Université de Fribourg
- De 2006 à 2017 CEO du groupe de grands magasins en Suisse Manor
- Depuis 2017 chez Admeira SA, jusqu'en février 2020 en tant que CEO, depuis lors membre du Conseil d'administration
- Membre de l'Advisory Board de la conférence internationale sur le commerce de l'Institut Gottlieb Duttweiler (GDI)



**Prof. Dr Michel Burnier, élu depuis 2017**

- Né en 1953, citoyen suisse
- Médecin FMH en médecine interne et en néphrologie
- Professeur honoraire, Université de Lausanne
- Membre des associations professionnelles: Société Suisse de Néphrologie (auparavant président), Société Européenne d'Hypertension (auparavant membre du conseil et trésorier) ainsi que Société Suisse d'Hypertension (auparavant président)
- Membre de la Commission des médicaments de la Société Suisse des Pharmaciens (jusqu'en 2001) et du Conseil de l'institut de Swissmedic (2002-2010)
- Membre du Conseil d'administration de Speedel Holding SA (Bâle) de 2007 à 2009
- Membre du Conseil d'administration de Vifor Pharma SA (Saint-Gall)



**Fritz Hirsbrunner, élu depuis 2017**

- Né en 1949, citoyen suisse
- Lic. ès sc. éc., HEC Université de Lausanne / Senior Executive Program à l'IMD, Lausanne
- Contrôleur de gestion chez CibaGeigy de 1972 à 1977
- Entre au service de l'ancien Groupe Galenica en 1977 en qualité d'assistant de la Direction générale, est membre de la Direction générale, Vice-CEO et CFO de 1992 à 2011. Responsable Investor Relations de 2012 à 2014 (sur la base d'un mandat)
- Membre du Conseil de fondation d'IST, Fondation d'investissement
- Membre du Conseil d'administration de Berlac SA, d'IVF Hartmann Holding AG et de Vencap 6 Ltd.
- Mandat d'administrateur antérieur auprès de Vifor Pharma SA (2012-2019)



#### Dr Markus R. Neuhaus, élu depuis 2019

- Né en 1958, citoyen suisse
- Docteur en droit, diplômé en droit fiscal
- Chez PwC à partir de 1985 à différents postes, de 2003 à 2012 CEO de PwC Suisse, de 2005 à 2007 membre du Conseil de PwC Global, de 2010 à 2013 membre de PwC Network Executive Team et de 2013 à 2016 membre de l'Office of the Global Chairman de PwC, 2012 à 2019 Président du Conseil d'administration de PwC Suisse
- Diverses autres fonctions, notamment Président de la Volkswirtschaftliche Gesellschaft (société d'économie) de Zurich, Vice-président de la chambre de commerce de Zurich, Vice-président d'Avenir Suisse, Président de la Commission fiscale et financière Economiesuisse
- Membre des Conseils d'administration de Barry Callebaut AG (Vice-président), Baloise Holding SA, Orior SA (Vice-président), Jacobs Holding SA



#### Dr Philippe Nussbaumer, élu depuis 2017

- Né en 1969, citoyen suisse
- Pharmacien FPH, diplôme fédéral de pharmacie / Dr en pharmacie, Université de Genève / Dipl. sc. éc. HEC, Université de Lausanne
- Brevet fédéral de professeur de ski et expert fédéral J+S; depuis 2004 vice-président de l'Ecole de sports de neige de Neuchâtel / Les Bugnens
- Propriétaire et président de pharmacie Centrale et pharmacie de la Gare à La Chaux-de-Fonds
- Depuis 2007 fondateur et administrateur de la franchise Ecopharma
- Depuis 2014 fondateur et membre du Conseil d'administration du centre médical Medi-Centre SA à La Chaux-de-Fonds
- Membre du Conseil d'administration de Veripharm SA

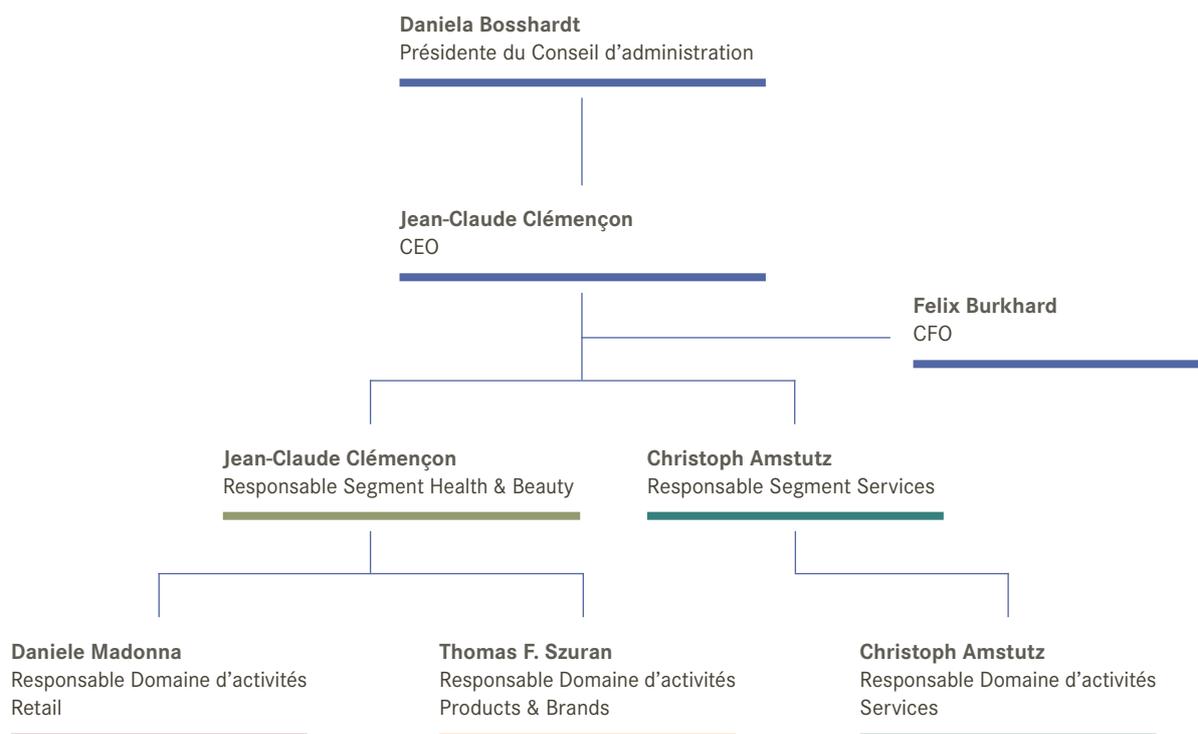


#### Dr Andreas Walde, élu depuis 2017

- Né en 1962, citoyen suisse
- Avocat et docteur en droit, Université de Bâle
- A occupé pendant plus de 30 ans des fonctions de direction et travaillé comme juriste d'entreprise avec spécialisation en structures financières et structures de sociétés, M&A, Risk Management, Compliance et Corporate Governance dans le secteur de la chimie et de la pharmacie: de 1988 à 1996 chez Roche, de 1998 à 2010 chez Clariant et de 2012 à 2013 chez Petroplus (dans ces deux dernières entreprises entre autres en tant que Group General Counsel), depuis 2013 secrétaire général de Vifor Pharma SA, l'ancien Groupe Galenica
- Membre du Comité de Swiss-Holdings et du Comité de Scienceindustries
- Mandats (d'administrateur) antérieurs auprès de différentes sociétés privées et (étrangères) cotées en Bourse ainsi qu'ancien membre du Conseil d'administration de la «Vereinigung Schweizerischer Unternehmen in Deutschland» (Association des entreprises suisses en Allemagne)

## Organisation de conduite

Etat: décembre 2019

**Comité Audit et Risques**

Le Comité Audit et Risques est composé de trois membres et soutient le Conseil d'administration dans l'exécution de ses tâches liées à la présentation des comptes et des rapports financiers, à la gestion des risques, à la compliance, ainsi qu'aux audits internes et externes.

Le Comité Audit et Risques exécute en particulier les tâches suivantes:

- il vérifie les rapports de la Direction générale sur le processus de gestion de la compliance et des risques de l'entreprise;
- il surveille les mesures de la Direction générale visant le respect des normes internes et externes;
- il évalue l'efficacité de l'audit externe et approuve les honoraires des réviseurs;
- il vérifie le programme d'audit interne, reçoit les rapports d'audit interne et vérifie si la Direction générale a mis en œuvre les recommandations de l'audit interne en prenant les mesures appropriées;
- il donne au Conseil d'administration des recommandations sur la structure du capital du Groupe, le financement d'investissements et d'acquisitions ainsi que la fixation des objectifs à long terme.

**Comité Stratégie**

Le Comité Stratégie se compose de quatre membres et exécute les tâches suivantes:

- surveillance, pour le Conseil d'administration, de la mise en œuvre de la stratégie décidée par le Groupe;
- soutien du Conseil d'administration et de la Direction générale lors de la vérification et du développement de la stratégie;
- évaluation des propositions de la Direction générale sur des thèmes stratégiques et recommandations au Conseil d'administration.

**Fréquence des séances du Conseil d'administration et de ses Comités en 2019**

En 2019, le Conseil d'administration a organisé six réunions avec les membres de la Direction générale. Le Comité Rémunération s'est réuni quatre fois, le Comité Audit et Risques cinq fois et le Comité Stratégie cinq fois. Le Comité Haute Direction et Nomination s'est réuni lors de sept réunions et a en outre organisé plusieurs téléconférences. En principe, tous les membres prennent part à toutes les séances du Conseil d'administration. La présence aux séances du Conseil d'administration et des Comités en 2019 a atteint respectivement 93% et 96%.

## Direction

Le Conseil d'administration a délégué la conduite de l'entreprise au CEO conformément au règlement d'organisation. Le CEO est responsable de la gestion opérationnelle du Groupe Galenica et il est à la tête de la Direction générale. Le Conseil d'administration entretient des contacts réguliers avec le CEO et les membres de la Direction générale. Il les convie – dans certains cas le CEO uniquement – à prendre part à ses séances pour traiter de certaines questions de l'ordre du jour. Les membres de la Direction générale sont invités lors de chaque séance à rendre compte de la marche des affaires de leur Domaine d'activités et à débattre avec le Conseil d'administration des affaires importantes qui sont en cours.

### Fonctions du CEO

Le CEO est chargé de mettre en œuvre les objectifs stratégiques et opérationnels approuvés par le Conseil d'administration, d'établir le budget et de contrôler qu'il est respecté, et de diriger le Groupe. Le CEO est à la tête de la Direction générale et rapporte à la Présidente du Conseil d'administration. Il prépare avec cette dernière les informations pour les séances du Conseil d'administration. Lors de ces séances, le CEO soumet au Conseil d'administration, pour consultation et décision, les affaires importantes aux niveaux stratégique, personnel et financier. En outre, il représente Galenica à l'extérieur.

### Direction générale

La Direction générale prend en charge, sous la direction du CEO, l'exécution des tâches et des décisions du Conseil d'administration pour chaque Domaine d'activités. Le Conseil d'administration fixe au CEO et aux membres de la Direction générale des différents Domaines d'activités les objectifs correspondants et approuve le budget. Le contrôle des objectifs s'accomplit, d'une part, par la remise d'un rapport mensuel au Conseil d'administration, présentant les données chiffrées clés ainsi que les principaux événements et développements, et, d'autre part, au moyen du cycle de planification: ainsi, au premier trimestre, la Direction générale compare les chiffres des comptes annuels avec ceux de la planification. Au deuxième trimestre, elle analyse l'exercice en cours au moyen d'une «Dernière Prévision 1» et établit un plan à moyen terme sur trois ans. Au troisième trimestre intervient l'élaboration du bouclage semestriel et, au quatrième trimestre, le résultat d'exploitation prévisionnel «Dernière Prévision 2» est retenu comme base pour l'établissement du budget de l'année suivante.

Les statuts de Galenica SA limitent le nombre de mandats des membres de la Direction générale au sein des organes supérieurs de direction et d'administration d'autres sociétés à un mandat pour les sociétés cotées en Bourse et à trois mandats au total, sous réserve d'acceptation par le Conseil d'administration (art. 20 al. 3 des statuts). Aucun des membres de la Direction générale n'a atteint cette limite en 2019.

Les autres tâches du Conseil d'administration, de la Présidente du Conseil d'administration et de la Direction générale sont décrites dans le règlement d'organisation disponible sur le site Internet de Galenica (se reporter aux liens complémentaires page 72).

### Instruments d'information et de contrôle

Le Conseil d'administration contrôle la Direction générale et surveille son mode de travail. Le Groupe Galenica dispose d'un système d'information de gestion électronique exhaustif. Le Conseil d'administration reçoit chaque trimestre un rapport écrit et est informé chaque mois de l'évolution financière et opérationnelle du Groupe. Le développement opérationnel, les opportunités et les risques sont par ailleurs examinés en détail lors de séances associant les membres de la Direction générale.

### Contrats de management

Il n'existe pas de contrat de management au sens du chiffre 4.4 de l'annexe de la Directive Corporate Governance de la SIX Swiss Exchange.

## Rémunérations

Les règles statutaires régissant les rémunérations (comprenant les participations, les prêts, les crédits et les prestations de prévoyance) des membres du Conseil d'administration et de la Direction générale ainsi que celles concernant les votes lors de l'Assemblée générale ayant trait aux rémunérations se trouvent dans le Rapport de rémunération à partir de la page 75.

Suite à la page 68 ►

## Membres de la Direction générale



**Jean-Claude Cléménçon,**  
CEO

- Né en 1962, citoyen suisse
- Diplôme de logistique à l'Ecole supérieure sfb, Zurich
- Program for Executive Development (PED) à l'IMD de Lausanne
- Responsable de production chez Rheintub SA (Rheinsulz) et Directeur de Raintec GmbH à Dogern (Allemagne) de 1988 à 1995
- Entre au service de l'ancien Groupe Galenica en 1995 en tant que Responsable de Galexis Zurich, est Responsable du centre de distribution de Schönbühl à partir de 1999, assume la responsabilité de Galexis dès 2002 et du Domaine d'activités Logistics de 2005 à 2015, est chargé de la conduite du Domaine d'activités Healthcare Information et est membre de la Direction générale à partir de 2010, Responsable du Domaine d'activités Retail
- CEO du Groupe Galenica depuis 2017



**Felix Burkhard,**  
CFO

- Né en 1966, citoyen suisse
- Lic. ès sc. éc. HSG / expert-comptable diplômé
- Réviseur chez Revisuisse PriceWaterhouse (Berne) et Responsable Finances et Controlling chez Amidro SA (Bienne) de 1991 à 1995
- Entre au service de l'ancien Groupe Galenica en 1996 comme Corporate Controller, adjoint du Responsable du Domaine d'activités Retail dès 2000; de plus, à partir de 2008, Responsable de la chaîne de pharmacies Amavita; Responsable du Domaine d'activités Retail de 2010 à 2015, membre de la Direction générale du Groupe Galenica depuis 2010, Responsable Projets Stratégiques de 2015 à 2017
- CFO du Groupe Galenica depuis 2017



**Christoph Amstutz,**  
Responsable Domaine d'activités Services

- Né en 1963, citoyen suisse
- A suivi des études partielles de pharmacie, EPF de Zurich
- Diplôme de Marketing Management à l'Université de Berne, GfM/IBM
- De 1988 à 2004, représentant pharmaceutique et chef de produit chez UCB-Pharma AG (Zurich), Responsable Marketing chez UCB-Pharma GmbH (Kerpen, Allemagne), General Manager chez UCB-Pharma AG (Zurich); de 2004 à 2007, Business Unit Manager CNS / Pain et membre du Comité de Direction de Bristol-Myers Squibb GmbH (Baar); de 2007 à 2010, CEO de Globopharm AG (Egg/ZH)
- Responsable de G-Pharma SA de 2010 à 2011, Responsable d'Alloga SA en 2011, Responsable du Domaines d'activités Services depuis 2015
- Membre de la Direction générale du Groupe Galenica depuis 2017



**Daniele Madonna,**  
Responsable Domaine d'activités Retail

- Né en 1977, citoyen suisse
- Etudes de pharmacie, EPF de Zurich
- Formation postgrade FPH en pharmacie d'officine
- CAS en General Management à l'Université de St-Gall (HSG) et Program for Executive Development (PED) à l'IMD de Lausanne
- Pharmacien dans les pharmacies Olympia et Victoria (Zurich) de 2003 à 2004
- Entre au service de l'ancien Groupe Galenica en 2004 en tant que gérant de la pharmacie Coop Vitality à Tenero, Responsable de vente régional chez Coop Vitality de 2010 à 2014 ainsi que CEO de Coop Vitality SA à Berne de 2014 à 2017
- Responsable du Domaine d'activités Retail et membre de la Direction générale du Groupe Galenica depuis 2017



**Dr Thomas F. Szuran,**  
Responsable Domaine d'activités Products & Brands

- Né en 1967, citoyen suisse
- Dr sc. nat. EPF de Zurich
- De 1997 à 2002, occupe différents postes chez Abbott Laboratories, entre autres celui de Sales & Marketing Manager Eastern European & Mediterranean Region
- De 2002 à 2005 Directeur des ventes de Pfizer Suisse (Zurich) et de 2005 à 2007 Country Manager (gérant) de Pfizer en Israël
- Entre au service de Biomed AG (Dübendorf) comme Marketing Director en 2008 et assume la fonction de CEO de Biomed AG de 2011 à 2018
- Depuis 2012 membre du Comité et depuis 2013 Président de l'ASSGP, l'Association Suisse des Spécialités Pharmaceutiques Grand Public
- Depuis 2019, Responsable Domaine d'activités Products & Brands et membre de la Direction générale du Groupe Galenica

## Membres de la Direction générale

Nom	Membre depuis	Fonction
Jean-Claude Cléménçon <sup>1)</sup>	2017	CEO
Marc Werner <sup>2)</sup>	2020	CEO
Felix Burkhard	2017	CFO
Christoph Amstutz	2017	Responsable Domaine d'activités Services
Daniele Madonna	2017	Responsable Domaine d'activités Retail
Thomas F. Szuran	2019	Responsable Domaine d'activités Products & Brands

<sup>1)</sup> CEO jusqu'au 31 mars 2020

<sup>2)</sup> CEO à partir du 1<sup>er</sup> avril 2020

## Droit de participation des actionnaires

L'Assemblée générale ordinaire a lieu chaque année dans les six mois qui suivent la clôture de l'exercice. Les assemblées générales extraordinaires sont convoquées selon les besoins, par décision de l'Assemblée générale ou du Conseil d'administration, sur proposition de l'organe de révision ou à la demande écrite et motivée d'un ou de plusieurs actionnaires représentant ensemble au moins 7% de la totalité du capital-actions inscrit au registre du commerce.

Chaque action inscrite au registre des actions donne droit à une voix à l'Assemblée générale. Les actionnaires ont également droit aux dividendes et disposent de tous les autres droits que leur confère le Code des obligations (CO).

Les résultats des votes effectués lors de l'Assemblée générale sont publiés sur le site Internet de Galenica après chaque assemblée (se reporter aux liens complémentaires page 72).

### Restriction du droit de vote et droit de représentation

Moyennant une procuration écrite, un actionnaire inscrit au registre des actions peut se faire représenter à l'Assemblée générale par un représentant ou par la représentante indépendante à qui les instructions peuvent être transmises par courrier ou par voie électronique. Il n'existe pas de règles dérogeant à la loi concernant la participation à l'Assemblée générale.

Un actionnaire ou tout acquéreur d'actions peut, avec le droit de vote, être inscrit pour les actions qu'il détient dans une limite de 5% (y compris celles déjà inscrites au registre des actions). Pour des informations détaillées, voir pages 58 et 59.

### Procédures et conditions auxquelles les limitations des droits de vote peuvent être levées

Pour que l'Assemblée générale entre en matière sur la levée des limitations des droits de vote, il faut que des actionnaires qui, ensemble, représentent au minimum 5% du capital-actions inscrit au registre du commerce, requièrent par écrit, jusqu'à 40 jours avant l'Assemblée générale, l'inscription de cet objet à l'ordre du jour en indiquant leur proposition. L'acceptation de cette proposition requiert au moins les deux tiers des voix représentées et la majorité absolue des valeurs nominales des actions représentées.

### Majorités statutaires

En complément des dispositions de l'art. 704 CO, les décisions suivantes de l'Assemblée générale requièrent au moins les deux tiers des voix représentées et la majorité absolue des valeurs nominales représentées:

- modification des dispositions relatives aux restrictions de transmissibilité des actions nominatives (art. 15, let. c des statuts);
- conversion d'actions nominatives en actions au porteur, et inversement (art. 15, let. d des statuts).

### Convocation de l'Assemblée générale

En ce qui concerne la convocation de l'Assemblée générale et l'inscription d'objets à l'ordre du jour, les statuts ne diffèrent pas des prescriptions légales. L'Assemblée générale est convoquée par le Conseil d'administration au moins 20 jours avant la date prévue. Les actionnaires sont invités par notification dans les organes de publication. La convocation peut en outre se faire par courrier ou par voie électronique à tous les actionnaires à l'adresse inscrite au registre des actions. Les objets portés à l'ordre du jour, ainsi que les propositions du Conseil d'administration et des actionnaires qui ont demandé la convocation de l'Assemblée ou l'inscription d'un objet à l'ordre du jour sont mentionnés dans la convocation.

### Inscription à l'ordre du jour

Des actionnaires qui représentent ensemble des actions totalisant au moins 5% du capital-actions inscrit au registre du commerce peuvent, jusqu'à

40 jours avant l'Assemblée générale, requérir par écrit l'inscription d'un objet à l'ordre du jour, en indiquant leur proposition. Les objets souhaitant être portés à l'ordre du jour en lien avec l'exercice 2019 doivent être soumis d'ici au 9 avril 2020 s'ils doivent être traités lors de l'Assemblée générale du 19 mai 2020 et d'ici au 9 avril 2021 pour l'Assemblée générale du 12 mai 2021. Les objets à inscrire à l'ordre du jour doivent être indiqués, tout comme la proposition soumise par l'actionnaire qui doit faire l'objet d'un vote.

### Registre des actions

Il n'existe pas de règles statutaires concernant une date limite d'inscription au registre des actions. Pour des raisons pratiques, toutefois, le registre des actions demeure fermé aux inscriptions quelques jours avant une Assemblée générale. Pour l'exercice 2019, le registre sera clos à partir du mardi 12 mai 2020 et pour l'exercice 2020 à partir du mercredi 5 mai 2021. Les actionnaires qui sont inscrits au registre des actions au lundi 11 mai 2020 et au mardi 4 mai 2021, respectivement, peuvent exercer leur droit de vote à l'Assemblée générale correspondante.

Les instructions peuvent être transmises à la représentante indépendante par écrit ou par voie électronique via la plateforme Nimbus Shapp® utilisée par Galenica. Les données d'accès nécessaires à la création d'un profil utilisateur seront jointes à l'invitation à l'Assemblée générale, qui sera adressée à tous les actionnaires autour du 20 avril 2020. Les instructions doivent parvenir à la représentante indépendante au plus tard le soir de l'avant-veille de l'Assemblée générale, soit le vendredi 15 mai 2020 pour l'Assemblée générale 2020, ou le lundi 10 mai 2021 pour l'Assemblée générale 2021.

### Prise de contrôle et mesures de défense

Les dispositions de l'art. 125 ss LIMF (loi fédérale sur les infrastructures des marchés financiers et le comportement sur le marché en matière de négociation de valeurs mobilières et de dérivés; loi sur l'infrastructure des marchés financiers) permettant de déroger à l'obligation de présenter une offre ne sont pas modifiées dans les statuts. Les contrats de travail des membres de la Direction générale et des membres de la Direction ne contiennent pas non plus de dispositions à ce sujet.

### Organe de révision

L'organe de révision du Groupe Galenica depuis 2017 est Ernst & Young SA, Berne. C'est Roland Ruprecht, expert-comptable diplômé et partenaire d'Ernst & Young, qui est responsable du mandat depuis 2017. Les honoraires de l'organe de révision Ernst & Young pour son travail de révision effectué en 2019 chez Galenica et les sociétés du Groupe se sont montés à CHF 800'000.

Pour l'année écoulée, les honoraires d'Ernst & Young et de ses partenaires pour l'exécution de mandats supplémentaires pour Galenica et ses sociétés affiliées se sont élevés à CHF 193'000 pour des prestations supplémentaires liées à la révision.

Roland Ruprecht a participé en 2019 à deux séances du Comité Audit et Risques. Par ailleurs, l'organe de révision a présenté son rapport lors de la séance du Conseil d'administration du 3 mars 2020.

L'organe de révision est régulièrement informé des nouveaux projets. Son activité est analysée par le Comité Audit et Risques au moins une fois par an. Les critères pris en compte sont notamment les suivants: compétence concernant les questions liées à la présentation des comptes, compréhension de la structure du Groupe, qualité du rapport, respect des délais, indépendance et coûts.

### Compliance et code de conduite

L'engagement au respect des lois et directives (Compliance) ainsi qu'un comportement intègre constituent un élément essentiel de la culture d'entreprise du Groupe Galenica et font partie intégrante de la gestion d'entreprise. Galenica attache une grande importance à ce que ses activités soient menées conformément aux règles de déontologie et aux prescriptions légales en vigueur. Les efforts de Galenica en matière de Compliance reposent sur trois piliers: prévention, détection et réaction. Plusieurs formations sur la Compliance ont été organisées en 2019, notamment à l'échelle du Groupe sur le thème de la lutte contre la corruption. Galenica pratique une politique de tolérance zéro en ce qui concerne les actes de corruption commis par des employés, partenaires, fournisseurs ou représentants de tiers. En 2019, des formations relatives au droit des cartels ont été menées dans toutes les sociétés du Groupe. Durant l'année sous revue, le Conseil d'administration a été informé de l'état

d'avancement des différentes mesures d'application lors d'une réunion. Le code de conduite du Groupe Galenica revêt une importance particulière aux yeux du Conseil d'administration. Il définit les principes essentiels en lien avec la corruption, les cadeaux et les invitations que doivent respecter tous les collaborateurs. Galenica incite également ses fournisseurs à la soutenir dans ses efforts en faveur d'un développement durable et elle a notamment édicté un code de conduite pour les fournisseurs. Le code de conduite du Groupe Galenica et le code de conduite pour les fournisseurs sont publiés sur le site Internet de Galenica (se reporter aux liens complémentaires page 72).

Le Groupe Galenica a son activité en Suisse. En conséquence, le plan d'action de l'OCDE concernant l'imposition des multinationales (plan d'action BEPS) ne s'applique pas à Galenica.

## Informations et instruments de contrôle du Conseil d'administration envers la Direction d'entreprise

### Processus de gestion des risques

Galenica a mis en place un processus de gestion des risques qui permet au Conseil d'administration, à la Direction générale ainsi qu'à d'autres cadres responsables au sein des sociétés du Groupe d'identifier les risques potentiels en temps utile et de les apprécier, et de prendre toutes les mesures préventives nécessaires. L'objectif est que les risques majeurs soient identifiés, évalués et gérés en tenant compte des opportunités à saisir, à tous les niveaux de direction.

Dans le cadre de la Gestion des risques de Galenica (GRG), les sociétés du Groupe procèdent au moins deux fois par an à une évaluation des risques. Le processus standardisé repose sur une grille identifiant les principaux risques stratégiques et opérationnels ainsi que leurs conséquences potentielles – en particulier financières et en termes de réputation – selon des critères prédéfinis, et évaluant ces risques selon leur probabilité de réalisation et leurs répercussions. Ces risques sont enregistrés par Domaine d'activités dans une matrice, puis intégrés dans la matrice des risques du Groupe en fonction de leur importance.

La Direction générale fournit au Conseil d'administration de Galenica SA à chaque fois que les circonstances l'exigent, mais au moins deux fois par an, une compilation des principaux risques. Le Conseil d'administration l'évalue et la com-

plète le cas échéant, puis prend si nécessaire des mesures préventives adaptées, qui sont ensuite mises en œuvre dans tout le Groupe dans le cadre du processus de gestion des risques.

Galenica entend par risque la possibilité qu'un événement ou un acte entraîne des pertes financières directes ou d'autres inconvénients.

Vous trouverez des informations complémentaires sur la gestion des risques financiers dans l'annexe aux Comptes annuels consolidés 2019, pages 143 et 144.

### Système de contrôle interne

Dans le cadre de la gestion des risques, Galenica s'appuie sur un système de contrôle interne (SCI) visant à assurer une présentation fiable des rapports financiers internes et externes ainsi qu'à prévenir toute erreur ou anomalie en rapport avec les transactions. Le SCI permet de garantir la bonne mise en œuvre des processus et contrôles nécessaires de manière à ce que les risques en rapport avec la qualité de la présentation des comptes puissent être identifiés et maîtrisés en temps voulu. Les processus et les contrôles associés au SCI de Galenica sont vérifiés de manière approfondie chaque année, essentiellement à l'occasion de l'audit intermédiaire par l'organe de révision externe. Les résultats de ces vérifications sont rapportés au Comité Audit et Risques. Le management prend les mesures qui s'imposent pour l'amélioration continue des processus dans les domaines des achats, de l'approvisionnement, des investissements, de la vente, du personnel, de la gestion financière générale, de la présentation des comptes et des contrôles informatiques.

### Révision interne

Dans le cadre de la révision interne, des audits internes sont menés conformément au plan d'audit arrêté par le Comité Audit et Risques dans les domaines de la gestion des risques opérationnels et stratégiques ainsi que du SCI. De même, des contrôles, des analyses et des entretiens sont effectués à l'échelle du Groupe, et les Domaines d'activités sont soutenus dans la réalisation des objectifs fixés grâce à la garantie d'une évaluation indépendante de l'efficacité des processus de contrôle internes. Les services de la révision interne établissent des rapports sur les audits qui ont été menés et rapportent directement au Comité Audit et Risques à intervalles réguliers sous forme écrite. Les activités liées à la révision interne sont assurées par l'attribution de mandats à des services externes.

## Politique d'information

Galenica et ses sociétés mènent une politique d'information active et transparente à l'égard de toutes les parties prenantes. La cohérence et la crédibilité sont deux valeurs fondamentales qui se reflètent dans une communication factuelle, exhaustive et professionnelle.

### Publicité événementielle

Les événements importants et de nature à influencer sur le cours de l'action sont rendus publics en temps opportun par le biais de médias électroniques, en respectant toujours la directive de la SIX Swiss Exchange. Les collaborateurs concernés sont les premiers informés lorsque la situation le permet et l'autorise.

### Publications périodiques

Chaque année, Galenica publie un Rapport annuel et un rapport semestriel. Les versions complètes de ces publications sont disponibles sur le site Internet de Galenica (se reporter aux liens complémentaires page 72). En outre, Galenica publie une version imprimée courte du Rapport annuel qui est envoyée, sur demande, aux actionnaires par la poste.

L'invitation à l'Assemblée générale leur est également adressée par voie électronique ou par courrier, et elle est publiée dans la Feuille officielle suisse du commerce.

### Internet

L'ensemble des publications de Galenica et des communiqués de presse ainsi que des informations complémentaires sur le Groupe peuvent être consultés sur le site Internet de Galenica (se reporter aux liens complémentaires page 72).

### Interlocuteurs et dates de publication importantes

#### Pour les actionnaires

Pour les actionnaires, en ce qui concerne les questions de Corporate Governance:

Markus Dill, Secrétaire général

téléphone +41 58 852 81 11, [aktienregister@galenica.com](mailto:aktienregister@galenica.com)

#### Pour les investisseurs

Felix Burkhard, CFO

téléphone +41 58 852 85 29, [investors@galenica.com](mailto:investors@galenica.com)

#### Pour les médias

Christina Hertig, Responsable de la Communication

téléphone +41 58 852 85 17, [media@galenica.com](mailto:media@galenica.com)

### Agenda 2020/2021

- Assemblée générale 2020: 19 mai 2020
- Rapport semestriel 2020: 4 août 2020
- Rapport annuel 2020: 9 mars 2021
- Assemblée générale 2021: 12 mai 2021

Vous trouverez d'autres dates sur le site Internet de Galenica (se reporter aux liens complémentaires page 72).

## Gestion des marques

### Philosophie et mise en œuvre

#### Le premier choix pour la santé, la beauté et le bien-être

Galenica entend être perçue comme un Groupe digne de confiance et performant sur le marché de la santé, qui crée une valeur ajoutée pour tous ses groupes cibles grâce à des produits et services de qualité. Galenica s'y engage aussi au travers de la gestion des marques. Le nom Galenica est synonyme de qualité et de professionnalisme, de crédibilité et de transparence, de fiabilité et de continuité. L'ambition d'être le premier choix pour la santé, la beauté et le bien-être occupe une place particulièrement importante dans le principe de référence. La communication sur la marque de Galenica incombe au Département Corporate Communications du Groupe.

#### Identité de l'entreprise

Galenica est un groupe d'entreprises diversifié qui gère des marques de sociétés, de produits et de services bien établies dans le domaine de la santé. Les produits et services de la marque Galenica sont garants d'une qualité de premier ordre. La philosophie de communication «Aussi centralisé que nécessaire, aussi décentralisé que possible» se reflète aussi dans la gestion des marques. Il s'agit notamment de laisser aux différentes sociétés opérant sous l'égide de Galenica la marge de manœuvre nécessaire pour qu'elles puissent aborder au mieux le groupe cible en fonction du segment de marché et du produit. Les sociétés de Galenica interviennent donc sur le marché sous leur propre raison sociale. Le Groupe Galenica attache toutefois une importance particulière à ce que la cohésion de ces dernières soit clairement mise en valeur. Par conséquent, le Groupe Galenica s'efforce de garantir une présentation visuelle uniforme (Corporate Design) lorsque cela est possible et judicieux.

## Marques des sociétés du Groupe

### Bases organisationnelles

Le Groupe Galenica est constitué de deux segments: Health & Beauty, avec les Domaines d'activités Products & Brands et Retail, ainsi que Services. Les sociétés du Groupe sont attribuées aux Domaines d'activités en fonction de leurs compétences clés. La marque Galenica s'appuie à chaque niveau sur un supplément explicatif qui vient s'ajouter au logo (principe de référence). Au niveau du Groupe, il s'agit de communiquer le large spectre de notre ambition, et au niveau des sociétés, c'est l'appartenance au Groupe Galenica qui est soulignée.

Sur la base de cette stratégie, de nombreuses sociétés dans lesquelles Galenica détient une participation de plus de 50% adoptent la présentation visuelle commune (Corporate Design). L'intégration de nouvelles sociétés se fait progressivement, selon un processus défini. Dans le cas des marques connues et bien introduites, d'importants aspects liés à la stratégie de marché sont pris en compte.

---

### Liens complémentaires

[www.galenica.com](http://www.galenica.com)

- **Organisation:** A propos de Galenica / Organisation
- **Conseil d'administration:** A propos de Galenica / Organisation / Conseil d'administration
- **Publications:** Publications
- **Statuts:** Publications / Downloadcenter / Corporate Governance
- **Règlement d'organisation:** Publications / Downloadcenter / Corporate Governance
- **Comités du Conseil d'administration:** A propos de Galenica / Organisation / Conseil d'administration / Downloads
- **Assemblée générale:** Investisseurs / Informations destinées aux actionnaires / Assemblée générale
- **Code de conduite du Groupe Galenica:** Publications / Downloadcenter / Entreprise
- **Code de conduite pour les fournisseurs:** Publications / Downloadcenter / Entreprise
- **Communiqués de presse:** Médias / Communiqués de presse
- **Dates à retenir:** Investisseurs / Calendrier des investisseurs

[www.six-exchange-regulation.com](http://www.six-exchange-regulation.com)

- **SIX Swiss Exchange; actionnaires principaux:** News / publications de messages / Actionnaires principaux
- 

Les éléments fondamentaux du Corporate Design font l'objet de deux manuels destinés aux collaborateurs et aux partenaires externes. Ces manuels concernent toutes les applications, par exemple les lettres, les documents imprimés, les enseignes ou les sites Internet. Le Manuel des collaborateurs est disponible en version imprimée ou au format électronique et celui pour les partenaires externes sous forme électronique. En outre, au besoin, des formations internes relatives à l'utilisation du Corporate Design de Galenica sont organisées à l'intention des nouveaux collaborateurs; elles sont également ouvertes aux collaborateurs qui souhaitent rafraîchir ou approfondir leurs connaissances sur ce sujet.

### Protection des marques des sociétés du Groupe

Galenica suit et protège systématiquement les marques de ses sociétés dans tous les pays où elle intervient et garantit un niveau de qualité élevé.

### Marques de produits et services

Les marques des sociétés de Galenica sont complétées par les marques des produits et services des différentes sociétés du Groupe qui s'adressent directement aux clients du Domaine d'activités correspondant: par exemple, les produits de Verfora, les offres des formats de pharmacies Amavita et Sun Store, ainsi que les prestations de Services avec la logistique ainsi que les bases de données et logiciels relevant du domaine de la gestion de l'information. Les présentations de ces produits et services étant adaptées sur mesure aux marchés et aux clients des sociétés, elles se distinguent du Corporate Design du Groupe. L'identité visuelle, de même que les mesures de communication et de marketing y afférentes, sont définies et mises en œuvre par les sociétés. Les événements et activités liés aux marques de produits et services, ainsi que les sondages effectués auprès de la clientèle durant l'exercice, font l'objet des chapitres relatifs aux Domaines d'activités du Groupe Galenica, pages 15 et suivantes.

### Protection des marques de produits et services

Les marques de produits et services sont systématiquement gérées et protégées par les différentes sociétés dans tous les pays où elles sont utilisées.

# Principales marques du Groupe Galenica

## Marque ombrelle

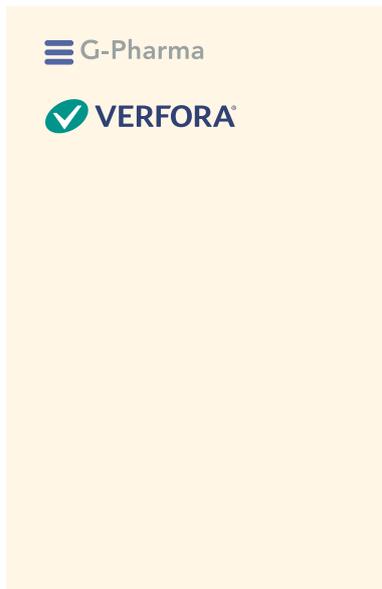


## Marques des sociétés du Groupe Galenica

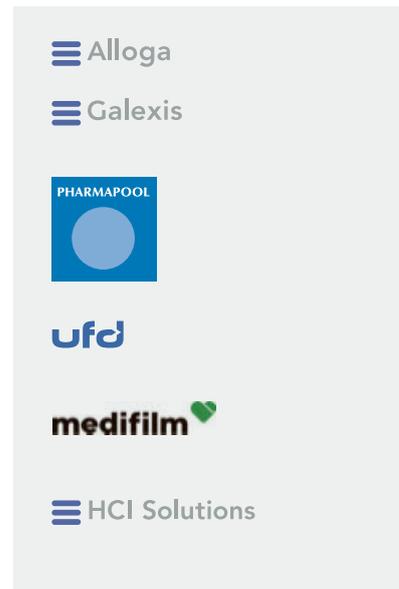
### Retail



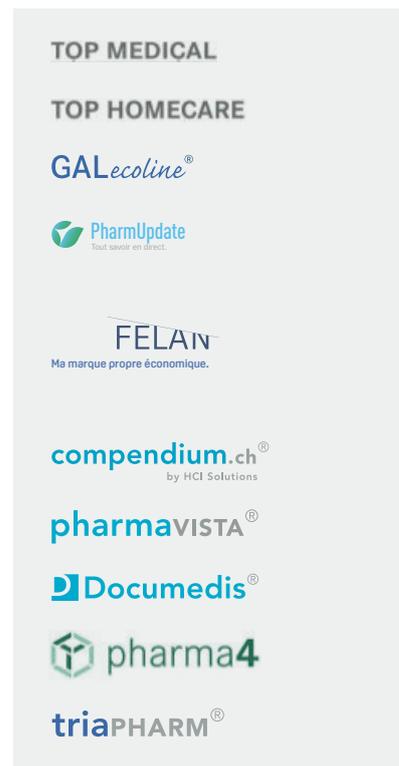
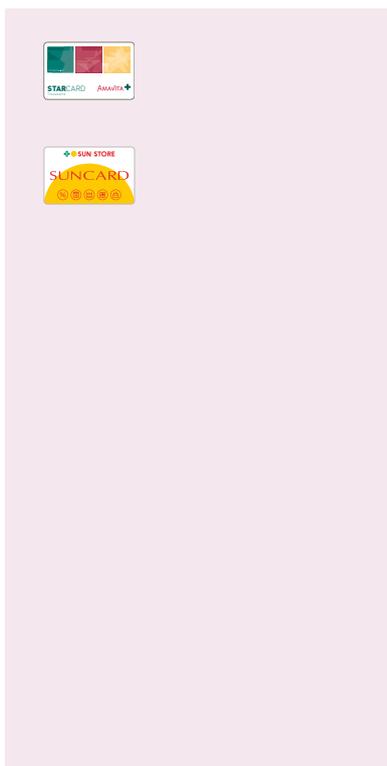
### Products & Brands



### Services



## Marques de produits et prestations





Substitution des médicaments génériques  
par les pharmacies

«En proposant régulièrement  
des produits génériques et  
en informant ainsi nos clients  
des alternatives possibles, nous  
contribuons à la limitation des  
coûts dans le système de santé.»

Jeannette Zavodny, Gérante de la pharmacie  
Sun Store Berne Storchengässchen

# Rapport de rémunération

## Lettre du Président du Comité Rémunération

### Chers actionnaires,

Au nom du Conseil d'administration et du Comité Rémunération de Galenica, j'ai le plaisir de vous présenter le Rapport de rémunération pour l'exercice 2019.

La politique de rémunération de Galenica vise à soutenir la volonté de la société de recruter, de motiver et de fidéliser les collaborateurs les plus talentueux, qui font preuve d'esprit d'entreprise, sont performants et suivent une ligne de conduite rigoureuse. Le système de rémunération est conçu pour récompenser de manière appropriée les collaborateurs dans un marché de l'emploi concurrentiel et une branche complexe. Il est conforme à la stratégie à long terme du Groupe et à sa philosophie de rémunération liée à la performance. Le système de rémunération de Galenica a pour objectif de renforcer la position globale de la société sur le marché tout en dégageant les rendements attendus pour ses actionnaires.

Le système de rémunération de Galenica s'inscrit dans une politique d'entreprise durable et à long terme qui soutient les objectifs stratégiques définis par le Conseil d'administration. Galenica fait participer les membres de la Direction générale et les membres de la Direction à la création de valeur de Galenica sous la forme d'actions bloquées et garantit ainsi l'alignement avec les intérêts des actionnaires.

Le Groupe Galenica s'est développé de manière très réjouissante en 2019 dans un environnement de marché exigeant. Par conséquent, les objectifs de bonus à court terme ont été dépassés avec un taux de réalisation de 132.0% et l'objectif visé pour le plan LTI 2017-2019, arrivant à échéance pour versement en 2020, a atteint 121.1%.

Notre système de rémunération n'a pas changé en 2019. Des efforts supplémentaires ont toutefois été déployés pour procéder à une communication d'informations encore plus transparente, notamment avec des explications complémentaires sur le Galenica Economic Profit (GEP) atteint, y compris un renvoi au nouveau chapitre Alternative performance measures dans le Rapport annuel 2019 (version complète), à partir de la page 92, un nouveau graphique représentant le rapport entre la rémunération fixe et variable, ainsi qu'un nouveau tableau présentant les activités du Comité Rémunération au cours de l'année.

Dans le présent rapport, vous trouverez des informations détaillées sur notre système de rémunération et les rémunérations versées en 2019 au Conseil d'administration et à la Direction générale. Le Rapport de rémunération sera soumis au vote consultatif non contraignant des actionnaires lors de l'Assemblée générale du 19 mai 2020.

A l'avenir, nous continuerons d'évaluer et de contrôler régulièrement nos rémunérations pour garantir une politique de rémunération appropriée et durable.

Nous tenons à remercier nos collaborateurs pour leur engagement et leurs prestations ainsi que vous, chers actionnaires, pour la confiance que vous nous témoignez.



Fritz Hirsbrunner  
Président du Comité Rémunération

## Généralités

### Rapport de rémunération

Au travers de ce rapport, Galenica fournit une vue d'ensemble de son modèle et de ses principes de rémunération. Y sont présentés le processus et les responsabilités selon lesquels la rémunération versée aux membres du Conseil d'administration et de la Direction générale est fixée ainsi que les composantes de la rémunération à l'échelon supérieur de direction. Le système de rémunération et le rapport qui en est fait sont conformes au Code des obligations, à l'Ordonnance contre les rémunérations abusives dans les sociétés anonymes cotées en Bourse (ORAb), aux normes relatives au gouvernement d'entreprise publiées par la Bourse suisse SIX Swiss Exchange (Directive Corporate Governance) et aux principes du Code suisse de bonnes pratiques pour le gouvernement d'entreprise publié par Economiesuisse.

### Exercice 2019

La société Galenica actuelle est cotée à la Bourse suisse SIX depuis 2017. Le modèle et les composantes de rémunération introduits en 2017 ont fait leurs preuves du point de vue du Conseil d'administration et du Comité Rémunération. Ils sont conformes au marché et visent à atteindre l'objectif de la politique de rémunération et à garantir que la stratégie d'entreprise est soutenue de manière durable et que les intérêts des actionnaires sont pris en compte. La rémunération globale maximale versée aux membres du Conseil d'administration a été augmentée de CHF 1.65 mio. à CHF 1.9 mio. pour l'exercice 2019 par l'Assemblée générale 2018. Il a ainsi été tenu compte de l'augmentation du nombre de membres, passant de six à sept. La rémunération globale maximale de la Direction générale reste inchangée en 2019 avec CHF 5.8 mio. A la demande du Comité Rémunération, le Conseil d'administration a modifié les rémunérations du Conseil d'administration pour 2019. La rémunération de la présidence du Conseil d'administration a désormais été fixée à CHF 350'000 (année précédente: CHF 490'000). La présidence d'un Comité est rémunérée à hauteur de CHF 30'000.

En 2018, le Comité Rémunération avait réalisé une comparaison des rémunérations de la Direction générale et des membres de la Direction par rapport au marché (benchmark). Le Conseil d'administration a été soutenu par Klinger Consultants dans cette tâche. Le benchmark a montré dans l'ensemble que les rémunérations actuelles de la Direction générale et des membres de la Direction sont

conformes au marché en termes de structure et de montant. Des entreprises cotées en Bourse et privées, de taille semblable (capitalisation boursière), opérant en Suisse dans une branche similaire (principalement: santé, logistique et retail), ont servi de benchmark. Les honoraires du Conseil d'administration avaient également fait l'objet d'une évaluation en 2018. Cette comparaison de marché avait été réalisée par A. Blust Consulting. Une vingtaine d'entreprises industrielles suisses cotées à la SIX Swiss Exchange, de taille semblable à Galenica en termes de capitalisation boursière (entre CHF 1 mia. à CHF 4 mia. environ), de chiffre d'affaires et d'effectifs, ont servi de benchmark (exception faite des entreprises de la branche des finances). Les honoraires du Conseil d'administration ont également été jugés conformes au marché. Le Comité Rémunération prévoit, d'ici 2021, de réaliser à nouveau un benchmark externe des rémunérations de la Direction générale et des honoraires du Conseil d'administration. L'Assemblée générale du 2 mai 2019 a approuvé le Rapport de rémunération 2018 à une large majorité (80.5%). Le Conseil d'administration a toutefois décidé, sur recommandation du Comité Rémunération, de communiquer les informations de manière encore plus transparente dans le présent Rapport de rémunération 2019.

Par ailleurs, le Comité Rémunération a exercé ses fonctions habituelles au cours de l'exercice, en particulier la préparation du Rapport de rémunération pour l'Assemblée générale, l'évaluation de la performance du CEO et la détermination de la rémunération des membres de la Direction générale et du Conseil d'administration. En outre, le Comité Rémunération a procédé à une auto-évaluation de son fonctionnement. Les discussions et les prises de décision ont été jugées efficaces et ciblées. Le soutien du Conseil d'administration pour les questions liées à la rémunération est considéré comme efficace.

## Principes et responsabilités

Les principes directeurs de la rémunération des membres du Conseil d'administration, du CEO et des autres membres de la Direction générale ainsi que les responsabilités du système de rémunération de Galenica sont définis dans les statuts de Galenica. Les statuts contiennent les dispositions relatives au Comité Rémunération (art. 21 des statuts) et à la rémunération (art. 22 des statuts; se reporter aux liens complémentaires page 88). Le Conseil d'administration soumet chaque année à l'Assemblée générale, pour

approbation obligatoire, la rémunération totale maximale des membres du Conseil d'administration et de la Direction générale. Une telle approbation est prospective pour l'exercice suivant l'Assemblée générale. En outre, l'Assemblée générale vote chaque année, à titre consultatif, sur le Rapport de rémunération de l'exercice écoulé (art. 22, al. 1 des statuts).

Sur la base des statuts et des décisions de l'Assemblée générale et sur proposition du Comité Rémunération, le Conseil d'administration décide de la stratégie de rémunération ainsi que du système de rémunération qui en découle pour les membres du Conseil d'administration et de la Direction générale. De plus, chaque année et également sur proposition du Comité Rémunération, le Conseil d'administration décide de la rémunération individuelle de la Présidente du Conseil d'administration et du CEO, ainsi que du montant total de la rémunération versée aux autres membres de la Direction générale. La rémunération des membres du Conseil d'administration, qui peut être versée sous forme d'actions bloquées durant cinq ans, est déterminée par le Conseil d'administration sur proposition du Comité Rémunération, dans la fourchette définie par l'Assemblée générale.

### Comité Rémunération

Le Comité Rémunération est composé de trois membres du Conseil d'administration, tous indépendants de Galenica, qui sont élus chaque année par l'Assemblée générale. Lors de l'Assemblée générale 2019, Fritz Hirsbrunner (Président), Michel Burnier et nouvellement Andreas Walde ont été élus membres du Comité Rémunération. Andreas Walde a une longue et vaste expérience dans le domaine des systèmes de rémunération et d'incitation en raison de ses fonctions de management dans diverses sociétés cotées en bourse. Daniela Bosshardt a quitté le Comité Rémunération puisqu'elle a repris la présidence du Conseil d'administration à compter de l'Assemblée générale 2019. Elle est toutefois régulièrement invitée aux réunions du Comité Rémunération, sauf à celles portant sur sa propre rémunération. Le CEO est invité aux réunions au cas par cas, sauf pour les points de l'ordre du jour qui le concernent. Le Comité Rémunération évalue et approuve les principes et programmes de rémunération du Groupe Galenica et examine les critères et le degré de réalisation des objectifs du CEO et des membres de la Direction générale sur la base des objectifs fixés par le Conseil d'administration. Le Comité Rémunération décide de la rémunération individuelle des membres de la Direction générale et propose, en concertation avec la Présidente du Conseil d'administration, celle du

CEO. Pour rester un employeur attrayant, Galenica compare régulièrement ses niveaux de rémunération avec ceux d'entreprises opérant dans des marchés de référence pertinents. En règle générale, Galenica cible des niveaux de rémunération médians sous la forme d'une offre compétitive. A chaque séance du Conseil d'administration, le Président du Comité Rémunération fait un rapport sur les thèmes actuels et les décisions du Comité Rémunération.

De plus amples informations sur le Comité Rémunération sont fournies au chapitre Corporate Governance (voir page 61) ainsi que dans le cahier des charges du Comité Rémunération, lequel est disponible sur le site Internet de Galenica (se reporter aux liens complémentaires page 88).

## Composantes de la rémunération

Afin de recruter des collaborateurs talentueux, de récompenser les bons résultats, de fidéliser les talents importants et de garantir leur engagement à long terme pour l'entreprise, Galenica propose une rémunération compétitive. Le modèle de rémunération repose sur trois éléments: un salaire de base fixe, un bonus à court terme et une rémunération à long terme.

### Vue d'ensemble des composantes de la rémunération

La rémunération des collaborateurs comprend un **salaire de base fixe** qui dépend de l'échelon de fonction et également un **bonus**. Le système de bonus permet aux membres de la Direction générale, aux membres de la Direction et aux cadres de participer aux résultats du Groupe Galenica. La réalisation des objectifs personnels est également évaluée à la fin de chaque exercice et récompensée en conséquence. Le CEO, les autres membres de la Direction générale et certains membres de la Direction bénéficient en outre d'une **rémunération à long terme (Long-Term Incentive Programme, LTI)**. Ce système de rémunération variable incite tous les membres de la Direction et les cadres à contribuer à tous les niveaux, par leurs décisions et leurs actions, à la réalisation des objectifs, et donc à la pérennité des bons résultats du Groupe ainsi que de la société à laquelle ils appartiennent. Il s'agit de faire coïncider les intérêts des actionnaires avec ceux de Galenica et du management. En outre, la participation en actions renforce l'identification à l'entreprise.

La rémunération des membres de la Direction générale est étroitement liée aux résultats financiers du Groupe et, dans

## Vue d'ensemble des composantes de la rémunération



Salaire de base fixe


**Bonus**  
 (Short-Term Incentive Programme, STI)

**Rémunération à long terme**  
 (Long-Term Incentive Programme, LTI)

une moindre mesure, à leur performance individuelle et à l'évolution du cours de l'action. Les résultats exceptionnels sont reconnus et récompensés.

Le système de rémunération récompense de manière équilibrée la réussite à court terme, ainsi que la performance à long terme et la création de valeur durable pour les clients et les actionnaires. Afin de faire coïncider les intérêts des membres de la Direction générale avec ceux des actionnaires, une partie du bonus (32%) et le plan de rémunération à long terme (LTI) sont versés en actions de Galenica. De plus, après cinq ans de fonction, chaque membre de la Direction générale est tenu de détenir des actions de Galenica pour un montant équivalant au minimum à 75% de son salaire de base fixe annuel et du bonus cible.

La pondération des différentes composantes de la rémunération dépend de l'échelon de fonction et en particulier de la responsabilité budgétaire. Plus l'intéressé a une influence directe sur le budget, plus la composante variable de sa rémunération est pondérée. Lors de la pondération, de la fixation et de la mesure de la réalisation des critères, l'instance compétente (Comité Rémunération ou Conseil d'administration) dispose toujours d'une marge d'appréciation des critères cités dans le présent rapport, même si ce fait n'est pas mentionné expressément dans chaque cas.

La rémunération variable se compose du bonus et, pour les membres de la Direction générale et les membres de la Direction qui y ont droit, du programme de rémunération à

long terme (LTI). Le bonus annuel et la rémunération à long terme (LTI) constituent toutefois deux éléments indépendants qui font l'objet d'un calcul et d'une pondération distincts.

Dans le cadre du plan de souscription d'actions destiné au personnel, les collaborateurs ont le droit d'acquiescer tous les ans, indépendamment de leur rémunération, un nombre réglementaire d'actions de Galenica bloquées à prix réduit, appelées actions réservées aux collaborateurs (période de blocage de trois ans; pour plus d'informations, se reporter à la page 147 dans l'annexe aux Comptes annuels consolidés 2019 et au chapitre Collaborateurs, à la page 52).

Enfin, tous les collaborateurs, y compris les membres de la Direction générale, se voient octroyer des avantages sous forme de cotisations de l'employeur à l'institution de prévoyance professionnelle.

#### Galenica Economic Profit (GEP)

Le bonus et la rémunération à long terme (LTI) dépendent en premier lieu de la réalisation des objectifs financiers de l'ensemble du Groupe. L'augmentation de la valeur définie du Galenica Economic Profit (GEP) est utilisée comme indicateur. Le GEP est un indicateur qui prend en compte les principes de la conduite axée sur la valeur et se base sur l'approche de la valeur économique ajoutée (Economic Value Added, EVA). Il repose sur la volonté de Galenica de réaliser, dans l'intérêt des actionnaires et d'autres parties

#### Les éléments de la rémunération

	Salaire fixe	Bonus (court terme)	LTI (long terme)
Membre du Conseil d'administration	oui	non	non
CEO et membre de la Direction générale	oui	oui	oui
Membre de la Direction	oui	oui	oui (certains membres)

## Activités du Comité Rémunération au cours de l'année

Concerne	1 <sup>er</sup> trimestre	2 <sup>ème</sup> /3 <sup>ème</sup> trimestre	4 <sup>ème</sup> trimestre
Politique de rémunération		- Benchmarking	
Conseil d'administration		- Révision des règlements	- Révision des honoraires (année suivante)
Direction générale	- Evaluation de la performance (année précédente) - Bonus (STI, année précédente) - LTI (calcul LTI effectif et définition de l'objectif GEP)		- Rémunération cible (salaire de base année suivante) - Bonus cible (STI, année suivante)
Governance	- Rapport de rémunération - Préparation AG (rémunérations totales max. pour le Conseil d'administration et la Direction générale, et informations sur les votes liés à la rémunération)		- Préparation du Rapport de rémunération - Définition des thèmes (année suivante) - Evaluation des salaires du Groupe Galénica (année suivante) - Auto-évaluation du Comité Rémunération

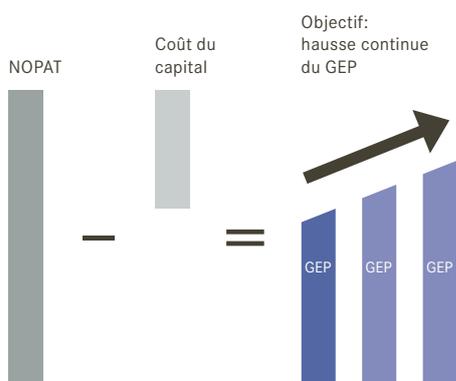
## Responsabilité pour le processus de rémunération

Degré d'autorité	CEO	Présidente du Conseil d'administration (PCA)	Comité Rémunération	Conseil d'administration	Assemblée générale
Rémunération de la Présidente du Conseil d'administration			propose	approuve	approuve la rémunération maximale possible pour le Conseil d'administration, y compris celle de la Présidente du Conseil d'administration, pour l'exercice suivant
Rémunération des membres du Conseil d'administration			propose	approuve	
Rémunération du CEO		recommande	propose (en concertation avec la PCA)	approuve	approuve la rémunération maximale possible pour la Direction générale, y compris celle du CEO, pour l'exercice suivant
Rémunération des membres de la Direction générale	propose (en concertation avec la PCA)	recommande	approuve (rémunération par membre)	est informé, approuve (montant total)	

La Présidente est invitée à toutes les réunions du Comité Rémunération (droit de siège, pas de droit de vote), sauf à celles portant sur sa propre rémunération. Le CEO est invité à assister aux discussions au cas par cas, sauf à celles qui concernent sa performance ou sa rémunération.

### Paramètre pertinent: Galenica economic profit (GEP)

GEP: résultat net opérationnel (NOPAT) moins le coût moyen pondéré du capital sur le capital moyen investi



premières importantes, un rendement global à long terme supérieur au coût moyen pondéré du capital. Le GEP est l'indicateur déterminant pour le concept de gestion axé sur la valeur de Galenica. Il comprend différents ordres de grandeur, tels que le résultat (NOPAT), les coûts du capital (WACC) et le capital investi. Le Conseil d'administration considère l'approche de la valeur économique ajoutée (EVA) comme étant bonne, reconnue, utile et axée sur une création de valeur durable. Le GEP est calculé à partir du résultat net opérationnel (avant intérêts et après amortissements et impôts; NOPAT) moins le coût moyen pondéré du capital (WACC) sur le capital moyen investi. Le taux de l'augmentation du GEP, ou le taux d'atteinte de la rentabilité du capital investi (ROIC; pour le plan LTI antérieur à 2018), a un impact de 75% sur le bonus et de 100% sur le nombre d'actions distribuées selon le plan de rémunération à long terme (LTI). Une mauvaise performance affecte donc inévitablement la rémunération totale (moins d'actions, chacune d'elles pouvant avoir une valeur plus faible). Le système de rémunération ne comporte en revanche pas de dispositions particulières sur le malus. De plus amples informations relatives au GEP se trouvent dans le chapitre Value Based Management de la partie Alternative performance measures du Rapport annuel 2019 (version complète), à partir de la page 92.



### Salaire de base annuel (fixe)

Le salaire de base annuel est la rémunération fixe reflétant l'étendue et les domaines de responsabilités clés de la fonction correspondante, les compétences requises pour assumer cette fonction et l'expérience et les aptitudes individuelles du cadre concerné. Le salaire de base est fixé en fonction des pratiques en vigueur sur le marché (benchmark externe) et de la structure salariale interne du Groupe. Un salaire de base au niveau de la médiane du benchmark est jugé concurrentiel et donc approprié pour récompenser les compétences et aptitudes escomptées. Le salaire de base est revu chaque année à l'aune des tendances salariales sur le marché, de la capacité de la société à offrir une rémunération compte tenu de ses résultats financiers et de l'évolution de l'expérience du cadre dans la fonction concernée. Le salaire de base annuel est versé en espèces sur une base mensuelle, en treize acomptes.



### Short-Term Incentive Programme (STI ou bonus, variable)

Le bonus annuel vise à récompenser la réalisation des résultats financiers et les contributions individuelles aux résultats de la société sur un exercice. Le bonus cible est exprimé en pourcentage du salaire de base annuel et varie selon l'échelon de fonction dans l'organisation et l'impact de la fonction sur les résultats globaux.

En début de période, on détermine le bonus à verser en cas de réalisation intégrale (100%) des objectifs de toutes les composantes (bonus cible), tandis que la réalisation des objectifs financiers du Groupe est pondérée à 75% et celle des objectifs individuels à 25%. En principe, le bonus cible est déterminé chaque année individuellement, sous la forme d'un montant absolu, en même temps que le salaire fixe applicable pour l'année suivante.

Un seuil, une valeur cible, une courbe de paiement et une valeur plafond (Cap) sont définis pour les objectifs financiers et individuels. Ils servent de base à l'évaluation des résultats. La courbe de bonus commence, aussi bien pour la réalisation des objectifs GEP que pour la réalisation des objectifs individuels, à une valeur seuil qui donne droit à 50% du bonus cible. Si la valeur cible est atteinte, le bonus est versé à 100%. Le bonus total est plafonné (Cap) et s'élève au maximum à 200% du bonus cible.

Une fois les résultats d'exploitation approuvés par le Conseil d'administration, le degré de réalisation du GEP du Groupe est calculé en pourcentage. La réalisation des objectifs financiers et individuels est évaluée par le Comité Rémunération pour le CEO et soumise au Conseil d'administration pour approbation. La réalisation de ces objectifs pour les autres membres de la Direction générale est évaluée par le CEO et soumise au Comité Rémunération pour approbation, en concertation avec la Présidente du Conseil d'administration.

Le bonus est versé l'année suivant la publication des résultats d'exploitation. Le CEO et les autres membres de la Direction générale doivent percevoir 32% du bonus sous forme d'actions de Galenica, le solde étant versé en espèces. Un rabais de 25% sur le cours de Bourse moyen du mois de décembre de l'année précédente est accordé, les actions restant bloquées pendant cinq ans. En cas de fin des rapports de travail des suites d'une résiliation, le calcul et le versement sont effectués pour le terme d'une période de calcul (= année civile) sur la base des résultats relatifs à la performance et à la réussite. Pour une période de calcul encore en cours, un versement de 80% est effectué au prorata.



#### **Long-Term Incentive Programme (rémunération à long terme, LTI, variable)**

L'objectif de la rémunération variable à long terme est de soutenir la stratégie du Groupe Galenica. Le programme Long-term Incentive (LTI) vise à motiver les cadres concernés à favoriser à tous les niveaux, par leurs décisions et leurs actions, la réalisation des objectifs d'augmentation de la valeur à moyen et à long terme. Par cet instrument, Galenica entend également concilier les intérêts du management et du Groupe d'une part et de ses actionnaires d'autre part, et créer de la valeur durable à long terme pour les clients et ses actionnaires. Le programme LTI est en outre un facteur de fidélisation des cadres à Galenica et d'identification à l'entreprise, et sert à motiver les talents clés à rester au sein de la société. Avec le programme LTI, le bonus à court terme est complété par une rémunération variable et à longue échéance sous la forme d'un plan d'actions. La valeur du GEP pour la rémunération à long terme (LTI) est fixée pour une période de trois ans, de façon continue.

Ont accès au LTI le CEO, les autres membres de la Direction générale et certains membres de la Direction.

Les principaux facteurs déterminants de la valeur du LTI sont la performance opérationnelle du Groupe Galenica et le cours de l'action Galenica. Le programme LTI repose sur ce qu'il est convenu d'appeler des Performance Share Units (PSU), qui sont accordées aux participants après la publication des résultats de l'exercice précédent et qui sont converties en actions de Galenica soumises à la réalisation d'un objectif de performance défini par le Comité Rémunération sur une période de trois ans. Les PSU sont virtuelles: en d'autres termes, il n'est pas remis de parts réelles. Le nombre de PSU attribuées au début de la période du plan est fixé en fonction d'un pourcentage défini du salaire de base annuel et du cours moyen de l'action pendant le dernier mois précédant l'attribution, c'est-à-dire février. L'objectif de performance pour chaque plan LTI triennal est fixé par le Comité Rémunération, qui définit une augmentation cible du GEP reflétant les exigences de ses actionnaires en termes de rendement adéquat en fonction du risque sur toute la période du plan. Le nombre de PSU initialement attribuées augmente ou diminue en fonction de la hausse du GEP par rapport à l'objectif visé à la fin du plan de trois ans. A la fin du plan de trois ans, ces PSU sont converties en un nombre correspondant d'actions de Galenica. Le facteur décisif pour la conversion de PSU en actions de Galenica est la performance opérationnelle du Groupe sur la période de trois ans. On applique une interpolation linéaire entre le seuil du GEP à la date de l'attribution des PSU et un degré d'atteinte maximum de l'objectif de 200% (Cap). La réalisation des objectifs à 100% donne droit à 100% des PSU attribuées. Un nouveau plan LTI démarre au début de chaque exercice, assorti de nouveaux objectifs sur trois ans et d'une nouvelle période de calcul.

En principe, la période d'évaluation de trois ans doit être écoulée pour pouvoir prétendre à l'attribution d'actions. S'il est mis un terme au contrat de travail à la suite d'une résiliation pendant une période d'évaluation en cours n'ayant pas encore fait l'objet d'une publication, on procède à un versement de 80% de la prestation due au prorata du cycle en cours. Pour une période bouclée et pas encore publiée, le calcul effectif et le versement s'effectuent après la publication des résultats d'exploitation. En cas de prise de contrôle (Change of Control) chez Galenica SA, les PSU attribuées sont gérées comme si le LTI était terminé et la réalisation des objectifs avait atteint 100%.

### Présentation de la rémunération totale

Pour permettre une comparaison lors du vote prospectif des actionnaires sur la rémunération totale maximale des membres du Conseil d'administration et de la Direction générale, la rémunération versée (STI) ou attribuée (LTI) en 2019 est présentée sur la même base sous l'angle des coûts pour l'entreprise. En conséquence, les actions Galenica attribuées dans le cadre de la rémunération sont indiquées à leur juste valeur à la date d'attribution. La valeur ajoutée du rabais de 25% pour le STI accordée en lien avec la période de blocage de cinq ans est prise en compte et intégrée dans la rémunération totale (voir tableaux page 85).

### Prévoyance professionnelle et autres prestations versées aux collaborateurs

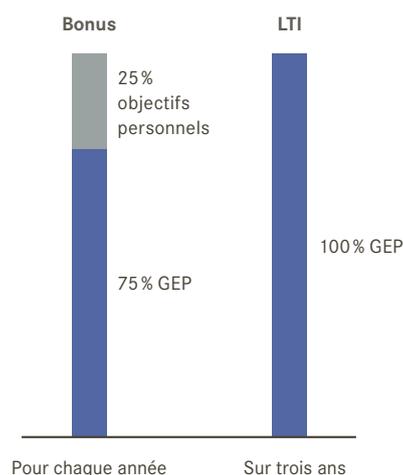
Les plans de prévoyance professionnelle se composent principalement de plans de retraite et de plans d'assurance pour protéger les collaborateurs contre les risques d'invalidité et de décès. Le CEO et les autres membres de la Direction générale sont couverts par le régime de retraite applicable à tous les collaborateurs. La solution de prévoyance de Galenica correspond aux exigences légales de la Loi fédérale sur la prévoyance professionnelle vieillesse, survivants et invalidité (LPP) et propose des prestations conformes à la pratique du marché.

A l'exception d'une indemnité de représentation et du droit d'utiliser un véhicule de fonction conformément à la directive sur les véhicules en vigueur pour tous les cadres, le CEO et les autres membres de la Direction générale ne bénéficient d'aucun avantage supplémentaire particulier. L'utilisation d'un véhicule de fonction présente un caractère salarial et figure à sa valeur du marché dans le tableau de rémunération sous autres indemnités.

### Programme LTI sur la période de trois ans

2017	2018	2019	2020		
	2018	2019	2020	2021	
		2019	2020	2021	2022
ROIC	GEP	GEP	GEP	GEP	

### Influence de l'augmentation du GEP sur la rémunération variable



### Rémunération du Conseil d'administration en 2019

#### Rémunération des membres du Conseil d'administration

La rémunération des membres du Conseil d'administration est indépendante des résultats de la société et comprend des honoraires fixes déterminés selon la fonction exercée au sein du Conseil d'administration ou de l'un de ses Comités, soit en tant que membre, soit en tant que Président du Comité en question. Elle peut être perçue en tout ou pour moitié en actions de Galenica bloquées pendant cinq ans. De plus, après deux ans de fonction, chaque membre du Conseil d'administration est tenu de détenir des actions de Galenica pour un montant équivalent au minimum à une année d'honoraires, lesquelles actions restent bloquées pendant son mandat. La rémunération sous forme d'actions de Galenica a été versée au cours moyen du mois de décembre 2019, soit CHF 60.07 par action, déduction faite d'un rabais de 25%.

Les membres du Conseil d'administration ne participent pas aux plans de prévoyance professionnelle des collaborateurs à la seule exception de Jörg Kneubühler qui, en tant qu'ancien CEO de l'ancienne entité Galenica Santé, était toujours assuré auprès de la fondation de prévoyance. Galenica ne finance toutefois pour lui aucune cotisation au

## Rémunération des membres du Conseil d'administration en 2019

en milliers de CHF	Nombre de mois	Honoraires			Total	Nombre d'actions	
		Honoraires en espèces	Equivalent en actions <sup>1)</sup>	Autres indemnités <sup>2)</sup>		Détenues au 31.12.2019 <sup>3)</sup>	Attribuées pour 2019
<b>Présidence du Conseil d'administration</b>							
Jörg Kneubühler, Président (jusqu'au 2 mai 2019) <sup>4)</sup>	4	82	109	11 <sup>5)</sup>	202	n/a	1'813
Daniela Bosshardt, Présidente (à partir du 3 mai 2019)	8	–	311	12	323	7'822	5'179
<b>Membres du Conseil d'administration</b>							
Daniela Bosshardt (jusqu'au 2 mai 2019)	4	–	71	6	77	n/a <sup>6)</sup>	1'184
Michel Burnier	12	–	160	6	166	4'239	2'664
Fritz Hirsbrunner	12	–	200	7	207	7'157	3'330
Bertrand Jungo	12	80	107	11	198	1'187	1'776
Markus R. Neuhaus (à partir du 3 mai 2019)	8	–	124	7	131	1'740	2'072
Philippe Nussbaumer	12	–	160	8	168	7'605	2'664
Andreas Walde	12	–	196	10	206	7'023	3'256
<b>Rémunération des membres du Conseil d'administration<sup>7)</sup></b>		162	1'438	78	1'678	36'773	23'938
<i>Montant maximal sur décision de l'AG</i>					1'900		

<sup>1)</sup> Les montants comprennent le rabais de 25% octroyé en raison de la période de blocage de cinq ans

<sup>2)</sup> Les autres indemnités représentent les cotisations aux assurances sociales dues par les membres du Conseil d'administration mais payées par Galenica. Les cotisations aux assurances sociales de l'employeur s'élevaient à CHF 78'000 pour 2019

<sup>3)</sup> Les actions détenues par les personnes proches des membres du Conseil d'administration sont incluses dans le nombre d'actions de ces derniers

<sup>4)</sup> Jörg Kneubühler a reçu pour ses prestations en matière de conseil à partir du 3 mai 2019 CHF 300'000

<sup>5)</sup> Les cotisations de l'employeur aussi bien que celles de l'employé à l'institution de prévoyance professionnelle ont été versées par Jörg Kneubühler

<sup>6)</sup> Inclus dans le montant ci-dessus (7'822 actions)

<sup>7)</sup> Pour la fonction et l'appartenance aux Comités, se référer au chapitre Corporate Governance à partir de la page 60

## Rémunération des membres du Conseil d'administration en 2018

en milliers de CHF	Honoraires				Nombre d'actions	
	Honoraires en espèces	Equivalent en actions <sup>1)</sup>	Autres indemnités <sup>1)</sup>	Total	Détenues au 31.12.2018 <sup>2)</sup>	Attribuées pour 2018
Jörg Kneubühler, Président du Conseil d'administration	245	326	30 <sup>3)</sup>	601	29'250	7'270
Daniela Bosshardt	–	213	11	224	3'074	4'748
Michel Burnier	60	80	6	146	2'459	1'780
Fritz Hirsbrunner	–	173	6	179	3'299	3'858
Bertrand Jungo	40	53	5	98	–	1'187
Philippe Nussbaumer	–	160	8	168	4'044	3'561
Andreas Walde	–	187	9	196	2'869	4'154
<b>Rémunération des membres du Conseil d'administration<sup>4)</sup></b>	<b>345</b>	<b>1'192</b>	<b>75</b>	<b>1'612</b>	<b>44'995</b>	<b>26'558</b>
<i>Montant maximal sur décision de l'AG</i>				1'650		

<sup>1)</sup> Les autres indemnités représentent les cotisations aux assurances sociales dues par les membres du Conseil d'administration mais payées par Galenica. Les cotisations aux assurances sociales de l'employeur s'élevaient à CHF 75'000 pour 2018

<sup>2)</sup> Les actions détenues par les personnes proches des membres du Conseil d'administration sont incluses dans le nombre d'actions de ces derniers

<sup>3)</sup> Les cotisations de l'employeur aussi bien que celles de l'employé à l'institution de prévoyance professionnelle ont été versées par Jörg Kneubühler

<sup>4)</sup> La fonction des membres et leur appartenance aux Comités figurent au chapitre Corporate Governance à partir de la page 52 (Rapport annuel 2018)

titre de la prévoyance professionnelle. Jörg Kneubühler a quitté le Conseil d'administration lors de l'Assemblée générale du 2 mai 2019.

Les honoraires annuels pour la présidence du Conseil d'administration ont été fixés à CHF 350'000 (2018: CHF 490'000) par le Conseil d'administration à compter de l'Assemblée générale du 2 mai 2019. En outre, les taux de la rémunération des membres du Conseil d'administration en 2019 sont identiques à ceux de l'année précédente.

#### Taux de la rémunération des membres du Conseil d'administration (en milliers de CHF, par an)

Présidence du Conseil d'administration (PCA)	350 <sup>1)</sup>
Membre du Conseil d'administration	110
Vice-présidence	20
Président de Comité	30
Membre de Comité	10

<sup>1)</sup> CHF 490'000 jusqu'au 2 mai 2019

### Rémunération de la Direction générale en 2019

#### Rémunération du CEO et des membres de la Direction générale

Le CEO et les autres membres de la Direction générale perçoivent un **saire de base fixe**, un **bonus à court terme** et une **rémunération à long terme (LTI)**; pour les composantes de la rémunération, voir page 77). Ils bénéficient en outre de prestations d'usage, telles que les cotisations aux institutions de prévoyance professionnelle et aux assurances sociales. Le rapport entre le salaire de base annuel et les composantes de rémunération variables des membres de la Direction générale est défini dans les statuts de Galenica. Le cumul des composantes variables maximales possibles, quel que soit le paiement effectif, est limité à 300% du salaire de base du CEO et à 250% du salaire de base de chaque membre de la Direction générale. A cet égard, le bonus à court terme ne doit pas dépasser 200% du salaire de base du CEO et 150% du salaire de base de chaque membre de la Direction générale (art. 22, al. 7 des statuts de Galenica SA, se reporter aux liens complémentaires page 88).

#### Degré de réalisation des objectifs en 2018 et 2019

##### Degré de réalisation des objectifs pour le bonus (STI, sur un an)

2018		131.2%
2019		132.0%

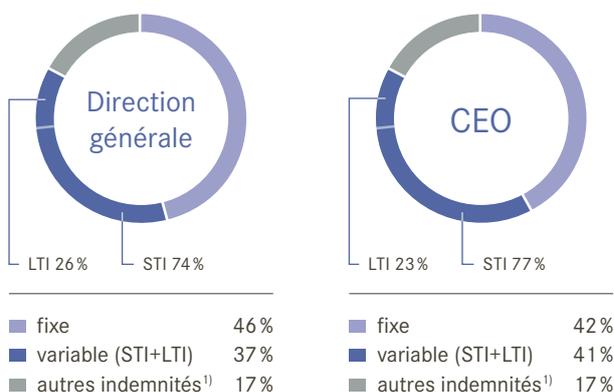
##### Degré de réalisation des objectifs pour le LTI (sur trois ans)

2016-2018		117.3%
2017-2019		121.1%

En 2019, un GEP de CHF 48.0 mio. a été généré (voir chapitre Value Based Management dans la partie Alternative performance measures du Rapport annuel 2019 [version complète], à partir de la page 92). Cela correspond à une augmentation du GEP de 9.0% par rapport à l'année précédente. Pour les bonus versés (STI), la réalisation des objectifs est de 132.0% pour l'exercice 2019. En d'autres termes, les objectifs de bonus à court terme ont été dépassés. Cela correspond à 60.0% du bonus maximal pour l'année. En ce qui concerne le programme LTI de 2019-2021, la répartition des PSU a été fixée sur la base du cours moyen des actions de février 2019 et de l'objectif du Comité Rémunération relatif au GEP. En ce qui concerne le programme LTI de 2017-2019 à verser en 2020, le GEP mentionné génère une réalisation de l'objectif de 121.1%. Autrement dit, le degré de réalisation des objectifs à long terme est légèrement

Suite à la page 87 ►

#### Rapport fixe – variable 2019



<sup>1)</sup> Y compris coûts relatifs à la prévoyance professionnelle et aux assurances sociales

## Rémunération des membres de la Direction générale en 2019

en milliers de CHF	Total	dont à Jean-Claude Cléménçon, CEO
Salaire de base	2'029	450
Participation en espèces (STI)	792	206
Participation en actions (STI) <sup>1)</sup>	437	129
Programme Long-Term Incentive <sup>2)</sup>	430	99
Cotisations aux fondations de prévoyance professionnelle	387	103
Autres indemnités <sup>3)</sup>	57	11
<b>Rémunération perçue<sup>4)</sup></b>	<b>4'132</b>	<b>998</b>
Cotisations aux assurances sociales	292	68
<b>Rémunération des membres de la Direction générale<sup>4)</sup></b>	<b>4'424</b>	<b>1'066</b>
<i>Montant maximal sur décision de l'AG</i>	<i>5'800</i>	

Cinq membres en 2019

<sup>1)</sup> Les montants comprennent le rabais de 25% octroyé en raison de la période de blocage de cinq ans<sup>2)</sup> Les Performance Share Units arrivant à échéance après trois ans sont valorisées à la date d'attribution et avec l'objectif de réalisation estimé (IFRS 2).

La rémunération totale du plan LTI 2019-2021 pour la Direction générale atteint CHF 430'000, dont CHF 99'000 pour Jean-Claude Cléménçon. Calculé, pour le CEO, sur la base de 19/36 mois, car départ au 31 juillet 2020

<sup>3)</sup> Inclut l'utilisation du véhicule de fonction à des fins privées<sup>4)</sup> Inclut la rémunération de Torvald de Coverly Veale, membre de la Direction générale et Responsable du Domaine d'activités Products & Brands jusqu'au 13 janvier 2019

## Rémunération des membres de la Direction générale en 2018

en milliers de CHF	Total	dont à Jean-Claude Cléménçon, CEO
Salaire de base	1'795	450
Participation en espèces (STI)	745	225
Participation en actions (STI) <sup>1)</sup>	424	122
Programme Long-Term Incentive <sup>2)</sup>	579	217
Cotisations aux fondations de prévoyance professionnelle	291	80
Autres indemnités <sup>3)</sup>	36	11
<b>Rémunération perçue</b>	<b>3'870</b>	<b>1'105</b>
Cotisations aux assurances sociales	278	77
<b>Rémunération des membres de la Direction générale</b>	<b>4'148</b>	<b>1'182</b>
<i>Montant maximal sur décision de l'AG</i>	<i>5'800</i>	

Cinq membres en 2018

<sup>1)</sup> Les actions sont bloquées pour cinq ans<sup>2)</sup> Les PSU arrivant à échéance après trois ans sont valorisées à la date d'attribution et avec l'objectif de réalisation estimé (IFRS 2).

La rémunération totale du plan LTI 2018-2020 pour la Direction générale atteint CHF 579'000, dont CHF 217'000 pour Jean-Claude Cléménçon

<sup>3)</sup> Inclut l'utilisation du véhicule de fonction à des fins privées

## Participations et droits des membres de la Direction générale aux Performance Share Units 2019

	Nombre d'actions détenues au 31.12.2019 <sup>1)</sup>	Long-Term Incentive Programme (LTI) Performance Share Units (PSU) <sup>2)</sup>			PSU dus
		PSU attribuées en 2019 (acquisition possible au 31.12.2021) <sup>3)</sup>	PSU attribuées en 2018 (acquisition possible au 31.12.2020) <sup>3)</sup>	PSU attribuées en 2017 (calculé au 31.12.2019) <sup>3)</sup>	
Jean-Claude Cléménçon	5'191	2'634	4'152	5'739	12'525
Felix Burkhard	14'080	3'028	2'925	3'527	9'480
Christoph Amstutz	5'779	1'719	1'661	1'980	5'360
Daniele Madonna	3'690	1'612	1'529	1'467	4'608
Thomas F. Szuran	80	1'983	—	—	1'983

<sup>1)</sup> Les actions détenues par les personnes proches des membres de la Direction générale sont incluses dans le nombre d'actions de ces derniers

<sup>2)</sup> Chaque participation aux PSU se transforme en un nombre correspondant d'actions à l'acquisition

<sup>3)</sup> Les PSU accordées sont calculées avec la valeur cible. Les actions correspondant aux PSU sont transférées aux bénéficiaires l'année suivante

## Participations et droits des membres de la Direction générale aux Performance Share Units 2018

	Nombre d'actions détenues au 31.12.2018 <sup>1)</sup>	Long-Term Incentive Programme (LTI) Performance Share Units (PSU) <sup>2)</sup>			PSU dus
		PSU attribuées en 2018 (acquisition possible au 31.12.2020) <sup>3)</sup>	PSU attribuées en 2017 (acquisition possible au 31.12.2019) <sup>3)</sup>	PSU attribuées en 2016 (calculé au 31.12.2018) <sup>3)</sup>	
Jean-Claude Cléménçon	7'944	4'821	4'739	2'450	12'010
Felix Burkhard	15'807	2'925	2'913	1'910	7'748
Christoph Amstutz	3'356	1'661	1'635	868	4'164
Torvald de Coverly Veale	3'542	1'928	1'898	1'012	4'838
Daniele Madonna	1'849	1'529	1'212	385	3'126

<sup>1)</sup> Les actions détenues par les personnes proches des membres de la Direction générale sont incluses dans le nombre d'actions de ces derniers

<sup>2)</sup> Chaque participation aux Performance Share Units se transforme en action à l'acquisition

<sup>3)</sup> Les PSU accordées sont calculées avec la valeur cible. Les actions correspondant aux PSU sont transférées aux bénéficiaires l'année suivante

ment plus élevé que celui de l'année précédente. Pour la comparaison avec l'année précédente, il faut se référer pour le CEO au montant LTI plus bas (en raison de son départ en 2020) et pour le total au changement de Responsable du Domaine d'activités Products & Brands.

Au cours de l'exercice 2019, Jean-Claude Cléménçon a été, en tant que CEO, le membre de la Direction générale qui a perçu la rémunération la plus élevée. Pour le CEO, le bonus cible (STI) est de 50% du salaire de base annuel. Pour les autres membres de la Direction générale, il se situe entre 40% et 45%. Ces valeurs sont inchangées par rapport à 2018. De plus amples informations sur le bonus figurent à la page 80 du Rapport de rémunération. Le LTI cible pour le CEO est de 50% du salaire de base annuel. Pour les autres membres de la Direction générale, il se situe entre 25% et 35%. Ces valeurs sont inchangées par rapport à 2018. De plus amples informations sur le LTI figurent aux pages 81 et 82 du Rapport de rémunération.

En 2019, les objectifs individuels ont représenté en moyenne 10.2% de la rémunération variable totale (bonus et LTI) des membres de la Direction générale (sans le CEO).

## Autres rémunérations

### Contrats de travail

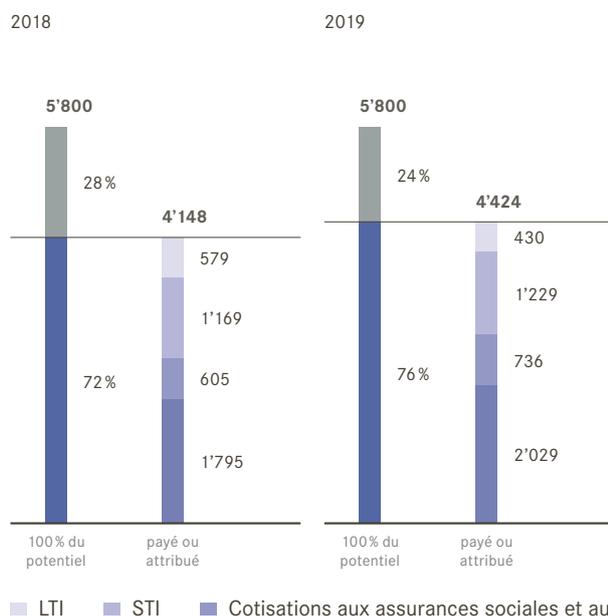
Le CEO et les autres membres de la Direction générale sont engagés sur la base d'un contrat à durée illimitée et sont soumis à un préavis de douze mois au maximum. Ils n'ont droit à aucune indemnité de départ, indemnité de cessation d'emploi ou indemnité en cas de changement de contrôle. En ce qui concerne la restitution des prestations (claw-back), les droits légaux à la restitution des prestations versées s'appliquent (cf. entre autres art. 678, al. 2 du Code des obligations, CO).

### Options

Ni les membres du Conseil d'administration, ni les membres de la Direction générale ne détiennent d'options négociables.

## Rémunération de l'ensemble des membres de la Direction générale

en milliers de CHF

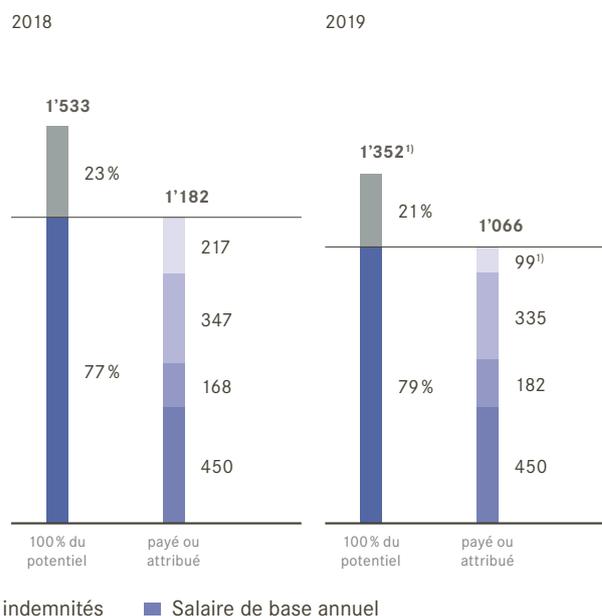


<sup>1)</sup> Réduction du LTI au prorata, car départ en 2020

## Rémunération la plus élevée de la Direction générale

CEO Groupe Galenica

en milliers de CHF



### Prêts et crédits

Au cours de l'exercice 2019, Galenica n'a consenti ni prêt ni crédit à des membres du Conseil d'administration ou de la Direction générale, ou à des proches de ces derniers.

### Anciens membres du Conseil d'administration et de la Direction générale

Galenica n'a versé aucune indemnité à d'anciens membres du Conseil d'administration ou de la Direction générale durant l'exercice 2019.

## Evolution et perspectives

Comme l'année précédente, le Conseil d'administration comptait sept membres en 2019. Le Comité Stratégie créé en 2018 a poursuivi son travail durant l'année sous revue. En outre, au niveau des comités, le Comité Haute Direction et Nomination a été désigné comme comité permanent (auparavant ad hoc). Le montant total maximum approuvé pour 2019 par l'Assemblée générale du 9 mai 2018, à savoir CHF 1.9 mio., a pu être respecté. De même, la rémunération accordée aux membres de la Direction générale pour l'exercice 2019 est également conforme au montant total maximum de CHF 5.8 mio. approuvé par l'Assemblée générale du 9 mai 2018. Le tableau à la page 84 présente une comparaison des degrés de réalisation des objectifs entre 2019 et 2018.

Lors de l'Assemblée générale du 19 mai 2020 et en accord avec l'article 22 des statuts de Galenica, la rémunération maximale possible versée aux membres du Conseil d'administration et aux membres de la Direction générale sera soumise à l'approbation prospective des actionnaires pour l'exercice suivant l'Assemblée générale concernée 2021. Cette rémunération maximale constituera par conséquent à nouveau une limite supérieure à la rémunération possible compte tenu de toutes les composantes variables, entre autres le bonus (STI) et le programme LTI (les actions bloquées et les PSU étant valorisées à la date d'attribution). Le montant du versement effectif pour 2019 est nettement inférieur aux montants maximums de la rémunération pour l'année 2019. En 2019, la rémunération du CEO a atteint 79% de la rémunération maximale possible. La rémunération cumulée des membres de la Direction générale a atteint 76% de la rémunération maximale possible pour l'année 2019.

---

### Liens complémentaires

[www.galenica.com](http://www.galenica.com)

- **Statuts Galenica SA, art. 21 (Comité Rémunération):** Publications / Downloadcenter / Corporate Governance
  - **Statuts Galenica SA, art. 22 (Rémunérations):** Publications / Downloadcenter / Corporate Governance
  - **Cahier des charges du Comité Rémunération:** A propos de Galenica / Organisation / Conseil d'administration
-



Ernst & Young SA  
Schanzenstrasse 4a  
Case postale  
CH-3001 Berne

Téléphone: +41 58 286 61 11  
Téléfax: +41 58 286 68 18  
www.ey.com/ch

A l'Assemblée générale de  
Galenica SA, Berne

Berne, le 3 mars 2020

## Rapport de l'organe de révision sur la vérification du rapport de rémunération

Nous avons effectué l'audit du rapport de rémunération ci-joint de Galenica SA pour l'exercice arrêté au 31 décembre 2019. Notre audit s'est limité aux indications selon les articles 14 à 16 de l'ordonnance contre les rémunérations abusives dans les sociétés anonymes cotées en bourse (ORAb) aux pages 82 à 88 du rapport de rémunération.



### Responsabilité du Conseil d'administration

La responsabilité de l'établissement et de la présentation sincère du rapport de rémunération conformément à la loi et à l'ordonnance contre les rémunérations abusives dans les sociétés anonymes cotées en bourse (ORAb) incombe au Conseil d'administration. Il est également responsable de la définition des principes de rémunération et de la fixation des rémunérations individuelles.



### Responsabilité de l'auditeur

Notre responsabilité consiste, sur la base de notre audit, à exprimer une opinion sur le rapport de rémunération ci-joint. Nous avons effectué notre audit conformément aux Normes d'audit suisses. Ces normes requièrent que nous nous conformions aux règles d'éthique et que notre audit soit planifié et réalisé de telle façon qu'il nous permette de constater avec une assurance raisonnable que le rapport de rémunération est conforme à la loi et aux articles 14 à 16 de l'ORAb.

Un audit implique la mise en œuvre de procédures en vue de recueillir des éléments probants concernant les indications relatives aux indemnités, prêts et crédits selon les articles 14 à 16 ORAb contenues dans le rapport de rémunération. Le choix des procédures d'audit relève du jugement de l'auditeur, de même que l'évaluation des risques que le rapport de rémunération puisse contenir des anomalies significatives, que celles-ci proviennent de fraudes ou résultent d'erreurs. Cet audit comprend en outre une évaluation de l'adéquation des méthodes d'évaluation appliquées des éléments de rémunération ainsi qu'une appréciation de la présentation du rapport de rémunération dans son ensemble.

Nous estimons que les éléments probants recueillis sont suffisants et appropriés pour fonder notre opinion d'audit.



### Opinion d'audit

Selon notre appréciation, le rapport de rémunération de Galenica SA pour l'exercice arrêté au 31 décembre 2019 est conforme à la loi et aux articles 14 à 16 de l'ORAb.

Ernst & Young SA

Roland Ruprecht  
Expert-réviseur agréé  
(Réviseur responsable)

Simone Wittwer  
Experte-réviseur agréée



Offre de Galexis: Felan

«Pour nous, en tant que petite pharmacie indépendante, le lancement d'une marque propre n'est pas possible. Avec Felan, Galexis nous offre une opportunité parfaite de nous démarquer de la concurrence.»

Edith Kleisner, pharmacienne  
dipl. féd. EPF / propriétaire Pharmacie  
Drogerie Kempten, Wetzikon

# Alternative performance measures and Financial statements

- 92 Alternative performance measures 2019  
of the Galenica Group
- 101 Consolidated financial statements 2019  
of the Galenica Group
- 154 Financial statements 2019  
of Galenica Ltd.

# Alternative performance measures 2019 of the Galenica Group

- 93 Definitions of alternative performance measures
- 94 Organic growth of net sales
- 95 Adjusted consolidated statement of income
- 97 Free cash flow
- 98 Capital management
- 100 Value based management

## Definitions of alternative performance measures

The annual report, the half year report and other communication to investors contain certain financial performance measures, which are not defined by IFRS. In addition to information based on IFRS, management uses these alternative performance measures to assess the financial and operational performance of the Group. Management believes that these non-IFRS financial performance measures provide useful information regarding Galenica's financial and operational performance. Alternative performance measures are used in Galenica's value-based management as the basis for management's incentive and remuneration schemes. Such measures may not be comparable to similar measures presented by other companies. The main alternative performance measures used by Galenica are explained and/or reconciled with the IFRS measures in this section.

The alternative performance measures are unaudited.

### IAS 19 – Employee benefits

The pension plans of Galenica are organised in legally independent pension funds and are based purely on the defined contribution principle as stated in the Swiss "BVG" law. Nevertheless, Galenica's pension plans are classified as defined benefit pension plans under IAS 19.

Galenica's results are influenced by external parameters that cannot be managed by the Group and the management is of the opinion that such an impact should be excluded when it comes to assess the performance of the Galenica Group. For this reason, Galenica also evaluates its performance by adjusting personnel costs as if those plans were defined contribution plans (adjustments for the effects of IAS 19). For these adjustments, the costs of defined benefit plans and long-service awards determined in accordance with IAS 19 are replaced by an expense based on the employer's contribution and long-service awards for the period of service.

### IFRS 16 – Leases

Since 1 January 2019 lessees have to account for most leases on balance sheet by recognising lease liabilities and corresponding right-of-use assets. The right-of-use assets are depreciated over the lease term and the lease liabilities generate interest expense in the statement of income. Variable lease payments, not dependent on an index or rate, such as sales-based rental expenses are accounted for as operating expenses when they are incurred. With its large network of retail pharmacies, the introduction of IFRS 16 has a significant impact on Galenica's balance sheet and the presentation of lease related expenses in the consolidated statement of income.

Galenica has lease agreements with fixed and variable lease payments and these payments affect various line items in the statement of income making comparisons across individual pharmacies and points-of-sale difficult. For this reason management also monitors results by adjusting the statement of income and balance sheet as if lease agreements were still accounted for as operating leases, e.g. all lease expense is presented in other operating costs on a straight-line basis and the depreciation of the right-of-use assets and the interest expense on the lease liabilities are removed. Income taxes are also adjusted accordingly.

These adjustments allow management to evaluate results with periods prior to the introduction of IFRS 16. In addition, IFRS 16 adjusted measures are important for Galenica's value-based management and therefore for management's incentive and remuneration schemes. As the type and duration of rental agreements under IFRS 16 have a significant influence on the invested capital and accordingly on the return on invested capital (ROIC) and on the Galenica economic profit (GEP), the invested capital is stated after removing lease liabilities. This minimises the risk that management makes decisions that are not in the interest of Galenica due to potential incentives when concluding leases.

## Organic growth of net sales

Organic growth of net sales shows the development of net sales for the two most important business sectors Retail and Services excluding the effects of acquisitions, openings and closings (effect of net expansion). It provides a “like-for-like” comparison with previous periods. In the Retail business sector, organic growth of net sales is calculated only including points of sale with a full year period comparison. In order to show the impact of mandatory price reductions of medications reimbursed by health insurers on net sales transparently, organic growth of net sales is also disclosed without the effect of price reductions.

### Organic growth of net sales 2019

in thousand CHF	Retail	Services
Net sales	1,515,726	2,441,048
Change to previous period	6.0%	2.9%
Effect of net expansion <sup>1)</sup>	79,836	—
In % of net sales of previous period	5.6%	—
<b>Net sales excluding effect of net expansion</b>	<b>1,435,890</b>	<b>2,441,048</b>
<b>Organic growth of net sales</b>	<b>0.4%</b>	<b>2.9%</b>
Mandatory price reductions <sup>2)</sup>	26,329	54,466
In % of net sales of previous period	1.8%	2.3%
<b>Net sales excluding effect of net expansion and mandatory price reductions</b>	<b>1,462,219</b>	<b>2,495,514</b>
<b>Organic growth of net sales excluding price reductions</b>	<b>2.2%</b>	<b>5.2%</b>

<sup>1)</sup> Growth of net sales of pharmacies without full year comparative periods 2018 and 2019 (acquisitions, openings and closings)

<sup>2)</sup> Mandatory price reductions of medications reimbursed by health insurers of the specialities list (SL/LS) released by the Federal Office of Public Health (FOPH), calculated based on volumes of previous period

### Organic growth of net sales 2018

in thousand CHF	Retail	Services
Net sales	1,430,526	2,372,308
Change to previous period	3.1%	0.4%
Effect of net expansion <sup>1)</sup>	35,959	—
In % of net sales of previous period	2.6%	—
<b>Net sales excluding effect of net expansion</b>	<b>1,394,567</b>	<b>2,372,308</b>
<b>Organic growth of net sales</b>	<b>0.5%</b>	<b>0.4%</b>
Mandatory price reductions <sup>2)</sup>	21,993	57,273
In % of net sales of previous period	1.6%	2.4%
<b>Net sales excluding effect of net expansion and mandatory price reductions</b>	<b>1,416,560</b>	<b>2,429,581</b>
<b>Organic growth of net sales excluding price reductions</b>	<b>2.1%</b>	<b>2.8%</b>

<sup>1)</sup> Growth of net sales of pharmacies without full year comparative periods 2017 and 2018 (acquisitions, openings and closings)

<sup>2)</sup> Mandatory price reductions of medications reimbursed by health insurers of the specialities list (SL/LS) released by the Federal Office of Public Health (FOPH), calculated based on volumes of previous period

## Adjusted consolidated statement of income

Galenica's consolidated statement of income adjusted by IAS 19 effects related to employee benefits (defined benefit plans and long-service awards) and IFRS 16 lease effects allowing financial results to be assessed on a comparable basis.

### Adjusted consolidated statement of income 2019

in thousand CHF	As reported	Adjustments		Adjusted
		IAS 19	IFRS 16	
<b>Net sales</b>	<b>3,301,002</b>	–	–	<b>3,301,002</b>
Health & Beauty <sup>1)</sup>	1,620,785	–	–	1,620,785
Services <sup>1)</sup>	2,441,048	–	–	2,441,048
Other income	13,516	–	–	13,516
<b>Operating income</b>	<b>3,314,518</b>	–	–	<b>3,314,518</b>
Cost of goods	(2,453,528)	–	–	(2,453,528)
Personnel costs	(464,119)	91	–	(464,028)
Other operating costs	(142,191)	–	(50,031)	(192,222)
Share of profit from associates and joint ventures	5,656	(23)	53	5,686
<b>Earnings before interest, taxes, depreciation and amortisation (EBITDA)</b>	<b>260,336</b>	<b>68</b>	<b>(49,978)</b>	<b>210,426</b>
Health & Beauty <sup>1)</sup>	194,220	–	(47,749)	146,471
Services <sup>1)</sup>	68,003	–	(2,229)	65,774
Depreciation and amortisation	(90,845)	–	47,294	(43,551)
<b>Earnings before interest and taxes (EBIT)</b>	<b>169,491</b>	<b>68</b>	<b>(2,684)</b>	<b>166,875</b>
Return on sales (ROS) <sup>2)</sup>	5.1%	–	(0.1%)	5.1%
Health & Beauty <sup>1)</sup>	126,270	–	(2,570)	123,700
Return on sales (ROS) <sup>2)</sup>	7.8%	–	(0.2%)	7.6%
Services <sup>1)</sup>	44,793	–	(114)	44,679
Return on sales (ROS) <sup>2)</sup>	1.8%	–	–	1.8%
Net financial expenses	(6,098)	459	2,471	(3,168)
<b>Earnings before taxes (EBT)</b>	<b>163,393</b>	<b>527</b>	<b>(213)</b>	<b>163,707</b>
Income taxes <sup>3)</sup>	(38,093)	41	145	(37,907)
<b>Net profit<sup>4)</sup></b>	<b>125,300</b>	<b>568</b>	<b>(68)</b>	<b>125,800</b>
Attributable to:				
– Shareholders of Galenica Ltd.	124,992	561	(69)	125,484
– Non-controlling interests	308	7	1	316

<sup>1)</sup> Reported for each Segment not taking into account Corporate and Eliminations

<sup>2)</sup> Calculated as EBIT divided by net sales

<sup>3)</sup> Including one-off expense of CHF 8.4 million related to the change of provisions for deferred taxes due to Swiss Tax Reform

<sup>4)</sup> Net profit comparable of CHF 134.2 million is calculated as net profit adjusted without one-off tax expense of CHF 8.4 million. Earnings per share comparable would be CHF 2.72

in CHF	As reported	Adjustments		Adjusted
		IAS 19	IFRS 16	
Earnings per share	2.54	0.01	–	2.55
Diluted earnings per share	2.53	0.01	–	2.54

## Alternative performance measures of the Galenica Group

## Adjusted consolidated statement of income 2018

in thousand CHF	As reported	Adjustments IAS 19	Adjusted
<b>Net sales</b>	<b>3,165,019</b>	–	<b>3,165,019</b>
Health & Beauty <sup>1)</sup>	1,524,822	–	1,524,822
Services <sup>1)</sup>	2,372,308	–	2,372,308
Other income	15,936	–	15,936
<b>Operating income</b>	<b>3,180,955</b>	–	<b>3,180,955</b>
Cost of goods	(2,379,327)	–	(2,379,327)
Personnel costs	(474,453)	40,746	(433,707)
Other operating costs	(180,158)	–	(180,158)
Share of profit from associates and joint ventures	6,999	301	7,300
<b>Earnings before interest, taxes, depreciation and amortisation (EBITDA)</b>	<b>154,016</b>	<b>41,047</b>	<b>195,063</b>
Health & Beauty <sup>1)</sup>	130,439	–	130,439
Services <sup>1)</sup>	65,568	–	65,568
Depreciation and amortisation	(40,991)	–	(40,991)
<b>Earnings before interest and taxes (EBIT)</b>	<b>113,025</b>	<b>41,047</b>	<b>154,072</b>
Return on sales (ROS) <sup>2)</sup>	3.6%	1.3%	4.9%
Health & Beauty <sup>1)</sup>	110,385	–	110,385
Return on sales (ROS) <sup>2)</sup>	7.2%	–	7.2%
Services <sup>1)</sup>	44,206	–	44,206
Return on sales (ROS) <sup>2)</sup>	1.9%	–	1.9%
Net financial expenses	(2,116)	225	(1,891)
<b>Earnings before taxes (EBT)</b>	<b>110,909</b>	<b>41,272</b>	<b>152,181</b>
Income taxes <sup>3)</sup>	36,755	(8,042)	28,713
<b>Net profit<sup>4)</sup></b>	<b>147,664</b>	<b>33,230</b>	<b>180,894</b>
Attributable to:			
– Shareholders of Galenica Ltd.	147,546	33,230	180,776
– Non-controlling interests	118	–	118

<sup>1)</sup> Reported for each Segment not taking into account Corporate and Eliminations

<sup>2)</sup> Calculated as EBIT divided by net sales

<sup>3)</sup> The final tax assessments for the fiscal year 2016 of group companies involved in an internal restructuring in 2016 were received in 2018. As a consequence of these final assessments, deferred tax liabilities on outside basis differences in an amount of CHF 56.2 million have been released. The deferred tax assets are released as the tax losses are utilised.

<sup>4)</sup> Net profit comparable of CHF 124.7 million is calculated as net profit adjusted without one-off tax income of CHF 56.2 million. Earnings per share comparable would be CHF 2.54

in CHF	As reported	Adjustments IAS 19	Adjusted
Earnings per share	3.00	0.68	3.68
Diluted earnings per share	3.00	0.68	3.68

## Free cash flow

The free cash flow shows Galenica's capacity to pay dividends and repay debt and repay equity. It provides information on the remaining cash and cash equivalents from the operating cash flow, reduced by all lease payments and after consideration of investment activities.

### Free cash flow

in thousand CHF	2019	2018
Cash flow from operating activities before working capital changes	237,405	181,010
Payment of lease liabilities	(47,622)	–
<b>Cash flow from operating activities before working capital changes adjusted</b>	<b>189,783</b>	<b>181,010</b>
Working capital changes	13,033	(7,460)
<b>Cash flow from operating activities adjusted</b>	<b>202,816</b>	<b>173,550</b>
Cash flow from investing activities without M&A <sup>1)</sup>	(57,786)	(49,843)
<b>Free cash flow before M&amp;A</b>	<b>145,030</b>	<b>123,707</b>
Cash flow from M&A <sup>2)</sup>	(77,108)	(37,739)
<b>Free cash flow</b>	<b>67,922</b>	<b>85,968</b>

<sup>1)</sup> Cash flow from investing activities without purchase and sale of subsidiaries (net cash flow)

<sup>2)</sup> Cash flow from purchase and sale of subsidiaries (net cash flow)

### Cash conversion

	2019	2018
Cash conversion <sup>1)</sup>	74.8%	74.4%

<sup>1)</sup> Calculated as EBITDA adjusted less CAPEX (investments in property, plant and equipment and intangible assets) divided by EBITDA adjusted

## Capital management

The capital of Galenica is managed and monitored at Group level. The objective of capital management at Galenica is to ensure the continuity of operations, increase enterprise value on a sustainable basis, provide an adequate return to investors, provide the financial resources to enable investments in areas that deliver future benefits for patients and customers and further returns to investors.

Galenica defines the capital that it manages as invested interest-bearing liabilities and equity. Galenica uses a system of financial control based on various key performance indicators. Capital is monitored based on the gearing, for example, which expresses net debt as a percentage of shareholders' equity including non-controlling interests and is communicated regularly to management as part of internal reporting. The debt coverage expresses net debt as a multiple of earnings before interest, taxes, depreciation and amortisation (EBITDA). Debt coverage ratio provide information about the creditworthiness of the Group. Galenica has no covenants requiring a minimum level of debt coverage.

Total assets and shareholders' equity are adjusted for the cumulative effects of the IAS 19 and IFRS 16 adjustments and net debt is adjusted for lease liabilities.

### Total assets

in thousand CHF	2019	2018
<b>Total assets</b>	<b>2,209,579</b>	<b>1,860,088</b>
Cumulative effects of IAS 19 adjustments	(4,154)	(11,776)
Cumulative effects of IFRS 16 adjustments	(224,419)	–
<b>Total assets adjusted</b>	<b>1,981,006</b>	<b>1,848,312</b>

### Net debt

in thousand CHF	2019	2018
Current financial liabilities <sup>1)</sup>	44,630	28,025
Current lease liabilities	47,796	–
Non-current financial liabilities <sup>1)</sup>	380,800	380,910
Non-current lease liabilities	182,772	–
Cash and cash equivalents	(90,532)	(104,970)
Interest-bearing receivables	(8,811)	(3,517)
<b>Net debt</b>	<b>556,655</b>	<b>300,448</b>
Lease liabilities (current and non-current)	(230,568)	–
<b>Net debt adjusted</b>	<b>326,087</b>	<b>300,448</b>

<sup>1)</sup> Excluding non-interest-bearing financial liabilities

### Shareholders' equity

in thousand CHF	2019	2018
<b>Shareholders' equity</b>	<b>999,540</b>	<b>933,599</b>
Cumulative effects of IAS 19 adjustments	48,246	61,931
Cumulative effects of IFRS 16 adjustments	4,754	–
<b>Shareholders' equity adjusted</b>	<b>1,052,540</b>	<b>995,530</b>

## Alternative performance measures of the Galenica Group

## Equity ratio

	2019	2018
Equity ratio <sup>1)</sup>	45.2%	50.2%
Equity ratio adjusted <sup>2)</sup>	53.1%	53.9%

<sup>1)</sup> Calculated as shareholders' equity divided by total assets

<sup>2)</sup> Calculated as shareholders' equity adjusted divided by total assets adjusted

## Gearing

	2019	2018
Gearing <sup>1)</sup>	55.7%	32.2%
Gearing adjusted <sup>2)</sup>	31.0%	30.2%

<sup>1)</sup> Calculated as net debt divided by shareholders' equity

<sup>2)</sup> Calculated as net debt adjusted divided by shareholders' equity adjusted

## Debt coverage

	2019	2018
Debt coverage <sup>1)</sup>	2.1 ×	2.0 ×
Debt coverage adjusted <sup>2)</sup>	1.5 ×	1.5 ×

<sup>1)</sup> Calculated as net debt divided by EBITDA

<sup>2)</sup> Calculated as net debt adjusted divided by EBITDA adjusted

## Value based management

Galenica has an integrated value-based management concept in place that derived from an economic value added (EVA) approach. It is based on the understanding that in the interest of shareholders and other important groups of stakeholders, Galenica will strive to achieve a long-term investment return which exceeds the weighted average cost of capital (WACC). Targets, plans, performance measurement and management compensation are aligned to increase the enterprise value.

### Invested capital

Invested capital corresponds to current and fixed operating assets less cash and cash equivalents and non-interest-bearing current liabilities. In the following, invested capital is calculated indirectly via equity and net debt.

in thousand CHF	2019	2018
Shareholders' equity adjusted	1,052,540	995,530
Net debt adjusted	326,087	300,448
Deferred tax assets <sup>1)</sup>	–	(9,721)
Deferred tax liabilities <sup>1)</sup>	38,570	25,579
<b>Invested capital</b>	<b>1,417,197</b>	<b>1,311,836</b>
<b>Average invested capital</b>	<b>1,364,517</b>	<b>1,279,829</b>

<sup>1)</sup> Without deferred taxes due to IAS 19 and IFRS 16 as already taken into account in shareholders' equity adjusted

### Net operating profit after tax (NOPAT) and return on invested capital (ROIC)

Net operating profit after tax (NOPAT) is the profit before interest and after depreciation, amortisation and taxes. It is calculated from the operating result (EBIT adjusted) less calculatory income taxes.

Return on invested capital (ROIC) is calculated as NOPAT divided by the average of invested capital. This measure of performance integrates both measures of profitability and measures of capital efficiency.

in thousand CHF	2019	2018
EBIT adjusted	166,875	154,072
Net financial income from financial assets	(253)	987
<b>Net operating profit before taxes</b>	<b>166,622</b>	<b>155,059</b>
Calculatory tax rate (20%)	(33,324)	(31,012)
<b>Net operating profit after taxes (NOPAT)</b>	<b>133,298</b>	<b>124,047</b>
<b>Return on invested capital (ROIC)<sup>1)</sup></b>	<b>9.8%</b>	<b>9.7%</b>

<sup>1)</sup> Calculated as NOPAT in % of average invested capital

### Galenica economic profit (GEP)

The most important key figure in Galenica's value-based management concept is the Galenica economic profit (GEP). The GEP illustrates the result of the Galenica Group after consideration of the cost of capital. GEP is a measure designed to reflect the principles of value-based management derived from an economic value added (EVA) approach. GEP is calculated as the NOPAT less the WACC over the average invested capital.

in thousand CHF	2019	2018
Net operating profit after taxes (NOPAT)	133,298	124,047
Cost of capital <sup>1)</sup>	(85,282)	(79,989)
<b>Galenica economic profit (GEP)</b>	<b>48,016</b>	<b>44,058</b>

<sup>1)</sup> Calculated as average invested capital multiplied with WACC (weighted average cost of capital) of 6.25%

# Consolidated financial statements 2019 of the Galenica Group

102	Consolidated statement of income	132	20. Trade and other payables
103	Consolidated statement of comprehensive income	132	21. Provisions
104	Consolidated statement of financial position	133	22. Contingent liabilities and commitments
105	Consolidated statement of cash flows	134	23. Employee benefit plans
106	Consolidated statement of changes in equity	139	24. Shareholders' equity
107	Notes to the consolidated financial statements of the Galenica Group	140	25. Financial instruments
107	1. Group organisation	143	26. Financial risk management
107	2. Accounting principles	145	27. Capital management
110	3. Operating segment information	146	28. Share-based payments
113	4. Business combinations	147	29. Related party transactions
115	5. Net sales	148	30. Subsequent events
116	6. Other income	149	31. Group companies
116	7. Personnel costs	150	Statutory auditor's report on the audit of the consolidated financial statements
116	8. Other operating costs		
117	9. Financial result		
117	10. Earnings per share		
118	11. Income taxes		
120	12. Inventories		
121	13. Trade and other receivables		
122	14. Property, plant and equipment		
123	15. Leases		
126	16. Intangible assets		
129	17. Investments in associates and joint ventures		
130	18. Financial assets		
131	19. Financial liabilities		

## Consolidated statement of income

## Consolidated statement of income

in thousand CHF	Notes	2019	2018
Net sales	5	3,301,002	3,165,019
Other income	6	13,516	15,936
<b>Operating income</b>		<b>3,314,518</b>	<b>3,180,955</b>
Cost of goods		(2,453,528)	(2,379,327)
Personnel costs	7, 23	(464,119)	(474,453)
Other operating costs	8	(142,191)	(180,158)
Share of profit from associates and joint ventures	17	5,656	6,999
<b>Earnings before interest, taxes, depreciation and amortisation (EBITDA)</b>		<b>260,336</b>	<b>154,016</b>
Depreciation and amortisation	14, 15, 16	(90,845)	(40,991)
<b>Earnings before interest and taxes (EBIT)</b>		<b>169,491</b>	<b>113,025</b>
Financial income	9	727	1,061
Financial expenses	9	(6,825)	(3,177)
<b>Earnings before taxes (EBT)</b>		<b>163,393</b>	<b>110,909</b>
Income taxes	11	(38,093)	36,755
<b>Net profit</b>		<b>125,300</b>	<b>147,664</b>
Attributable to:			
- Shareholders of Galenica Ltd.		124,992	147,546
- Non-controlling interests		308	118
in CHF			
Earnings per share	10	2.54	3.00
Diluted earnings per share	10	2.53	3.00

# Consolidated statement of comprehensive income

in thousand CHF	Notes	2019	2018
<b>Net profit</b>		<b>125,300</b>	<b>147,664</b>
Translation differences		(1)	(1)
<b>Items that may be reclassified subsequently to profit or loss</b>		<b>(1)</b>	<b>(1)</b>
Remeasurement of net defined benefit liability	23	24,390	(1,059)
Income taxes from remeasurement of net defined benefit liability	11	(5,225)	47
Share of other comprehensive income from joint ventures	17	(92)	(2,023)
<b>Items that will not be reclassified to profit or loss</b>		<b>19,073</b>	<b>(3,035)</b>
<b>Other comprehensive income</b>		<b>19,072</b>	<b>(3,036)</b>
<b>Comprehensive income</b>		<b>144,372</b>	<b>144,628</b>
Attributable to:			
– Shareholders of Galenica Ltd.		144,132	144,510
– Non-controlling interests		240	118

## Consolidated statement of financial position

## Consolidated statement of financial position

## Assets

in thousand CHF	Notes	2019	2018
Cash and cash equivalents		90,532	104,970
Trade and other receivables	13	421,518	371,648
Inventories	12	277,804	276,628
Prepaid expenses and accrued income		32,995	28,290
<b>Current assets</b>		37.2% <b>822,849</b>	42.0% <b>781,536</b>
Property, plant and equipment	14	267,558	244,990
Right-of-use assets	15	224,934	–
Intangible assets	16	846,226	767,910
Investments in associates and joint ventures	17	21,482	27,281
Financial assets	18	16,454	13,908
Deferred tax assets	11	10,076	24,463
<b>Non-current assets</b>		62.8% <b>1,386,730</b>	58.0% <b>1,078,552</b>
<b>Assets</b>		100.0% <b>2,209,579</b>	100.0% <b>1,860,088</b>

## Liabilities and shareholders' equity

in thousand CHF	Notes	2019	2018
Financial liabilities	19	44,630	29,674
Lease liabilities	15	47,796	–
Trade and other payables	20	323,921	298,167
Tax payables		13,798	14,199
Accrued expenses and deferred income		119,535	97,880
Provisions	21	3,727	2,657
<b>Current liabilities</b>		25.1% <b>553,407</b>	23.8% <b>442,577</b>
Financial liabilities	19	380,870	380,910
Lease liabilities	15	182,772	–
Deferred tax liabilities	11	37,019	25,579
Employee benefit liabilities	23	53,031	73,707
Provisions	21	2,940	3,716
<b>Non-current liabilities</b>		29.7% <b>656,632</b>	26.0% <b>483,912</b>
<b>Liabilities</b>		54.8% <b>1,210,039</b>	49.8% <b>926,489</b>
Share capital	24	5,000	5,000
Reserves		988,497	924,463
<b>Equity attributable to shareholders of Galenica Ltd.</b>		<b>993,497</b>	<b>929,463</b>
Non-controlling interests		6,043	4,136
<b>Shareholders' equity</b>	24	45.2% <b>999,540</b>	50.2% <b>933,599</b>
<b>Liabilities and shareholders' equity</b>		100.0% <b>2,209,579</b>	100.0% <b>1,860,088</b>

# Consolidated statement of cash flows

in thousand CHF	2019	2018
Net profit	125,300	147,664
Income taxes	38,093	(36,755)
Depreciation and amortisation	90,845	40,991
(Gain)/loss on disposal of non-current assets	(340)	(111)
Increase/(decrease) in provisions and employee benefit liabilities	116	39,503
Net financial result	6,098	2,116
Share of profit from associates and joint ventures	(5,656)	(6,999)
Other non-cash items	5,408	5,632
Interest received	638	1,018
Interest paid	(4,889)	(2,345)
Other financial receipts/(payments)	(277)	(145)
Dividends received	4,165	3,731
Income taxes paid	(22,096)	(13,290)
<b>Cash flow from operating activities before working capital changes</b>	<b>237,405</b>	<b>181,010</b>
Change in trade and other receivables	(29,447)	18,057
Change in inventories	6,809	1,838
Change in trade and other payables	20,020	(64)
Change in other net current assets	15,651	(27,291)
<b>Working capital changes</b>	<b>13,033</b>	<b>(7,460)</b>
<b>Cash flow from operating activities</b>	<b>250,438</b>	<b>173,550</b>
Investments in property, plant and equipment	(33,749)	(26,962)
Investments in intangible assets	(19,839)	(20,490)
Investments in associates and joint ventures	–	(2,259)
Investments in financial assets	(9,901)	(4,950)
Proceeds from property, plant and equipment and intangible assets	617	995
Proceeds from financial assets	3,214	3,823
Proceeds from assets held for sale	1,872	–
Purchase of subsidiaries (net cash flow)	(77,108)	(37,739)
<b>Cash flow from investing activities</b>	<b>(134,894)</b>	<b>(87,582)</b>
Dividends paid	(83,924)	(81,145)
Purchase of treasury shares	(346)	(304)
Proceeds from sale of treasury shares	2,880	2,930
Proceeds from financial liabilities	86,676	6,182
Repayment of financial liabilities	(87,645)	(4,887)
Payment of lease liabilities	(47,622)	–
Purchase of non-controlling interests	–	(59)
<b>Cash flow from financing activities</b>	<b>(129,981)</b>	<b>(77,283)</b>
Effects of exchange rate changes on cash and cash equivalents	(1)	(2)
<b>Increase in cash and cash equivalents</b>	<b>(14,438)</b>	<b>8,683</b>
Cash and cash equivalents as at 1 January <sup>1)</sup>	104,970	96,287
<b>Cash and cash equivalents as at 31 December<sup>1)</sup></b>	<b>90,532</b>	<b>104,970</b>

<sup>1)</sup> Cash and cash equivalents include cash, sight deposits at financial institutions and time deposits with an original term of three months or less. Cash and cash equivalents are measured at nominal value.

## Consolidated statement of changes in equity

## Consolidated statement of changes in equity

in thousand CHF	Share capital	Treasury shares	Retained earnings	Equity attributable to shareholders of Galenica Ltd.	Non-controlling interests	Equity
<b>Balance as at 1 January 2018</b>	<b>5,000</b>	<b>(38,720)</b>	<b>890,268</b>	<b>856,548</b>	<b>4,233</b>	<b>860,781</b>
Net profit			147,546	147,546	118	147,664
Other comprehensive income			(3,036)	(3,036)		(3,036)
<b>Comprehensive income</b>			<b>144,510</b>	<b>144,510</b>	<b>118</b>	<b>144,628</b>
Dividends			(81,029)	(81,029)	(116)	(81,145)
Transactions on treasury shares		6,521	(2,746)	3,775		3,775
Share-based payments			5,619	5,619		5,619
Change in non-controlling interests			40	40	(99)	(59)
<b>Balance as at 31 December 2018</b>	<b>5,000</b>	<b>(32,199)</b>	<b>956,662</b>	<b>929,463</b>	<b>4,136</b>	<b>933,599</b>
Change in accounting standards <sup>1)</sup>			(4,811)	(4,811)	(11)	(4,822)
<b>Balance as at 1 January 2019</b>	<b>5,000</b>	<b>(32,199)</b>	<b>951,851</b>	<b>924,652</b>	<b>4,125</b>	<b>928,777</b>
Net profit			124,992	124,992	308	125,300
Other comprehensive income			19,140	19,140	(68)	19,072
<b>Comprehensive income</b>			<b>144,132</b>	<b>144,132</b>	<b>240</b>	<b>144,372</b>
Dividends			(83,758)	(83,758)	(166)	(83,924)
Transactions on treasury shares		6,235	(3,376)	2,859	–	2,859
Share-based payments			5,612	5,612	–	5,612
Addition to scope of consolidation			–	–	1,844	1,844
<b>Balance as at 31 December 2019</b>	<b>5,000</b>	<b>(25,964)</b>	<b>1,014,461</b>	<b>993,497</b>	<b>6,043</b>	<b>999,540</b>

<sup>1)</sup> Adjustment upon adoption of IFRS 16 (refer to note 2 and note 15)

# Notes to the consolidated financial statements of the Galenica Group

## 1. Group organisation

### General information

Galenica is a fully-integrated healthcare provider in Switzerland. Galenica operates a network of pharmacies, develops and offers own brands and products, exclusive brands and products from business partners as well as a variety of on-site health services and tests for customers. Galenica is also a provider of pre-wholesale and wholesale distribution and database services in the Swiss healthcare market.

The parent company is Galenica Ltd., a Swiss company limited by shares with its head office in Bern. The registered office is at Untermattweg 8, 3027 Bern, Switzerland. Shares in Galenica Ltd. are traded on the SIX Swiss Exchange under securities no. 36067446 (ISIN CH0360674466).

The Board of Directors released the consolidated financial statements 2019 for publication on 3 March 2020. The 2019 consolidated financial statements will be submitted for approval to the Annual General Meeting on 19 May 2020.

## 2. Accounting principles

### Basis of preparation

The consolidated financial statements of Galenica have been prepared in accordance with International Financial Reporting Standards (IFRS) as issued by the International Accounting Standard Board (IASB), as well as the interpretations of the IFRS Interpretations Committee (IFRIC) and the provisions of Swiss law.

The consolidated financial statements are based on the financial statements of the individual companies of Galenica, prepared in accordance with uniform accounting principles. The reporting period comprises twelve months to 31 December.

The consolidated financial statements have been presented on a historical cost basis. Non-monetary assets are measured at the lower of cost and net realisable value or recoverable amount. Certain financial assets and financial liabilities are measured at fair value in the statement of financial position. Detailed disclosures on measurement are provided in the summary of significant accounting policies.

Galenica's consolidated financial statements are prepared in Swiss francs (CHF) and, unless otherwise indicated, figures are rounded to the nearest CHF 1,000. Due to rounding, numbers presented throughout this report may not add up precisely to the totals provided. Totals are calculated using the underlying amount rather than the presented rounded number.

Foreign currencies are not of relevance for the consolidated financial statements.

### Classification as current or non-current

Assets which are realised or consumed within one year or in the normal course of business are classified as current assets. All other assets are classified as non-current assets.

All liabilities which Galenica expects to settle in the normal course of business or which fall due within one year after the reporting date are classified as current liabilities. All other liabilities are classified as non-current liabilities.

### Estimation uncertainty, assumptions and judgments

The preparation of the Group's consolidated financial statements requires management to make estimates and assumptions that affect the reported amounts of assets, liabilities, income and expense, and the disclosure of contingent liabilities as at the reporting date. Although these estimates and assumptions are made on the basis of all available information and with the greatest of care, the actual results may differ. This applies primarily to estimates and assumptions made with regard to the items set out below.

#### Leases (note 15)

IFRS 16 defines the lease term as the non-cancellable period of a lease together with the options to extend or terminate a lease, if the lessee is reasonably certain to exercise that option. Where a lease includes the option for the Group to extend the lease term, Galenica applies judgment in assessing whether it is reasonably certain that the option will be exercised. This will take into account the length of the time remaining before the option is exercisable, current trading, future trading forecasts as to the ongoing profitability of the point of sale and the level and type of planned future capital investment. A reassessment of the remaining life of the lease could result in a recalculation of the lease liability and a material adjustment to the associated balances.

#### Goodwill and intangible assets (note 16)

Goodwill and other intangible assets with an indefinite useful life are tested for impairment at least once a year. This involves estimating the value in use of the cash-generating unit (CGU) or group of CGUs to which the goodwill is allocated. It also requires a forecast of expected future cash flows as well as the application of an appropriate discount rate to calculate the present value of these cash flows.

#### Employee benefit plans and other non-current employee benefits (note 23)

The costs of the employee benefit plans and other long-term employee benefits are determined using actuarial valuations. These valuations involve making assumptions about the discount rate, future salary and pension developments, mortality and the employee turnover rate. Galenica considers the discount rate, the selection of mortality tables and the development of salaries to be key assumptions.

### Scope of consolidation

The consolidated financial statements of Galenica comprise those of Galenica Ltd. and all its subsidiaries, including associate companies and joint ventures.

Subsidiaries, associates and joint ventures acquired during the reporting period are included in the financial statements as at the date when control, significant influence or joint control was obtained. Companies sold during the reporting period are included up to the date when control, significant influence or joint control was lost.

Details of changes in the scope of consolidation in the reporting period are included in note 4, Business combinations and disposals.

Companies which Galenica controls have been fully consolidated. This is the case when Galenica has the ability to direct the relevant activities of a company, has rights to variable returns from its involvement with the investee and has the ability to affect those returns.

When Galenica holds less than 50% of the voting rights in a company, Galenica considers all the relevant facts and circumstances in assessing whether it has control over that company. This includes contractual arrangements with the vote holders of the investee, rights arising from other contractual arrangements and the number of voting rights and potential voting rights.

Assets and liabilities as well as income and expenses of subsidiaries are consolidated from the acquisition date, i.e. the date on which Galenica obtains control.

All intercompany receivables and payables, income and expenses, investments and dividends as well as unrealised gains and losses on transactions within Galenica are fully eliminated.

### Amendments to IFRS

As at 1 January 2019 Galenica adopted the following amended International Financial Reporting Standards:

- IFRS 16 – Leases (1 January 2019)
- IFRIC 23 – Uncertainty over Income Tax Treatments (1 January 2019)
- Annual Improvements 2015–2017 Cycle (1 January 2019)
- Amendments to IAS 19 – Plan Amendment, Curtailment or Settlement (1 January 2019)

IFRS 16 replaces IAS 17 and sets out the principles for recognition, measurement, presentation and disclosure of leases. The new standard requires most lease contracts that were previously unrecognised ‘operating leases’ to be recognised as right-of-use assets and lease liabilities in the consolidated statement of financial position.

Depreciation of right-of-use assets and interest expense on lease liabilities replace operating lease expenses in the consolidated statement of income. While the profit before tax impact may be limited, this has a significant effect upon levels of operating profit (EBITDA, EBIT) and finance expenses.

Galenica applied the standard from its mandatory adoption date of 1 January 2019 using the modified retrospective method without restating comparative figures for the prior year. The effect of adopting IFRS 16 on 1 January 2019 is detailed in note 15.

Galenica elected to use the transition practical expedient allowing the standard to be applied only to contracts that were previously identified as leases applying IAS 17 at the date of initial application. Galenica also elected to use the recognition exemptions for lease contracts that, at the commencement date, have a lease term of 12 months or less and do not contain a purchase option (short-term leases), and lease contracts for which the underlying asset is of low value (low-value assets). Furthermore, Galenica adjusted the right-of-use assets by the amount of any provisions for onerous lease contracts in the balance sheet immediately before the date of initial application. Lease liabilities were discounted using a weighted average incremental borrowing rate of 1.03% at the date of initial application.

Further information concerning IFRS 16 is disclosed in note 15.

Other IFRS changes had no impact for Galenica. Galenica has not early adopted any other standard or interpretation that has been issued but is not yet effective.

### Future amendments to IFRS

The IASB has issued various new and amended standards and interpretations with effective dates in the financial year 2020 or later. Galenica has not early adopted any of the following amendments to standards or interpretations that are potentially relevant for Galenica. Galenica intends to apply the new or amended standards for the first time in the financial year beginning on or after the date shown below:

- Amendments to IFRS 3 – Definition of a Business (1 January 2020)
- Amendments to IAS 1 and IAS 8 – Definition of Material (1 January 2020)
- Amendments to IFRS 7, IFRS 9 and IAS 39 – Interest Rate Benchmark Reform (1 January 2020)
- Amendments to IAS 1 – Amendments to the classification of liabilities as current or non-current (1 January 2022)

Galenica is currently assessing the impact of these amendments. Based on a preliminary analysis, Galenica does not expect a material impact on the consolidated financial statements.

### 3. Operating segment information

The management approach is used to determine the reportable operating segments. Accordingly, external segment reporting is based on the internal organisational and management structures of Galenica and the internal financial reporting to the chief operating decision maker (CODM). The CODM of Galenica is the Board of Directors of Galenica Ltd. Galenica operates in Switzerland within the two operating segments Health & Beauty and Services.

The operating result (EBIT) comprises all operating income generated and expenses incurred in the corresponding segments. Financial income and expenses as well as income taxes are reported at Group level only and not allocated to the segments. The assets and liabilities include all items of the statement of financial position that can be directly or reasonably allocated to a segment.

#### Health & Beauty

With the largest pharmacy network in Switzerland, Galenica offers unparalleled potential for selling strong brands – own brands as well as brands from business partners. The Health & Beauty operating segment comprises the two business sectors Retail and Products & Brands.

Retail operates at 513 locations Galenica's pharmacy network, the largest in Switzerland. With 356 pharmacies of its own and 157 partner pharmacies, Retail has attractive outlets throughout the country. Galenica's own pharmacies comprise the Amavita brand with 171 branches and the Sun Store brand with 94 branches. Galenica also operates a chain of 84 pharmacies in partnership with Coop under the Coop Vitality brand. Galenica's pharmacy network also covers the speciality pharmacy Mediservice, which is focused on medication for treatment of patients at home, 6 majority interests in pharmacies and 150 Winconcept partner pharmacies and 7 Amavita partner pharmacies.

Products & Brands launches and distributes a complete portfolio of consumer health products which is sold to Swiss pharmacies and drugstores. The companies of the Products & Brands business sector launch and distribute pharmaceutical and parapharmaceutical products and offer marketing and sales services to all partners in the healthcare market.

#### Services

The companies of the Services business sector play an important role in the pharmaceutical supply chain. Services offers pharmaceutical and healthcare companies a broad range of specialised pre-wholesale services, from storage and distribution of products in Switzerland to debt collection. As a pharmaceutical wholesaler, Services ensures on-schedule delivery within short deadlines to pharmacies, physicians, drugstores, care homes and hospitals throughout Switzerland.

The companies of the Services business sector offer solutions for the healthcare market. They operate comprehensive databases that provide additional knowledge for all service providers in the Swiss healthcare market and develop management solutions tailored specifically to the needs of the healthcare market. Services is the leading provider of master data systems for Switzerland's entire healthcare market and publishes printed and electronic technical information on pharmaceutical products as well as complete management solutions for pharmacies and physicians.

#### Corporate

The activities included within Corporate mainly comprise Galenica's central operations, which include Group Management and Corporate functions such as Accounting, Controlling, Tax, Treasury, Insurance, Human Resources, Legal Services, General Secretariat, Communications and Investor Relations.

Corporate charges management fees to the other business units and operating segments for the organisational and financial management services that it provides.

#### Eliminations

Operating activities involve the sales of goods and services between the operating segments.

Sales of goods and services between the operating segments and resulting unrealised gains are eliminated in the Eliminations column. In addition, Eliminations include adjustments recorded on Group level which mainly consist of costs for IAS 19 from defined benefit plans and long-service awards.

Segment assets and liabilities include loans and current accounts held with respect to other segments. These positions are eliminated in the Eliminations column.

## Notes to the consolidated financial statements of the Galenica Group

## Operating segment information 2019

in thousand CHF	Health & Beauty	Services	Corporate	Eliminations	Group
Net sales	1,620,785	2,441,048	18,279	(779,110)	3,301,002
Intersegmental net sales	(83,751)	(678,370)	(16,989)	779,110	–
<b>Net sales to third parties</b>	<b>1,537,034</b>	<b>1,762,678</b>	<b>1,290</b>	<b>–</b>	<b>3,301,002</b>
Other income	4,963	9,138	654	(1,239)	13,516
Share of profit from associates and joint ventures	6,332	–	–	(676)	5,656
<b>Earnings before interest, taxes, depreciation and amortisation (EBITDA)</b>	<b>194,220</b>	<b>68,003</b>	<b>(233)</b>	<b>(1,654)<sup>1)</sup></b>	<b>260,336</b>
Depreciation and amortisation	(67,950) <sup>2)</sup>	(23,210)	(50)	365	(90,845)
<b>Earnings before interest and taxes (EBIT)</b>	<b>126,270</b>	<b>44,793</b>	<b>(283)</b>	<b>(1,289)<sup>1)</sup></b>	<b>169,491</b>
Interest income					720
Interest expense					(5,650)
Other net financial result					(1,168)
<b>Earnings before taxes (EBT)</b>					<b>163,393</b>
Income taxes					(38,093)
<b>Net profit</b>					<b>125,300</b>
<b>Assets</b>	<b>1,515,577</b>	<b>837,523</b>	<b>986,135</b>	<b>(1,129,656)<sup>3)</sup></b>	<b>2,209,579</b>
Investments in associates and joint ventures	25,215	–	–	(3,733)	21,482
<b>Liabilities</b>	<b>1,133,723</b>	<b>545,373</b>	<b>600,885</b>	<b>(1,069,942)<sup>4)</sup></b>	<b>1,210,039</b>
Investments in property, plant and equipment	19,496	14,924	–	(258)	34,162 <sup>5)</sup>
Investments in intangible assets	2,970	16,035	–	(152)	18,853 <sup>6)</sup>
Employees as at 31 December (FTE)	3,975	1,440	34	–	5,449

<sup>1)</sup> Including the effects of IAS 19 from defined benefit plans and long-service awards of CHF –0.1 million

<sup>2)</sup> Including net impairment of CHF –0.1 million (refer to note 15)

<sup>3)</sup> Of which elimination of intercompany positions CHF –1,120.1 million and other unallocated amounts CHF –9.5 million

<sup>4)</sup> Of which elimination of intercompany positions CHF –1,120.1 million and other unallocated amounts CHF 50.2 million

<sup>5)</sup> Of which non-cash investments of CHF 0.7 million

<sup>6)</sup> Of which non-cash investments of CHF 0.9 million

## Geographic areas

in thousand CHF	Switzerland	Other countries	Group
Net sales to third parties	3,278,616	22,386	3,301,002
Non-current assets <sup>1)</sup>	1,360,200	–	1,360,200

<sup>1)</sup> Without financial assets and deferred tax assets

The Board of Directors of Galenica Ltd. acting as chief operating decision maker (CODM) allocates resources and monitors performance of the Group's operating segments Health & Beauty and Services on the basis of information prepared in accordance with IFRS with exception of defined benefit plans and long-service awards, which are recognised at Group level.

In the Health & Beauty segment with its large network of pharmacies the accounting for leases is of particular importance. The Group continues to prepare information as if its leases were accounted for as operating leases (e.g. in line with Galenica's accounting policies prior to the adoption of IFRS 16). Those figures are relevant for management incentive and remuneration plans. However, Galenica has determined that the figures including the effects of IFRS 16 are used by the CODM for monitoring and resource allocation decisions and therefore presents its segment reporting as above.

## Notes to the consolidated financial statements of the Galenica Group

## Operating segment information 2018

in thousand CHF	Health & Beauty	Services	Corporate	Eliminations	Group
Net sales	1,524,822	2,372,308	17,469	(749,580)	3,165,019
Intersegmental sales	(74,960)	(658,441)	(16,179)	749,580	–
<b>Net sales to third parties</b>	<b>1,449,862</b>	<b>1,713,867</b>	<b>1,290</b>	<b>–</b>	<b>3,165,019</b>
Other income	4,937	10,899	1,280	(1,180)	15,936
Share of profit from associates and joint ventures	7,300	–	–	(301)	6,999
<b>Earnings before interest, taxes, depreciation and amortisation (EBITDA)</b>	<b>130,439</b>	<b>65,568</b>	<b>(260)</b>	<b>(41,731)<sup>1)</sup></b>	<b>154,016</b>
Depreciation and amortisation	(20,054)	(21,362)	(36)	461	(40,991)
<b>Earnings before interest and taxes (EBIT)</b>	<b>110,385</b>	<b>44,206</b>	<b>(296)</b>	<b>(41,270)<sup>1)</sup></b>	<b>113,025</b>
Interest income					1,028
Interest expense					(2,760)
Other net financial result					(384)
<b>Earnings before taxes (EBT)</b>					<b>110,909</b>
Income taxes					36,755
<b>Net profit</b>					<b>147,664</b>
<b>Assets</b>	<b>1,143,809</b>	<b>770,628</b>	<b>933,519</b>	<b>(987,868)<sup>2)</sup></b>	<b>1,860,088</b>
Investments in associates and joint ventures	30,247	–	–	(2,966)	27,281
<b>Liabilities</b>	<b>852,299</b>	<b>475,802</b>	<b>514,294</b>	<b>(915,906)<sup>3)</sup></b>	<b>926,489</b>
Investments in property, plant and equipment	13,674	13,987	–	(218)	27,443 <sup>4)</sup>
Investments in intangible assets	420	22,140	6	(7)	22,559 <sup>5)</sup>
Employees as at 31 December (FTE)	3,685	1,388	33	–	5,106

<sup>1)</sup> Including the effects of IAS 19 from defined benefit plans and long-service awards of CHF –41.0 million

<sup>2)</sup> Of which elimination of intercompany positions CHF –987.2 million and other unallocated amounts CHF –0.7 million

<sup>3)</sup> Of which elimination of intercompany positions CHF –987.2 million and other unallocated amounts CHF 71.3 million

<sup>4)</sup> Of which non-cash investments of CHF 0.5 million

<sup>5)</sup> Of which non-cash investments of CHF 2.1 million

## Geographic areas

in thousand CHF	Switzerland	Other countries	Group
Net sales to third parties	3,145,082	19,937	3,165,019
Non-current assets <sup>1)</sup>	1,040,181	–	1,040,181

<sup>1)</sup> Without financial assets and deferred tax assets

## 4. Business combinations

### Accounting principles

Business combinations are accounted for using the acquisition method. Consideration transferred comprises payments in cash as well as the fair value of the assets transferred, the obligations entered into or assumed and the equity instruments transferred. Transaction costs are recognised directly in profit or loss.

Goodwill is recognised at cost at the acquisition date and corresponds to the difference between the consideration transferred and the fair value of assets, liabilities and contingent liabilities identified in the purchase price allocation. Goodwill is capitalised and included in intangible assets, while negative goodwill is recognised immediately in profit or loss. After initial recognition goodwill is recognised at cost less any accumulated impairment.

Contingent consideration is measured at fair value at the acquisition date and not remeasured subsequently for equity instruments. If the contingent consideration qualifies as a financial instrument, it is remeasured to fair value and any difference is recognised in other operating income or other operating costs.

The difference arising from the acquisition of additional non-controlling interests in fully consolidated companies (purchase consideration less proportionate carrying amount of non-controlling interests) is considered to be an equity transaction and is thus taken directly to retained earnings in shareholders' equity. Gains and losses resulting from the disposal of interests in consolidated companies without loss of control are also recognised in retained earnings.

If a cash-generating unit (CGU) or group of CGUs is sold, goodwill is taken into account when calculating the profit or loss on disposal. The profit or loss on deconsolidation is recognised in operating income or other operating costs.

### Business combinations 2019

**Acquisition of pharmacies.** Galenicare Holding acquired 100% of the interests in pharmacies in various locations in Switzerland. Upon acquisition, the pharmacies were merged with Galenicare Ltd.

The purchase consideration amounted to CHF 34.9 million, of which CHF 34.8 million was settled in cash. The deferred purchase price consideration of CHF 0.1 million falls due in the year 2022. The fair value of the net identifiable assets amounts to CHF 14.9 million at the acquisition date. The goodwill of CHF 20.0 million was allocated to the Retail business sector and corresponds to the added value of the pharmacies based on their locations. Transaction costs were insignificant.

**Acquisition of Bichsel Interlaken Holding AG.** On 1 May 2019, Galenica acquired 95% of the shares in the Swiss company Bichsel Interlaken Holding AG. Bichsel Interlaken Holding AG is the parent company of the Bichsel Group with its two operating companies Grosse Apotheke Dr. G. Bichsel AG, where Galenica held already 25% of the shares and Laboratorium Dr. G. Bichsel AG (refer to note 17). The Bichsel Group is specialised in manufacturing individual medicines and medical devices, offering home care services in the field of home dialysis and clinical home nutrition throughout Switzerland and operates a public pharmacy situated in a prime location. The remaining 5% of the shares were retained by the Bichsel family. Non-controlling interests have been measured at the proportionate share of net identifiable assets.

The purchase consideration amounted to CHF 72.3 million and was fully settled in cash. The fair value of the net identifiable assets amounted to CHF 36.9 million at the acquisition date. The goodwill of CHF 44.0 million was allocated to the Retail business sector and corresponds to the added value based on the acquirer-specific synergies expected to arise from the acquisition in strengthening the leading position in the market of home care for patients, broadening the access to hospitals and healthcare providers and the know-how of the employees gained. The disclosed amounts were determined provisionally. Transaction costs of CHF 0.2 million were recognised in other operating costs.

### Pro forma figures for acquisitions made in 2019 for the full 2019 financial year

Since their inclusion in Galenica's scope of consolidation, the businesses acquired contributed net sales of CHF 62.7 million and an operating result (EBIT) of CHF 2.7 million to the Group's results. If these acquisitions had occurred on 1 January 2019, they would have contributed additional net sales of CHF 34.6 million and increased EBIT by CHF 2.6 million.

## Notes to the consolidated financial statements of the Galenica Group

## Business combinations

in thousand CHF			2019	2018
	Bichsel Group	Pharmacies	Total	Total
Cash and cash equivalents	25,612	5,863	31,475	13,771
Trade receivables	7,985	5,005	12,990	5,749
Inventories	5,105	2,880	7,985	4,248
Assets held for sale	–	1,872	1,872	–
Property, plant and equipment	23,065	1,689	24,754	1,548
Right-of-use assets	6,763	7,755	14,518	–
Intangible assets	3,153	16	3,169	582
Other current and non-current assets	2,427	2,892	5,319	1,484
Trade payables	(4,307)	(1,144)	(5,451)	(2,337)
Financial liabilities	(14,831)	(2,431)	(17,262)	(1,665)
Lease liabilities	(6,763)	(7,755)	(14,518)	–
Deferred tax liabilities	(4,579)	(509)	(5,088)	(87)
Employee benefit liabilities	(3,194)	–	(3,194)	(1,819)
Other current and non-current liabilities	(3,557)	(1,185)	(4,742)	(1,819)
<b>Fair value of net assets</b>	<b>36,879</b>	<b>14,948</b>	<b>51,827</b>	<b>19,655</b>
Goodwill	43,996	19,976	63,972	58,137
Non-controlling interests	(1,844)	–	(1,844)	–
Fair value of previously held interests	(6,738)	–	(6,738)	(22,700)
<b>Purchase consideration</b>	<b>72,293</b>	<b>34,924</b>	<b>107,217</b>	<b>55,092</b>
Cash acquired	(25,612)	(5,863)	(31,475)	(13,771)
Offset against loans (financial assets)	–	–	–	(2,400)
Contingent/deferred consideration	–	(70)	(70)	(1,332)
<b>Net cash flow from current business combinations</b>	<b>46,681</b>	<b>28,991</b>	<b>75,672</b>	<b>37,589</b>
Payment of consideration due to previous business combinations			1,436	150
<b>Net cash flow from business combinations</b>			<b>77,108</b>	<b>37,739</b>

## Business combinations 2018

**Acquisition of pharmacies.** Galenicare Holding acquired 100% of the interests in pharmacies in various locations in Switzerland and the remaining 51% of the shares in the Swiss company Bahnhof Apotheke Zürich AG. Upon acquisition, most of these pharmacies were merged with Galenicare Ltd.

The purchase consideration amounted to CHF 51.1 million, of which CHF 47.4 million was settled in cash and CHF 2.4 million was offset against loans. The deferred purchase price consideration of CHF 1.3 million was paid in 2019. The fair value of the net identifiable assets amounted to CHF 19.2 million at the acquisition date. The goodwill of CHF 54.5 million was allocated to the Retail business sector and corresponds to the added value of the pharmacies based on their locations. Transaction costs were insignificant.

**Other acquisition.** On 3 January 2018 Galenicare Holding acquired 100% of the shares in the Swiss company Careproduct AG. The company offers efficient solutions to support and increase the mobility in everyday life of older and disabled people. Careproduct supplies walking frames, wheelchairs, incontinence products and other medical aids both online and offline.

The purchase consideration amounted to CHF 4.0 million was settled in cash. The fair value of the net identifiable assets amounted to CHF 0.4 million at the acquisition date. The goodwill of CHF 3.6 million was allocated to the Retail business sector and corresponds to the added value based on the acquirer-specific synergies expected to arise from the acquisition and the growth in market share particularly in the online distribution. Transaction costs were insignificant.

## 5. Net sales

### Accounting principles

Net sales represent revenue from contracts with customers from the sale of goods or rendering of services. Revenue is recognised in the amount that reflects the consideration to which Galenica expects to be entitled when the promised goods or services are transferred to customers. Revenue is stated net of any price, volume, cash or other types of discounts (e.g. slotting fees that do not represent a distinct performance obligation) and exclusive of VAT.

Where invoices are issued, payment terms in Switzerland usually range between 10 and 30 days, for both goods and services.

### Sale of goods

Revenue from sale of goods is recognised at the point in time the Group satisfies a performance obligation by transferring control over the products to its customers. For retail pharmacy sales, this is when the customer takes possession of the products at the point-of-sale and for wholesale transactions control transfers upon shipment of the products to the customer.

Galenica has determined that its customer loyalty programs represent separate performance obligations to which revenue is allocated based on relative stand-alone selling prices, which considers historical redemption patterns. Revenue is deferred and recognised when the award credits are redeemed, which is typically 2 to 4 months after the sale of the initial products. At the end of each period, unredeemed credits are reflected as contract liabilities and included in trade and other payables in consolidated statement of financial positions.

Refund liabilities from contracts with customers are estimated based on actual sales volumes for the financial year and refund percentages as agreed with customers. These liabilities are usually settled in the subsequent financial year. Revenue from gift cards purchased by customers is deferred as contract liabilities until goods or services are transferred, which is typically within 12 months after the sale of the gift card. Any amounts not expected to be redeemed are recognised based on historical redemption patterns.

Customer returns are not material.

### Sale of services

Revenue from services includes logistics services, the processing and sale of information and IT services as well as other contractually agreed services. The performance obligations are either satisfied over time or at a point in time (i.e. when volumes are handled) depending on the type of services rendered. Revenue is recognised using a pattern of transfer that depicts Galenica's performance.

### Net sales 2019

in thousand CHF	Health & Beauty		Services	Corporate	Eliminations	Group
	Product & Brands	Retail				
Sale of goods	100,753	1,449,135	2,339,719	–	(731,273)	3,158,334
Sale of services	1,368	66,591	101,329	18,279	(44,899)	142,668
<b>Net sales</b>	<b>102,121</b>	<b>1,515,726</b>	<b>2,441,048</b>	<b>18,279</b>	<b>(776,172)</b>	<b>3,301,002</b>
Intersegmental net sales	(53,549)	(27,264)	(678,370)	(16,989)	776,172	–
<b>Net sales to third parties</b>	<b>48,572</b>	<b>1,488,462</b>	<b>1,762,678</b>	<b>1,290</b>	<b>–</b>	<b>3,301,002</b>
– of which sale of goods to third parties	47,204	1,422,885	1,688,245	–	–	3,158,334
– of which sale of services to third parties	1,368	65,577	74,433	1,290	–	142,668

## Notes to the consolidated financial statements of the Galenica Group

## Net sales 2018

in thousand CHF	Health & Beauty		Services	Corporate	Eliminations	Group
	Product & Brands	Retail				
Sale of goods	90,289	1,373,735	2,276,444	–	(706,205)	3,034,263
Sale of services	1,459	56,791	95,864	17,469	(40,827)	130,756
<b>Net sales</b>	<b>91,748</b>	<b>1,430,526</b>	<b>2,372,308</b>	<b>17,469</b>	<b>(747,032)</b>	<b>3,165,019</b>
Intersegmental net sales	(46,488)	(25,924)	(658,441)	(16,179)	747,032	–
<b>Net sales to third parties</b>	<b>45,260</b>	<b>1,404,602</b>	<b>1,713,867</b>	<b>1,290</b>	<b>–</b>	<b>3,165,019</b>
– of which sale of goods to third parties	43,801	1,348,560	1,641,902	–	–	3,034,263
– of which sale of services to third parties	1,459	56,042	71,965	1,290	–	130,756

## 6. Other income

in thousand CHF	2019	2018
Income from own work capitalised	5,235	6,323
Rental income from operating leases	2,496	2,708
Gain on disposal of property, plant and equipment	360	277
Other operating income	5,425	6,628
<b>Other income</b>	<b>13,516</b>	<b>15,936</b>

## 7. Personnel costs

in thousand CHF	2019	2018
Salaries and wages	383,168	359,207
Social security costs and pension expenses	52,194	89,021
Other personnel costs	28,757	26,225
<b>Personnel costs</b>	<b>464,119</b>	<b>474,453</b>
Average number of employees (FTE)	5,264	4,949

Personnel costs contain expenses for defined benefit plans of CHF 25.6 million (previous year: CHF 64.9 million). In 2018, the expenses for defined benefit plans includes one-off past service costs of CHF 41.2 million due to the reorganisation of the Group pension funds (refer to note 23). Expenses for share-based payments of CHF 5.4 million (previous year: CHF 5.6 million) are also a part of personnel costs (refer to note 28).

## 8. Other operating costs

in thousand CHF	2019	2018
Maintenance and repairs	16,262	14,167
Operating and production costs	52,260	47,173
Rental and other lease expenses <sup>1)2)</sup>	10,248	57,924
Administration costs	32,950	27,386
Marketing and sales costs	28,849	32,447
Non-income taxes	1,602	895
Loss on disposal of property, plant and equipment	20	166
<b>Other operating costs</b>	<b>142,191</b>	<b>180,158</b>

<sup>1)</sup> In 2019, IFRS 16 replaced operating lease expenses by depreciation of right-of-use assets and interest expense on lease liabilities, which is the reason for the significant decrease in rental and other lease expenses (refer to note 15)

<sup>2)</sup> Of which other lease expenses (incidental expenses) of CHF 4.4 million

## Notes to the consolidated financial statements of the Galenica Group

**Research and development**

During the reporting period, expenses for research and development totalling CHF 13.4 million were recognised directly in other operating costs (previous year: CHF 11.9 million).

**9. Financial result**

in thousand CHF	2019	2018
Interest income	720	1,028
Other financial income	7	33
<b>Financial income</b>	<b>727</b>	<b>1,061</b>
Interest expense	2,720	2,760
Net interest expense from employee benefit plans	459	225
Interest expense on lease liabilities	2,471	–
Other financial costs	994	38
Net foreign exchange differences	181	154
<b>Financial expenses</b>	<b>6,825</b>	<b>3,177</b>
<b>Net financial expenses</b>	<b>6,098</b>	<b>2,116</b>

**10. Earnings per share**

When calculating diluted earnings per share, the weighted average number of outstanding shares during the reporting period is adjusted assuming conversion of all potentially dilutive effects that would occur if Galenica's obligations were converted.

	2019	2018
Number of shares	50,000,000	50,000,000
Average number of treasury shares	(729,702)	(893,506)
<b>Average number of outstanding shares</b>	<b>49,270,298</b>	<b>49,106,494</b>
Effect from share-based payments	80,529	78,598
<b>Theoretical average number of outstanding shares (diluted)</b>	<b>49,350,827</b>	<b>49,185,092</b>

	2019	2018
Net profit – attributable to shareholders of Galenica Ltd. (in thousand CHF)	124,992	147,546
<b>Earnings per share (in CHF)</b>	<b>2.54</b>	<b>3.00</b>
<b>Diluted earnings per share (in CHF)</b>	<b>2.53</b>	<b>3.00</b>

## 11. Income taxes

### Accounting principles

The expected current income tax charge is calculated and accrued on the basis of taxable profit for the current year and is recognised in profit or loss unless the underlying transaction is recognised outside profit or loss.

Deferred taxes are taxes on temporary differences between the value of assets and liabilities in the tax accounts and the carrying amounts included in Galenica's consolidated financial statements. Deferred taxes are calculated using the liability method on the basis of enacted or substantively enacted tax rates expected to apply when the asset is realised or the liability is settled. Tax effects from losses carried forward and other deductible temporary differences are only capitalised when it is probable that they will be realised in the future. Changes in deferred tax assets and deferred tax liabilities are recognised in profit or loss except for deferred taxes on transactions that are recognised directly in comprehensive income or equity.

Deferred tax liabilities are recorded for all taxable temporary differences associated with investments in subsidiaries, except Galenica is able to control the timing of the distribution and no dividend distribution is planned or likely to occur in the foreseeable future.

Deferred tax assets, including tax loss carryforwards and expected tax credits, are only taken into account if it is probable that future profits will be available against which the underlying assets can be applied for tax purposes.

in thousand CHF	2019	2018
Current income taxes	21,606	16,647
Income taxes of prior periods	(295)	82
Deferred income taxes	16,782	(53,484)
<b>Income taxes</b>	<b>38,093</b>	<b>(36,755)</b>

### Tax reconciliation

in thousand CHF	2019	2018
Earnings before taxes (EBT)	163,393	110,909
Weighted income tax rate in % of EBT	19.2%	20.0%
<b>Expected income taxes</b>	<b>31,327</b>	<b>22,143</b>
Effects of income that is taxable at a lower rate or tax-free	–	(443)
Effects of changes in tax rates	(513)	(158)
Effects of unrecognised losses in the current year	15	–
Release of deferred tax liabilities on investments	–	(56,234)
Realisation of unrecognised tax losses of prior periods	(380)	(17)
Recognition of tax losses of prior periods	(243)	–
Items from prior periods and other items	7,887	(2,046)
<b>Effective income taxes</b>	<b>38,093</b>	<b>(36,755)</b>
<b>Effective income tax rate in % of EBT</b>	<b>23.3%</b>	<b>(33.1%)</b>

In 2019, the effects in other items are mainly the result of the abolition of the privileged holding tax status of Galenica Ltd. in the course of the Swiss Tax Reform (accepted on 19 May 2019) and the accompanying transition measures due to the change of the Swiss tax law. With this tax reform, various cantons have reduced their tax rates. As there were offsetting effects from deferred tax assets and deferred tax liabilities in cantons where the changes in tax rate was substantively enacted as at 31 December 2019, the changes in tax rates had no material impact on income taxes in the consolidated statement of income. Excluding these effects in the net amount of CHF 8.4 million, the effective income tax expense would have been 18.2% of EBT.

## Notes to the consolidated financial statements of the Galenica Group

The final tax assessments for the fiscal year 2016 of group companies involved in an internal restructuring in 2016 were received in 2018. As a consequence of these final assessments, deferred tax liabilities on outside basis differences in an amount of CHF 56.2 million were released in 2018. The deferred tax assets released as the tax losses are utilised. The effective income tax expense would have been 17.6% of EBT without this effect.

The weighted income tax rate reflects the weighted average of the tax rates across the Swiss cantons in which Galenica is active. The composition of Galenica's taxable income and changes in local tax rates cause the tax rate to vary from year to year.

## Deferred taxes

in thousand CHF	2019			2018		
	Deferred tax assets	Deferred tax liabilities	Net carrying amount	Deferred tax assets	Deferred tax liabilities	Net carrying amount
Current assets	2,733	(23,213)	(20,480)	2,807	(22,554)	(19,747)
Property, plant and equipment	–	(6,287)	(6,287)	–	(3,723)	(3,723)
Right-of-use assets	–	(40,246)	(40,246)	–	–	–
Intangible assets	10,802	(14,694)	(3,892)	–	(15,775)	(15,775)
Investments	–	(10,162)	(10,162)	–	–	–
Financial assets	–	(8,207)	(8,207)	–	–	–
Lease liabilities	41,248	–	41,248	–	–	–
Provisions	233	(1,117)	(884)	371	(174)	197
Employee benefit plans	10,076	–	10,076	14,742	–	14,742
Other temporary differences	150	(1,000)	(850)	16	(887)	(871)
Shareholders' equity	726	–	726	148	–	148
<b>Deferred taxes due to temporary differences</b>	<b>65,968</b>	<b>(104,926)</b>	<b>(38,958)</b>	<b>18,084</b>	<b>(43,113)</b>	<b>(25,029)</b>
Tax loss carryforwards	12,015	–	12,015	23,913	–	23,913
<b>Gross deferred taxes</b>	<b>77,983</b>	<b>(104,926)</b>	<b>(26,943)</b>	<b>41,997</b>	<b>(43,113)</b>	<b>(1,116)</b>
Netting of assets and liabilities	(67,907)	67,907		(17,534)	17,534	
<b>Net deferred taxes</b>	<b>10,076</b>	<b>(37,019)</b>		<b>24,463</b>	<b>(25,579)</b>	

## Analysis of net deferred taxes

in thousand CHF	2019	2018
<b>1 January</b>	<b>(1,116)</b>	<b>(54,929)</b>
Change in accounting standards <sup>1)</sup>	1,065	–
<b>1 January adjusted</b>	<b>(51)</b>	<b>(54,929)</b>
Recognised as income taxes in profit or loss		
– Change in temporary differences	(7,900)	61,524
– Fiscal realisation of recognised tax loss carryforwards	(9,424)	(9,144)
– Tax loss carryforwards taken into account for the first time	29	946
– Effects of changes in tax rates	513	158
Recognised in other comprehensive income	(5,225)	47
Recognised in shareholders' equity (related to share-based payments)	203	(13)
Addition to scope of consolidation	(5,088)	295
<b>31 December</b>	<b>(26,943)</b>	<b>(1,116)</b>

<sup>1)</sup> Adjustment upon adoption of IFRS 16 (refer to note 2 and note 15)

## Notes to the consolidated financial statements of the Galenica Group

## Temporary differences on which no deferred taxes have been recognised

in thousand CHF	2019	2018
Investments in subsidiaries	402,565	369,978

## Tax loss carryforwards and tax credits

in thousand CHF	2019		2018	
	Tax loss carry- forwards/tax credits	Tax effect	Tax loss carry- forwards/tax credits	Tax effect
<b>Tax loss carryforwards and tax credits</b>	<b>68,901</b>	<b>12,039</b>	<b>126,025</b>	<b>24,546</b>
- of which capitalised as deferred tax assets	—	—	(49,871)	(9,705)
- of which netted with deferred tax liabilities	(68,809)	(12,015)	(73,040)	(14,208)
<b>Unrecognised tax loss carryforwards and tax credits</b>	<b>92</b>	<b>24</b>	<b>3,114</b>	<b>633</b>
Of which expire:				
- within 1 year	3	1	1	1
- in 2 to 5 years	23	9	2,858	581
- in more than 5 years	66	14	255	51

## 12. Inventories

## Accounting principles

Inventories contains purchased merchandise carried at the lower of cost or net realisable value. The weighted average method is primarily used to determine cost.

Inventory allowances are recognised on inventories for slow moving items and excess stock.

Cost of goods mainly include costs of goods and merchandise from the business sectors Retail and Services. Price discounts, rebates or supplier discounts and other payments received from suppliers that are not payment for distinct goods or services provided by Galenica and thus on the purchase of goods are directly deducted from costs of goods.

in thousand CHF	2019	2018
<b>Gross carrying amount as at 1 January</b>	<b>290,757</b>	<b>288,027</b>
Addition to scope of consolidation	7,985	4,248
Change in inventories	(4,713)	(1,518)
<b>Gross carrying amount as at 31 December</b>	<b>294,029</b>	<b>290,757</b>
<b>Allowance as at 1 January</b>	<b>(14,129)</b>	<b>(13,810)</b>
Addition	(3,518)	(1,394)
Use	1,422	1,075
<b>Allowance as at 31 December</b>	<b>(16,225)</b>	<b>(14,129)</b>
<b>Net carrying amount as at 31 December</b>	<b>277,804</b>	<b>276,628</b>

### 13. Trade and other receivables

#### Accounting principles

Trade receivables are initially measured at the transaction price determined in accordance with IFRS 15. Other receivables are carried at original invoice value. Allowances for uncollectable amounts are estimated based on expected credit losses, using life-time expected credit losses for trade receivables (simplified approach). These bad debt allowances are based on historical credit loss experience, adjusted for forward-looking factors specific to the debtors and the economic environment for individual allowances or for groups with comparable credit risk profiles.

Any impairment losses are recognised in profit or loss in other operating costs.

in thousand CHF	2019	2018
Trade receivables	414,179	370,627
Bad debt allowances	(8,595)	(10,304)
Other receivables	15,934	11,325
<b>Trade and other receivables</b>	<b>421,518</b>	<b>371,648</b>

#### Change in bad debt allowances for trade receivables

in thousand CHF	2019	2018
<b>1 January</b>	<b>(10,304)</b>	<b>(8,264)</b>
Addition	(564)	(3,947)
Use	653	116
Reversal	1,620	1,791
<b>31 December</b>	<b>(8,595)</b>	<b>(10,304)</b>

#### Maturity profile of trade receivables

in thousand CHF	2019			2018		
	Gross trade receivables	Bad debt allowances	Net trade receivables	Gross trade receivables	Bad debt allowances	Net trade receivables
Not past due	349,524	(2,140)	347,384	311,539	(2,667)	308,872
Past due:						
– 1 to 30 days	43,368	(501)	42,867	39,543	(687)	38,856
– 31 to 60 days	9,194	(1,876)	7,318	8,441	(1,850)	6,591
– 61 to 90 days	5,270	(1,192)	4,078	3,502	(1,265)	2,237
– more than 90 days	6,823	(2,886)	3,937	7,602	(3,835)	3,767
<b>Total</b>	<b>414,179</b>	<b>(8,595)</b>	<b>405,584</b>	<b>370,627</b>	<b>(10,304)</b>	<b>360,323</b>

## 14. Property, plant and equipment

### Accounting principles

Property, plant and equipment are measured at cost less accumulated depreciation and impairment. Depreciation is charged on a straight-line basis over the assets' useful lives as follows:

	Years
Land	unlimited
Buildings	10–50
Warehouse equipment	6–15
Furniture, fittings	5–10
IT equipment	3–10
Vehicles	3–10

Other property, plant and equipment consists of warehouse equipment, furniture, fittings, IT equipment and vehicles.

Subsequent expenditure is only capitalised if it results in extending the useful life, expanding capacity or contributing to a marked reduction in operating costs. Maintenance or repair costs are recognised directly in profit or loss.

When items of property, plant and equipment are sold or derecognised, gains are recognised in other income and losses in other operating costs.

Assets are tested for impairment whenever there are indications that they could be impaired. Any impairment is recognised in profit or loss under depreciation and amortisation and disclosed separately as an impairment. Reversal of impairments on property, plant and equipment and investment properties are recognised immediately in profit or loss.

in thousand CHF	Real estate <sup>1)</sup>	Assets under construction	Other property, plant and equipment	Total property, plant and equipment
<b>Net carrying amount as at 31.12.2017</b>	<b>168,869</b>	<b>5,861</b>	<b>76,683</b>	<b>251,413</b>
Addition	8,008	1,670	17,765	27,443
Disposal	(48)	–	(834)	(882)
Reclassification	–	(634)	732	98
Depreciation	(14,395)	–	(20,235)	(34,630)
Addition to scope of consolidation	–	–	1,548	1,548
<b>Net carrying amount as at 31.12.2018</b>	<b>162,434</b>	<b>6,897</b>	<b>75,659</b>	<b>244,990</b>
Addition	9,139	5,319	19,704	34,162
Disposal	(129)	–	(346)	(475)
Reclassification	79	(445)	383	17
Depreciation	(15,111)	–	(20,779)	(35,890)
Addition to scope of consolidation	16,097	1,803	6,854	24,754
<b>Net carrying amount as at 31.12.2019</b>	<b>172,509</b>	<b>13,574</b>	<b>81,475</b>	<b>267,558</b>

### Overview as at 31.12.2018

Cost	305,753	6,897	254,366	567,016
Accumulated depreciation and impairment	(143,319)	–	(178,707)	(322,026)
<b>Net carrying amount as at 31.12.2018</b>	<b>162,434</b>	<b>6,897</b>	<b>75,659</b>	<b>244,990</b>

### Overview as at 31.12.2019

Cost	326,777	13,574	268,194	608,545
Accumulated depreciation and impairment	(154,268)	–	(186,719)	(340,987)
<b>Net carrying amount as at 31.12.2019</b>	<b>172,509</b>	<b>13,574</b>	<b>81,475</b>	<b>267,558</b>

<sup>1)</sup> Part of a building used for business purposes is subleased. The net carrying amount of this part of the building cannot be separated and disclosed in detail

## 15. Leases

### Accounting principles

A lease is a contract in which the right to use an asset (the underlying asset) is granted for an agreed-upon period in return for consideration. Galenica has lease contracts for vehicles and a large number of contracts for real estate, mainly store locations, which include fixed rental payments and variable sales-based components. The significant majority of these lease contracts concerns locations of the pharmacies in the Retail business sector.

Galenica determines the lease term as the non-cancellable term of the lease, together with any periods covered by an option to extend the lease if it is reasonably certain at inception of the contract to be exercised. Galenica has the option, under some of its leases, to lease the assets for additional terms of several (three, five or more) years. Galenica applies judgement in evaluating whether it is reasonably certain to exercise the option to renew. In doing so, Galenica considers all relevant factors including economic incentives. Galenica reassesses the lease term if there is a significant event or change in circumstances that is within its control and affects its ability to exercise, or not to exercise, the option to renew (e.g. a change in business strategy).

At the commencement date right-of-use assets are capitalised at a value equivalent to the lease liability, plus initial direct costs and lease payments made before the commencement date, less any lease incentives received.

Galenica uses the recognition exemptions for lease contracts that have a lease term of 12 months or less and do not contain a purchase option (short-term leases), and lease contracts for which the underlying asset is of low value (low-value assets).

The lease liability represents the net present value of fixed or in substance fixed lease payments over the lease term. Lease liabilities are discounted using the incremental borrowing rate if the rate implicit in the lease is not readily determinable. Non-lease components are not included in the lease liabilities and are accounted for in accordance with applicable standards. The interest charge is presented as interest expense on lease liabilities.

Right-of-use assets are depreciated over the shorter of the useful life of the right-of-use asset or the lease term.

Right-of-use assets are tested for impairment whenever there are indications that they could be impaired. Any impairment is recognised in profit or loss under depreciation and amortisation and disclosed separately as an impairment. Reversal of impairments on right-of-use assets are recognised immediately in profit or loss.

### Reconciliation of operating lease commitments to lease liabilities

The lease liabilities recognised as at 1 January 2019 can be reconciled to the operating lease commitments as at 31 December 2018 as follows:

in thousand CHF

<b>Operating lease commitments as at 31 December 2018<sup>1)</sup></b>	<b>195,040</b>
Commitments related to short-term leases	(1,589)
Extension options considered to be reasonably certain to be exercised	63,528
Leases not yet commenced to which Galenica is committed as at 31 December 2018	(2,418)
Other	(783)
<b>Gross lease liabilities as at 1 January 2019</b>	<b>253,778</b>
Effect of discounting	(8,742)
<b>Net lease liabilities as at 1 January 2019</b>	<b>245,036</b>

<sup>1)</sup> As reported in consolidated financial statements 2018, note 29

## Notes to the consolidated financial statements of the Galenica Group

## Adjusted consolidated statement of financial position as at 1 January 2019

The following table shows the changes as at 1 January 2019 after adopting IFRS 16. The comparative figures presented as at 31 December 2018 have not been restated as Galenica applied the modified retrospective approach permitted by IFRS.

## Assets

in thousand CHF	31.12.2018	Adoption IFRS 16	1.1.2019
Cash and cash equivalents	104,970	–	104,970
Trade and other receivables	371,648	–	371,648
Inventories	276,628	–	276,628
Prepaid expenses and accrued income	28,290	(21)	28,269
<b>Current assets</b>	<b>781,536</b>	<b>(21)</b>	<b>781,515</b>
Property, plant and equipment	244,990	–	244,990
Right-of-use assets	–	239,073	239,073
Intangible assets	767,910	–	767,910
Investments in associates and joint ventures	27,281	(461)	26,820
Financial assets	13,908	–	13,908
Deferred tax assets	24,463	961	25,424
<b>Non-current assets</b>	<b>1,078,552</b>	<b>239,573</b>	<b>1,318,125</b>
<b>Assets</b>	<b>1,860,088</b>	<b>239,552</b>	<b>2,099,640</b>

## Liabilities and shareholders' equity

in thousand CHF	31.12.2018	Adoption IFRS 16	1.1.2019
Financial liabilities	29,674	–	29,674
Lease liabilities	–	45,706	45,706
Trade and other payables	298,167	–	298,167
Tax payables	14,199	–	14,199
Accrued expenses and deferred income	97,880	(160)	97,720
Provisions	2,657	(193)	2,464
<b>Current liabilities</b>	<b>442,577</b>	<b>45,353</b>	<b>487,930</b>
Financial liabilities	380,910	–	380,910
Lease liabilities	–	199,330	199,330
Deferred tax liabilities	25,579	(104)	25,475
Employee benefit liabilities	73,707	–	73,707
Provisions	3,716	(205)	3,511
<b>Non-current liabilities</b>	<b>483,912</b>	<b>199,021</b>	<b>682,933</b>
<b>Liabilities</b>	<b>926,489</b>	<b>244,374</b>	<b>1,170,863</b>
Share capital	5,000	–	5,000
Reserves	924,463	(4,811)	919,652
<b>Equity attributable to shareholders of Galenica Ltd.</b>	<b>929,463</b>	<b>(4,811)</b>	<b>924,652</b>
Non-controlling interests	4,136	(11)	4,125
<b>Shareholders' equity</b>	<b>933,599</b>	<b>(4,822)</b>	<b>928,777</b>
<b>Liabilities and shareholders' equity</b>	<b>1,860,088</b>	<b>239,552</b>	<b>2,099,640</b>

## Notes to the consolidated financial statements of the Galenica Group

## Right-of-use assets

in thousand CHF	Real estate	Vehicles	Total right-of-use assets
<b>Net carrying amount as at 1.1.2019</b>	<b>239,073</b>	–	<b>239,073</b>
Addition	9,017	–	9,017
Reassessment of existing lease contracts	9,619	–	9,619
Depreciation	(47,102)	(112)	(47,214)
Impairment	(183)	–	(183)
Reversal of impairment	104	–	104
Addition to scope of consolidation	14,045	473	14,518
<b>Net carrying amount as at 31.12.2019</b>	<b>224,573</b>	<b>361</b>	<b>224,934</b>

## Lease liabilities

in thousand CHF	2019
<b>Net carrying amount as at 1.1.2019</b>	<b>245,036</b>
Addition	9,017
Reassessment of existing lease contracts	9,619
Interest expense on lease liabilities	2,471
Repayment of lease liabilities (including interest)	(50,093)
Addition to scope of consolidation	14,518
<b>Net carrying amount as at 31.12.2019</b>	<b>230,568</b>
– of which current lease liabilities	47,796
– of which non-current lease liabilities	182,772

## Leases recognised in profit or loss

in thousand CHF	2019
Rental income from operating leases (included in other income)	2,496
Short-term lease expense (included in other operating costs)	(1,508)
Low-value lease expense (included in other operating costs)	(3)
Variable lease expense (included in other operating costs)	(4,343)
Depreciation of right-of-use assets	(47,214)
Impairment of right-of-use assets	(183)
Reversal of impairment of right-of-use assets	104
Interest expense on lease liabilities	(2,471)

For one of the operating buildings Galenica acts as lessor. The related amount is insignificant.

The total cash outflow for leases including short-term leases, leases of low-value-assets and variable lease expenses in 2019 was CHF 55.9 million.

## Notes to the consolidated financial statements of the Galenica Group

## Maturity profile of undiscounted lease liabilities

in thousand CHF	2019
Up to 3 months	12,653
In 3 to 12 months	37,252
In 2 years	44,468
In 3 years	36,974
In 4 to 5 years	52,604
In 6 to 10 years	48,421
In more than 10 years	7,280
<b>Total future cash flows from undiscounted lease liabilities</b>	<b>239,652</b>

Possible future cash outflows related to extension options in an amount of CHF 114.4 million were not included in lease liabilities because at transition and commencement date of leases entered subsequently it was not reasonably certain that these options would be exercised.

The cash outflows for variable lease expenses in 2020 is expected to be similar to the amount recognised in 2019.

Galenica has entered into various lease contracts that have not yet commenced as at 31 December 2019. The future lease payments for these non-cancellable lease contracts amount to CHF 4.6 million.

## 16. Intangible assets

## Accounting principles

Intangible assets include acquired trademarks, patents, licences, customer relationships, purchased or internally developed software and other assets without physical substance. These items are measured at cost less accumulated amortisation and impairment. The cost of an intangible asset acquired in a business combination corresponds to its fair value determined at acquisition date.

Expenditure on internally developed software is capitalised when the capitalisation criteria are met and future economic benefits from use or sale of the software are expected. Software that is not yet available for use is tested for impairment annually or more frequently if there are indications of impairment.

Amortisation is charged on a straight-line basis over the estimated economic or legal useful life, whichever is shorter as follows:

	Years
Trademarks, patents, licences, customer relationships	5–20
Software	2–15

The amortisation period and the amortisation method are reviewed at least at each financial year-end.

With the exception of two trademarks at Verfora, all intangible assets are assessed as having a finite useful life. Intangible assets with indefinite useful lives are not amortised but tested for impairment annually or more frequently if there are indications of impairment. Intangible assets with finite useful lives are tested for impairment whenever there are indications that they could be impaired. Any Impairment is recognised in profit or loss in depreciation and amortisation and disclosed separately as an impairment.

## Notes to the consolidated financial statements of the Galenica Group

in thousand CHF	Intangible assets with finite useful lives <sup>1)</sup>	Trademarks with indefinite useful lives	Software	Goodwill	Total intangible assets
<b>Net carrying amount as at 31.12.2017</b>	<b>5,271</b>	<b>36,528</b>	<b>17,956</b>	<b>633,336</b>	<b>693,091</b>
Addition	–	–	22,559	–	22,559
Reclassification	–	–	(98)	–	(98)
Amortisation	(886)	–	(5,475)	–	(6,361)
Addition to scope of consolidation	568	–	14	58,137	58,719
<b>Net carrying amount as at 31.12.2018</b>	<b>4,953</b>	<b>36,528</b>	<b>34,956</b>	<b>691,473</b>	<b>767,910</b>
Addition	84	–	18,769	–	18,853
Reclassification	–	–	(17)	–	(17)
Amortisation	(2,073)	–	(5,588)	–	(7,661)
Addition to scope of consolidation	1,692	–	1,477	63,972	67,141
<b>Net carrying amount as at 31.12.2019</b>	<b>4,656</b>	<b>36,528</b>	<b>49,597</b>	<b>755,445</b>	<b>846,226</b>
<b>Overview as at 31.12.2018</b>					
Cost	11,565	36,528	95,402	691,473	834,968
Accumulated amortisation and impairment	(6,612)	–	(60,446)	–	(67,058)
<b>Net carrying amount as at 31.12.2018</b>	<b>4,953</b>	<b>36,528</b>	<b>34,956</b>	<b>691,473</b>	<b>767,910</b>
<b>Overview as at 31.12.2019</b>					
Cost	12,190	36,528	114,890	755,445	919,053
Accumulated amortisation and impairment	(7,534)	–	(65,293)	–	(72,827)
<b>Net carrying amount as at 31.12.2019</b>	<b>4,656</b>	<b>36,528</b>	<b>49,597</b>	<b>755,445</b>	<b>846,226</b>

<sup>1)</sup> Including trademarks, patents, licences and customer relationships

A new enterprise resource planning system (ERP) is currently being implemented in the Services business sector which will have a useful life significantly exceeding those of other software cost, estimated to be 15 years.

## Notes to the consolidated financial statements of the Galenica Group

**Trademarks with indefinite useful lives**

This position includes two trademarks with carrying amounts of CHF 21.6 million and CHF 14.9 million (previous year: CHF 21.6 million and CHF 14.9 million) that are well known nationally and internationally and actively advertised. These acquired trademarks are regarded as having indefinite useful lives for the following reasons: they were created many years ago, they do not expire, and the products sold under the trademarks have a history of strong revenue and cash flow performance. Galenica intends and has the ability to support the trademarks to maintain their values for the foreseeable future.

For impairment testing purposes the trademarks have been allocated to the cash-generating unit Verfora in the Products & Brands business sector. The recoverable amount (higher of fair value less costs of disposal and value in use) is determined on the basis of future discounted cash flows. Cash flows beyond the three-year planning period are based on the growth rates and discount rates before tax set out below, as approved in medium-term planning by management:

in thousand CHF	2019	2018
Carrying amount	36,528	36,528
Growth rate	1.0%	1.0%
Discount rate	6.2%	6.7%

According to the results of impairment testing for 2019 and 2018 using value in use calculations, no impairment was necessary. Galenica performed a sensitivity analysis taking into account reasonable changes in the assumptions used to calculate the discounted cash flows, such as higher discount rates, lower EBITDA, lower gross margins or lower perpetual growth rates. The sensitivity analysis for 2019 and 2018 did not reveal that a reasonable possible change in assumption would lead to an impairment.

**Goodwill****Accounting principles**

Goodwill is allocated to the cash-generating unit (CGU) or group of CGUs that are expected to benefit from a business combination. Management monitors goodwill at business sector level.

Goodwill is tested for impairment annually, or more frequently if there are indications of impairment. The impairment test is based on the discounted cash flow method. The WACC is used to determine the applicable pre-tax discount rate. The recoverable amount (higher of fair value less costs of disposal and value in use) of each CGU is determined on the basis of the medium-term plans for the next three years approved by management. Cash flows beyond the three-year planning period are extrapolated using a perpetual growth rate. If the recoverable amount is lower than the carrying amount, the carrying amount is reduced to the recoverable amount by recording an impairment charge.

Any impairment on goodwill is recognised in profit or loss and disclosed separately. An impairment loss for goodwill is not reversed.

in thousand CHF	2019			2018		
	Carrying amount	Growth rate	Discount rate	Carrying amount	Growth rate	Discount rate
Products & Brands	26,175	1.0%	6.6%	26,175	1.0%	6.8%
Retail	636,858	1.0%	6.6%	572,886	1.0%	6.7%
Services	92,412	1.0%	6.6%	92,412	1.0%	6.8%
<b>Total</b>	<b>755,445</b>			<b>691,473</b>		

According to the results of impairment testing for 2019 and 2018 using value in use calculations, no impairment was necessary. Galenica performed a sensitivity analysis taking into account reasonable changes in the assumptions used to calculate the discounted cash flows, such as higher discount rates, lower EBITDA, lower gross margins or lower perpetual growth rates. The sensitivity analysis for 2019 and 2018 did not reveal that a reasonable possible change in assumption would lead to an impairment.

## 17. Investments in associates and joint ventures

### Accounting principles

Investments in associates where Galenica holds between 20% and 50% of the voting rights and investments in joint ventures are initially recognised at cost and subsequently accounted for using the equity method. In the accounting periods following the acquisition, the carrying amount of the investment is increased by the share in profit or reduced by the share in loss and the dividends paid from the associates and joint ventures. The corresponding amounts are recognised in profit or loss. Transactions that are recognised in comprehensive income from associates and joint ventures are recognised proportionately in comprehensive income.

Coop Vitality is the only significant joint venture of Galenica. Coop Vitality is registered in Bern, Switzerland. Galenica owns 49% of the share capital and voting rights, Coop owns 51% of the share capital and voting rights.

### Associates

in thousand CHF	2019	2018
<b>Net carrying amount as at 1 January</b>	<b>4,751</b>	<b>23,041</b>
Share of profit from associates	120	1,053
Remeasurement of previous investments held at equity	2,383 <sup>1)</sup>	3,099 <sup>2)</sup>
Change in scope of consolidation	(6,738) <sup>1)</sup>	(22,700) <sup>2)</sup>
Investments	–	608
Dividends received	–	(350)
<b>Net carrying amount as at 31 December</b>	<b>516</b>	<b>4,751</b>

<sup>1)</sup> Due to the acquisition of the remaining 75% in Grosse Apotheke Dr. G. Bichsel AG as at 1 May 2019, the previously held equity interest has been remeasured to fair value. The resulting gain of CHF 2.4 million has been recognised in profit or loss in share of profit from associates and joint ventures

<sup>2)</sup> Due to the acquisition of the remaining 51% in Bahnhof Apotheke Zürich AG as at 2 July 2018, the previously held equity interest has been remeasured to fair value. The resulting gain of CHF 3.1 million has been recognised in profit or loss in share of profit from associates and joint ventures

### Joint ventures

in thousand CHF	2019	2018
<b>Net carrying amount as at 1 January</b>	<b>22,530</b>	<b>23,436</b>
Change in accounting standards <sup>1)</sup>	(461)	–
<b>Net carrying amount as at 1 January adjusted</b>	<b>22,069</b>	<b>23,436</b>
Share of profit from joint ventures	3,154	2,847
Remeasurement of net defined benefit liability from joint ventures	(92)	(2,023)
Investments	–	1,651
Dividends received	(4,165)	(3,381)
<b>Net carrying amount as at 31 December</b>	<b>20,966</b>	<b>22,530</b>

<sup>1)</sup> Adjustment upon adoption of IFRS 16 (refer to note 2 and note 15)

## Notes to the consolidated financial statements of the Galenica Group

In case Coop Vitality were overindebted, Galenica has an unlimited obligation, in proportion to its equity interest, to restructure the company. At the reporting date, this joint venture is not overindebted.

## Condensed financial information of Coop Vitality:

in thousand CHF	2019	2018
Current assets	38,742	36,537
Non-current assets	112,033	53,238
– of which right-of-use assets	56,014	–
Current liabilities	47,339	31,444
– of which current lease liabilities	9,917	–
Non-current liabilities	59,221	12,353
– of which non-current lease liabilities	47,640	–
Equity before appropriation of earnings	44,215	45,978
Operating income	213,289	201,413
EBIT	10,277	7,626
Net profit	7,862	5,810
Remeasurement of net defined benefit liability recognised in other comprehensive income	(187)	(4,129)
Cash flow from operating activities	22,050	14,140

## 18. Financial assets

**Accounting principles**

Non-current financial assets comprise loans, time deposits with a term to maturity of more than twelve months, rental guarantee deposits and derivative financial instruments with a positive fair value and a residual term to maturity of more than twelve months. Other than the derivatives measured at fair value through profit or loss, the financial assets are held to collect contractual cash flows comprising solely principal and interest payments and are therefore measured at amortised cost subsequent to initial recognition (refer to note 25.1). Any credit losses on financial assets recognised represent 12 month expected losses and are estimated based on the credit risk of the counterparty. Any impairment is recognised in financial expenses.

in thousand CHF	2019	2018
Loans	11,827	9,522
Other financial assets	4,627	4,386
<b>Financial assets</b>	<b>16,454</b>	<b>13,908</b>

## Notes to the consolidated financial statements of the Galenica Group

## 19. Financial liabilities

in thousand CHF	2019	2018
Loans	8,404	5,475
Liabilities to pension funds	36,498	22,822
Bonds	380,528	380,638
Other financial liabilities	70	1,649
<b>Financial liabilities</b>	<b>425,500</b>	<b>410,584</b>
– of which current financial liabilities	44,630	29,674
– of which non-current financial liabilities	380,870	380,910

Galenica issued two fixed-interest rate bonds for a nominal amount totalling CHF 380.0 million for the purpose of long-term financing in June 2017. One bond of CHF 200.0 million was issued with an annual coupon of 0.50% and a term of 6 years, falling due on 15 June 2023 and the other bond of CHF 180.0 million with an annual coupon of 1.00% and a term of 9½ years, falling due on 15 December 2026. The bonds are traded on the SIX Swiss Exchange under securities no. 36720669 (ISIN CH0367206692) and 36720670 (ISIN CH0367206700) respectively. The bonds closed at 101.85% and 105.35% respectively as at 31 December 2019 (previous year: 100.45% and 100.40% respectively).

## Cash flow from financial liabilities and lease liabilities 2019

in thousand CHF	1 January	Proceeds from financial liabilities	Repayment of financial liabilities	Addition to scope of consolidation	Other changes	31 December
Bank loans	–	70,000	(70,000)	–	–	–
Loans	5,475	3,516	(3,072)	2,431	54	8,404
Liabilities to pension funds	22,822	13,160	(12)	483	45	36,498
Bonds	380,638	–	–	–	(110)	380,528
Other financial liabilities	1,649	–	(14,561)	14,348	(1,366)	70
<b>Financial liabilities</b>	<b>410,584</b>	<b>86,676</b>	<b>(87,645)</b>	<b>17,262</b>	<b>(1,377)</b>	<b>425,500</b>
Lease liabilities	245,036	–	(47,622)	14,518	18,636	230,568
<b>Financial liabilities and lease liabilities</b>	<b>655,620</b>	<b>86,676</b>	<b>(135,267)</b>	<b>31,780</b>	<b>17,259</b>	<b>656,068</b>

## Cash flow from financial liabilities 2018

in thousand CHF	1 January	Proceeds from financial liabilities	Repayment of financial liabilities	Addition to scope of consolidation	Other changes	31 December
Bank loans	–	–	(285)	285	–	–
Loans	4,135	1,955	(2,043)	1,380	48	5,475
Liabilities to pension funds	18,595	4,227	–	–	–	22,822
Bonds	380,747	–	–	–	(109)	380,638
Other financial liabilities	2,813	–	(2,559)	–	1,395	1,649
<b>Financial liabilities</b>	<b>406,290</b>	<b>6,182</b>	<b>(4,887)</b>	<b>1,665</b>	<b>1,334</b>	<b>410,584</b>

## Notes to the consolidated financial statements of the Galenica Group

## 20. Trade and other payables

in thousand CHF	2019	2018
Trade payables	291,789	268,972
Contract liabilities	7,972	8,058
Other payables	24,160	21,137
<b>Trade and other payables</b>	<b>323,921</b>	<b>298,167</b>

Contract liabilities are generally recognised in revenue within 12 months.

## 21. Provisions

**Accounting principles**

Provisions are recorded when Galenica has a present legal or constructive obligation towards a third party as a result of a past event, when the amount of the obligation can be reliably estimated and an outflow of economic resources is probable.

Provisions are recognised for the estimated cost of liabilities related to sureties, customer complaints, litigation risks and ongoing legal proceedings.

in thousand CHF	2019	2018
<b>1 January</b>	<b>6,373</b>	<b>7,615</b>
Change in accounting standards <sup>1)</sup>	(398)	–
<b>1 January adjusted</b>	<b>5,975</b>	<b>7,615</b>
Addition	2,611	1,173
Use	(1,744)	(1,699)
Reversal	(811)	(716)
Addition to scope of consolidation	636	–
<b>31 December</b>	<b>6,667</b>	<b>6,373</b>
– of which current provisions	3,727	2,657
– of which non-current provisions	2,940	3,716

<sup>1)</sup> Adjustment upon adoption of IFRS 16 (refer to note 2 and note 15)

Provisions are recognised for the estimated cost of excess on damage not covered by insurance, contractual liabilities, customer complaints, litigation risk and ongoing legal proceedings. The position also includes a guarantee of CHF 2.0 million (previous year: CHF 2.9 million) for future lease payments related to the sale of a building in 2017.

The cash outflow from the non-current provisions is expected within the next 2 to 4 years.

## 22. Contingent liabilities and commitments

### Accounting principles

A contingent liability is disclosed for an obligation where it is not probable that an outflow of resources will be required or where the amount of the obligation cannot be estimated with sufficient reliability.

Galenica is subject to a variety of risks. These risks include, but are not limited to, risks regarding product liability, patent law, tax law, competition laws and anti-trust laws. A number of Group companies are currently involved in administrative proceedings, legal disputes and investigations relating to their business activities. The results of ongoing proceedings cannot be predicted with certainty. Management has established appropriate provisions for any expenses likely to be incurred. These projections, however, are also subject to uncertainty. Galenica does not expect the results of these proceedings to have a significant impact on the financial statements.

In March 2017, the Swiss Competition Commission (COMCO) issued a ruling, which imposed a fine of up to CHF 4.5 million on Galenica. The ruling relates to an investigation from 2012. Galenica regards the ruling issued by COMCO as incorrect in fact and in law. Galenica has taken the ruling to the Federal Administrative Court. A decision by the Federal Administrative Court is expected in 2020 at the earliest.

Galenica entered into various obligations regarding the purchase of services, goods, and equipment as part of its ordinary business operations.

Galenica signed purchase agreements to acquire pharmacies and other business in the next few years. The purchase prices will be fixed at the time of transfer of ownership on the basis of net asset value and discounted cash flow. The unrecognised commitments are expected to involve payments of CHF 14.8 million (previous year: CHF 14.1 million) at the most. The purchase rights have an estimated volume of CHF 15.4 million (previous year: CHF 14.6 million). These purchase rights or obligations fall due between 2020 and 2023.

Galenica signed purchase agreements to acquire property, plant and equipment totalling CHF 8.0 million (previous year: CHF 1.5 million). The payments under these purchase commitments become due in 2020.

There are no unusual pending transactions or risks to be disclosed.

## 23. Employee benefit plans

### Accounting principles

Galenica's defined benefit obligation (DBO) is assessed annually by independent pension actuaries using the projected unit credit method. This method considers employees' service in the periods prior to the reporting date and their future expected salary development. In addition, actuaries make use of statistical data such as employee turnover and mortality to calculate the defined benefit obligation.

Any deficit or surplus in funded defined benefit plans (when the fair value of plan assets falls short of or exceeds the present value of the defined benefit obligation) is recorded as a net defined benefit liability or asset. Galenica only recognises a net defined benefit asset if it has the ability to use the surplus to generate future economic benefits that will be available to Galenica in the form of a reduction in future contributions. If Galenica does not have the ability to use the surplus or it will not generate any future economic benefit, Galenica does not recognise an asset, but instead discloses the effect of this asset ceiling in the notes.

The components of defined benefit cost are service cost, net interest on the net defined benefit asset or liability and remeasurements of the net defined benefit asset or liability.

Service cost is a component of personnel costs and comprises current service cost, past service cost (including gains and losses from plan amendments) and gains and losses from plan settlements.

Net interest is determined by multiplying the net defined benefit liability or asset by a discount rate at the beginning of the reporting period. Net interest is included in the financial result.

Actuarial gains and losses result from changes in actuarial assumptions and differences between actuarial assumptions and actual outcomes. Actuarial gains and losses resulting from remeasuring the defined benefit plans are recognised immediately in comprehensive income as remeasurements of the net defined benefit liability or asset. This includes any differences in the return on plan assets (excluding interest, based on the discount rate). Remeasurements of the net defined benefit liability or asset are not reclassified through profit or loss at any point in time.

Galenica rewards employees for long service with jubilee benefits. These long-term benefits to employees are also measured using the projected unit credit method and included in employee benefit liabilities. These obligations are unfunded. Changes in obligations are recognised in profit or loss in personnel costs and interest expense as part of the financial expense, in line with the defined benefit plans.

As a result of the separation of Galenica from Vifor Pharma in 2017, changes to the Group's pension arrangements were implemented in 2018. The employees and pensioners of the Group previously covered by the Galenica Pension Fund (renamed to Vifor Pharma Pension Fund) were transferred to the Galenicare Pension Fund as at 1 January 2019, resulting in past service costs of CHF 41.2 million due to the alignment of benefits payable in 2018. The Galenicare Pension Fund was then renamed to Galenica Pension Fund and now covers all employees and pensioners of the Group.

All of the Galenica employees work in Switzerland and participate in the Galenica Pension Fund, Bern, which is financed by the employers and the employees. This plan is legally separate from Galenica and qualifies as a defined benefit plan. The pension plan covers the risks of the economic consequences of old age, disability and death in accordance with the Swiss Federal Occupational Retirement, Survivors and Disability Pension Plans Act (BVG/LPP). The pension plan is structured in the legal form of a foundation. All actuarial risks are borne by the foundation and regularly assessed by the Board of Trustees based on an annual actuarial appraisal prepared in accordance with BVG/LPP. The company's liabilities are limited to contributions that are based on a percentage of the insured salary under the Swiss law. Only in cases of a funded status that is significantly below a funded status of 100% as per the BVG/LPP law can Galenica be required to pay additional contributions. The calculations made in these appraisals do not apply the projected unit credit method required by IFRS. If the calculations made in accordance with the provisions of BVG/LPP reveal a funded status of less than 100%, suitable restructuring measures need to be introduced. The Board of Trustees consists of employee and employer representatives.

The defined benefit plan is funded. Plan assets are managed separately from Galenica's assets by the independent pension fund.

The most recent actuarial valuation was prepared as at 31 December 2019. The pension fund assets are invested in accordance with local investment guidelines. Galenica pays its contributions to the pension fund in accordance with the regulations defined by the fund.

## Notes to the consolidated financial statements of the Galenica Group

The final funded status pursuant to BVG/LPP is not available until the first quarter of the subsequent year. The projected funded status as at 31 December 2019 is for Galenica Pension Fund 115.5% (unaudited) and as at 31 December 2018 104.3% (final).

## Defined benefit plans and long-service awards

in thousand CHF	2019			2018		
	Defined benefit plans	Long-service awards <sup>1)</sup>	Total	Defined benefit plans	Long-service awards <sup>1)</sup>	Total
Plan assets measured at fair value	977,673	–	977,673	813,096	–	813,096
Present value of defined benefit obligation	(1,016,989)	(13,715)	(1,030,704)	(872,208)	(14,595)	(886,803)
<b>Net carrying amount recognised in employee benefit liabilities</b>	<b>(39,316)</b>	<b>(13,715)</b>	<b>(53,031)</b>	<b>(59,112)</b>	<b>(14,595)</b>	<b>(73,707)</b>

<sup>1)</sup> Long-service awards relate to provisions for jubilee payments

## Change in present value of defined benefit obligation

in thousand CHF	2019			2018		
	Defined benefit plans	Long-service awards	Total	Defined benefit plans	Long-service awards	Total
<b>1 January</b>	<b>(872,208)</b>	<b>(14,595)</b>	<b>(886,803)</b>	<b>(780,461)</b>	<b>(15,167)</b>	<b>(795,628)</b>
Current service cost	(24,533)	(1,363)	(25,896)	(22,789)	(1,811)	(24,600)
Past service cost	(137)	1,464	1,327	(41,181)	–	(41,181)
Interest on defined benefit obligation	(7,301)	(120)	(7,421)	(5,510)	(103)	(5,613)
Actuarial gain/(loss)	(79,731)	(180)	(79,911)	(15,043)	1,537	(13,506)
Employee contributions	(15,824)	–	(15,824)	(13,925)	–	(13,925)
Benefits/awards paid	4,724	1,181	5,905	14,542	1,002	15,544
Change in scope of consolidation	(21,979)	(102)	(22,081)	(7,841)	(53)	(7,894)
<b>31 December</b>	<b>(1,016,989)</b>	<b>(13,715)</b>	<b>(1,030,704)</b>	<b>(872,208)</b>	<b>(14,595)</b>	<b>(886,803)</b>

## Change in fair value of plan assets

in thousand CHF	2019	2018
	<b>1 January</b>	<b>813,096</b>
Interest on plan assets	6,962	5,822
Remeasurement gain/(loss)	104,121	(46,530)
Employee contributions	15,824	13,925
Employer contributions	24,429	23,430
Benefits paid	(4,724)	(14,542)
Administration cost	(922)	(934)
Change in scope of consolidation	18,887	6,076
<b>31 December</b>	<b>977,673</b>	<b>813,096</b>

## Notes to the consolidated financial statements of the Galenica Group

## Net defined benefit cost

in thousand CHF	2019	2018
Current service cost	24,533	22,789
Past service cost	137	41,181
Net interest on net defined benefit liability	339	122
Administration cost	922	934
<b>Net defined benefit cost</b>	<b>25,931</b>	<b>65,026</b>

## Remeasurement of net defined benefit liability

in thousand CHF	2019	2018
Actuarial gain/(loss) due to:		
- Changes in demographic assumptions	–	(7,187)
- Changes in financial assumptions	(98,746)	11,754
- Experience adjustments	19,015	(19,610)
Remeasurement of plan assets	104,121	(46,530)
Effect of change in asset ceiling	–	60,515
<b>Remeasurement of net defined benefit liability recognised in other comprehensive income</b>	<b>24,390</b>	<b>(1,059)</b>

## Change in assumption and in estimate

In 2019, the decrease of the discount rate from 0.85% to 0.15% had a negative impact of CHF 98.7 million to the defined benefit liability.

During 2018, Galenica conducted a review of actuarial valuation parameters, including employee turnover rates and lump sum payment upon retirement. Considering actual historical patterns in the retail business Galenica used increased rates for its 2018 valuation from 100% BVG 2015 in prior year to 125% which reduced the defined benefit obligation of the Galenicare Pension Fund by CHF 5.7 million. Furthermore, the assumption on lump sum payments upon retirement was reduced for all pension plans from 50% in prior year to 30%. This resulted in an increase of the defined benefit obligation of CHF 26.5 million. Changes in mortality and early retirement assumptions led to another decrease of the defined benefit obligation of the Galenica Pension Fund by CHF 12.9 million. All effects were recognised in other comprehensive income.

## Change in asset ceiling

in thousand CHF	2019	2018
<b>1 January</b>	<b>–</b>	<b>(60,081)</b>
Interest expense (income)	–	(434)
Change in asset ceiling recognised in other comprehensive income	–	60,515
<b>31 December</b>	<b>–</b>	<b>–</b>

## Notes to the consolidated financial statements of the Galenica Group

## Investment structure of plan assets

in thousand CHF	2019		2018	
Cash and cash equivalents	51,150	5.2%	34,818	4.3%
Debt instruments	170,021	17.4%	159,750	19.6%
Equity instruments	422,740	43.2%	334,713	41.2%
Real estate	210,777	21.6%	191,358	23.5%
Other investments	122,985	12.6%	92,457	11.4%
<b>Fair value of plan assets</b>	<b>977,673</b>	<b>100.0%</b>	<b>813,096</b>	<b>100.0%</b>
Current return on plan assets		13.4%		(4.9%)

The Board of Trustees is responsible for investing the plan assets. It defines the investment strategy and determines the long-term target asset structure (investment policy), taking into account the legal requirements, objectives set, the benefit obligations and the foundations' risk capacity. The Board of Trustees delegates implementation of the investment policy in accordance with the investment strategy to an investment committee, which also comprises trustees from the Board of Trustees and a general manager. Plan assets are managed by external asset managers in line with the investment strategy.

Cash and cash equivalents are deposited with financial institutions with a rating of A or above.

Debt instruments (e.g. bonds) have a credit rating of at least BBB and quoted prices in active markets (level 1 of the fair value hierarchy). They can be investments in funds and direct investments.

Equity instruments are investments in equity funds and direct investments. These generally have quoted prices in active markets (level 1 of the fair value hierarchy). Equity instruments include shares of Galenica Ltd. with a fair value of CHF 10.9 million (previous year: CHF 10.7 million).

Real estate relates to both residential property and offices. These can be investments in quoted real estate funds (level 1 of the fair value hierarchy) or direct investments (level 3 of the fair value hierarchy). If real estate is held directly, it is valued by an independent expert.

Other investments consist of hedge funds, insurance linked securities (ILS), infrastructures, senior loans, private equity and receivables. There are receivables from Group companies amounted to CHF 33.6 million (previous year: CHF 21.3 million). Investments in hedge funds are classified as alternative investments. They are primarily used for risk management purposes. In most cases, quoted prices in an active market are not available for hedge funds investments (level 2 or level 3 of the fair value hierarchy).

The use of derivative financial instruments is only permitted if sufficient liquidity or underlying investments are available. Leverage and short selling are not permitted.

The pension funds manage the assets of 5,184 active members (previous year: 4,870) and 816 pensioners (previous year: 773).

Galenica does not use any pension fund assets.

## Notes to the consolidated financial statements of the Galenica Group

## Basis for measurement

	2019	2018
Discount rate	0.15%	0.85%
Salary development	1.00%	1.00%
Pension development	0.00%	0.00%
Mortality (mortality tables)	BVG 2015 GT (CMI), 1.5%	BVG 2015 GT (CMI), 1.5%
Turnover	BVG 2015 (100% - 125%)	BVG 2015 (100% - 125%)

## Sensitivity analysis

The discount rate, future salary development and mortality were identified as key actuarial assumptions. Changes in these assumptions would affect the defined benefit obligation (DBO) as follows:

in thousand CHF	2019		2018	
	Variations in assumptions	Impact on DBO	Variations in assumptions	Impact on DBO
Discount rate	+0.25%	(36,730)	+0.25%	(29,186)
	-0.25%	39,781	-0.25%	30,949
Salary development	+0.25%	3,121	+0.25%	2,626
	-0.25%	(3,086)	-0.25%	(2,140)
Mortality	+1 year	30,333	+1 year	23,696
	-1 year	(30,369)	-1 year	(24,189)

The sensitivity analysis assumes potential changes in the above parameters as at year-end. Every change in a key actuarial assumption is analysed separately. Interdependencies were not taken into account.

The pension obligations have an average duration of 16.5 years (previous year: 15.4 years).

Cash outflows for pension payments and other obligations can be budgeted reliably. The benefit plans collect regular contribution payments. Furthermore, the investment strategies safeguard liquidity at all times.

The employer contributions to the pension fund are estimated at CHF 25.3 million for 2020.

## 24. Shareholders' equity

### 24.1 Share capital and number of shares

#### Accounting principles

When treasury shares in Galenica Ltd. are acquired, they are deducted from shareholders' equity. Gains and losses from buying and selling treasury shares in Galenica Ltd. are recognised directly in shareholders' equity.

Galenica has fully paid-up share capital of CHF 5,000,000, divided into 50,000,000 publicly listed shares with a par value of CHF 0.10 each, as at the reporting date. All shares have the same capital rights with the exception of the treasury shares which do not generate any dividends. Voting rights and restrictions on voting rights are described in detail in Galenica's Annual report 2019 in the chapter Corporate Governance (unaudited).

According to Article 3a) of the Articles of Association, the Board of Directors is authorised to increase the share capital of CHF 5,000,000 by a maximum of CHF 500,000 at any time up to and including 2 May 2021 by issuing not more than 5,000,000 fully paid shares.

Number of shares	Total shares Galenica Ltd.	Treasury shares	Outstanding shares
<b>Balance as at 31.12.2017</b>	<b>50,000,000</b>	<b>(992,643)</b>	<b>49,007,357</b>
Transactions with treasury shares	–	169,230	169,230
<b>Balance as at 31.12.2018</b>	<b>50,000,000</b>	<b>(823,413)</b>	<b>49,176,587</b>
Transactions with treasury shares	–	162,563	162,563
<b>Balance as at 31.12.2019</b>	<b>50,000,000</b>	<b>(660,850)</b>	<b>49,339,150</b>

The treasury shares are reserved for share-based payments to employees.

### 24.2 Changes in consolidated shareholder's equity

On 2 May 2019, the Annual General Meeting approved a dividend payment to be made from capital contribution reserves of CHF 83.8 million, corresponding to CHF 1.70 per registered share, for the financial year 2018 (previous year: CHF 81.0 million). The dividend was paid out to the shareholders on 8 May 2019.

In the reporting period, 6,172 treasury shares (previous year: 5,848 treasury shares) were bought at an average price of CHF 56.03 (previous year: CHF 52.05) and 168,735 treasury shares (previous year: 175,078 treasury shares) were issued as share-based payments.

The expense for share-based payment transactions, allocated over the vesting period, has been recognised in personnel costs and accrued in consolidated shareholders' equity.

The acquisition of non-controlling interests reduced consolidated shareholders' equity by CHF 0.1 million in the previous year.

The Board of Directors will submit a proposal to the Annual General Meeting on 19 May 2020 to pay a dividend of CHF 1.80 per share entitled to receive dividend for the financial year 2019. For this purpose, CHF 0.90 is to be taken from the reserves from capital contributions and CHF 0.90 from the retained earnings. However, no dividend will be paid on treasury shares. Based on the number of treasury shares as at 31 December 2019, the total dividend would amount to CHF 88.8 million.

## 25. Financial instruments

### 25.1 Categories of financial instruments

#### Accounting principles

Galenica classifies its financial assets and financial liabilities at initial recognition. Subsequent measurement is at amortised cost or fair value through profit or loss.

#### Measurement of financial assets and financial liabilities

With the exception of trade receivables, financial assets and financial liabilities are initially measured at fair value plus or minus directly attributable transaction costs, if those financial instruments are not subsequently measured at fair value through profit or loss. Trade receivables are initially measured at the transaction price resulting from the revenue transaction. All purchases and sales of financial instruments are recognised using trade date accounting.

Financial assets are generally derecognised when the contractual rights to the cash flows expire. Financial liabilities are derecognised when they have been settled.

For subsequent measurement Galenica distinguishes between the following types of financial assets and financial liabilities:

#### Financial assets at amortised cost

This category includes trade and other receivables as well as loans and other financial assets such as rental deposits. These financial assets are subsequently measured at amortised cost using the effective interest rate method less expected credit losses. Expected credit losses are based on historical credit loss experience, adjusted for forward-looking factors specific to the debtors and the economic environment. Changes in expected credit losses due to changes in estimated credit risk are determined at each reporting date and charged to profit or loss. Galenica uses the simplified approach to determine its bad debt allowances for trade receivables using lifetime expected credit losses.

Uncollectible loans and receivables are only derecognised if a certificate of loss has been issued.

#### Financial liabilities at fair value through profit or loss

Financial liabilities classified as at fair value through profit or loss correspond to contingent consideration liabilities from business combinations.

#### Financial liabilities at amortised costs

Financial liabilities mainly comprise trade and other payables as well as financial liabilities and bonds and are measured at amortised cost using the effective interest rate method.

### Carrying amounts of financial instruments 2019

in thousand CHF	Financial			Total
	Financial assets at amortised costs	liabilities at fair value through profit or loss	Financial liabilities at amortised costs	
Cash and cash equivalents	90,532	—	—	90,532
Trade and other receivables	421,518	—	—	421,518
Financial assets	16,454	—	—	16,454
Current financial liabilities	—	—	44,630	44,630
Current lease liabilities	—	—	47,796	47,796
Trade and other payables	—	—	315,949	315,949
Non-current financial liabilities	—	70	380,800	380,870
Non-current lease liabilities	—	—	182,772	182,772
<b>Total</b>	<b>528,504</b>	<b>70</b>	<b>971,947</b>	

## Notes to the consolidated financial statements of the Galenica Group

## Carrying amounts of financial instruments 2018

in thousand CHF	Financial assets at amortised costs	Financial liabilities at amortised costs	Total
Cash and cash equivalents	104,970	–	104,970
Trade and other receivables	371,648	–	371,648
Financial assets	13,908	–	13,908
Current financial liabilities	–	29,674	29,674
Trade and other payables	–	290,109	290,109
Non-current financial liabilities	–	380,910	380,910
<b>Total</b>	<b>490,526</b>	<b>700,693</b>	

## Net gain/(loss) on financial instruments 2019

in thousand CHF	Financial assets at amortised costs	Financial liabilities at amortised costs	Total
Net gain/(loss) on foreign exchange	50	(231)	(181)
Other financial result	(916)	(71)	(987)
Interest income	683	–	683
Interest expense	–	(2,720)	(2,720)
Interest expense on lease liabilities	–	(2,471)	(2,471)
Interest income on impaired trade receivables	37	–	37
Expected credit losses	1,417	–	1,417
<b>Net gain/(loss) recognised in profit or loss</b>	<b>1,271</b>	<b>(5,493)</b>	<b>(4,222)</b>

Expected credit losses comprise the change in bad debt allowance and receivables directly written off.

## Net gain/(loss) on financial instruments 2018

in thousand CHF	Financial assets at amortised costs	Financial liabilities at amortised costs	Total
Net gain/(loss) on foreign exchange	(87)	(67)	(154)
Other financial result	33	(38)	(5)
Interest income	940	–	940
Interest expense	–	(2,760)	(2,760)
Interest income on impaired trade receivables	88	–	88
Expected credit losses	(2,865)	–	(2,865)
<b>Net gain/(loss) recognised in profit or loss</b>	<b>(1,891)</b>	<b>(2,865)</b>	<b>(4,756)</b>

## 25.2 Fair value measurement

### Accounting principles

#### Fair value

Non-current financial liabilities contain contingent consideration liabilities from business combinations which are measured at fair value. The fair value of these financial instruments is measured based on the expected cash flows in due consideration of the probability of occurrence and the current market interest rates (level 3 of the fair value hierarchy).

The fair values of the fixed-rate bonds derived from quoted prices (level 1 of the fair value hierarchy).

#### Fair value hierarchy

Galenica measures financial instruments at fair value using the following hierarchies for determining the fair value:

- **Level 1:** Quoted prices (unadjusted) in active markets for identical assets or liabilities.
- **Level 2:** Inputs other than quoted prices included within Level 1 that are observable for the asset or liability, either directly (as prices) or indirectly (derived from prices).
- **Level 3:** Unobservable inputs for the asset or liability. These inputs reflect the best estimates of Galenica based on criteria that market participants would use to determine prices for assets or liabilities at the reporting date.

### Fair value

in thousand CHF	2019		2018	
	Carrying amount	Fair value	Carrying amount	Fair value
Non-current financial liabilities	342	342	272	272
Bonds (fair value level 1)	380,528	393,330	380,638	381,620
<b>Non-current financial liabilities</b>	<b>380,870</b>	<b>393,672</b>	<b>380,910</b>	<b>381,892</b>

With the exception of non-current financial liabilities the carrying amounts of all financial instruments approximate to the fair value or fair value disclosure is not required (lease liabilities).

### Fair value of contingent consideration liabilities from business combinations (level 3 of the fair value hierarchy)

in thousand CHF	2019	2018
<b>1 January</b>	–	<b>150</b>
Arising from business combinations	70	–
Payments (cash out)	–	(150)
<b>31 December</b>	<b>70</b>	–

## 26. Financial risk management

Galenica is exposed to various financial risks and liquidity requirements. Galenica's financing and financial risk management activities are centralised into Group Treasury, which manages financial exposures of Galenica on account of changes in interest rates, currency risks, credit risks and liquidity in a manner that is consistent with underlying business risks and in line with the treasury policy approved by the Board of Directors as well as internal guidelines on cash and liability management. In addition, capital management of Galenica is also mainly exercised and monitored at Group level.

It is Galenica's policy not to enter into any speculative financial arrangements and to ensure matching maturities. Together, the risk management and monitoring measures described below are designed to limit negative impact on the financial statements.

### 26.1 Liquidity risk

#### Liquidity risk management

The aim of liquidity risk management is to provide sufficient cash to meet Galenica's financial liabilities on time while maintaining the flexibility to take advantage of market opportunities and optimum investment conditions. Group Treasury is responsible for raising current and non-current loans as well as for decisions on investments. Apart from financing operations, Galenica's credit standing enables it to borrow funds at an advantageous rate. To ensure that Galenica can meet its payment obligations in good time, liquidity is monitored centrally. Group Treasury monitors the cash flows using rolling liquidity planning. This takes into account the maturities of the financial instruments as well as the cash flows from operating activities.

#### Maturity profile of financial liabilities 2019

in thousand CHF	Carrying amount	Total undiscounted cash flows	up to 3 months	3 to 12 months	2 to 5 years	Maturities more than 5 years
Trade and other payables	315,949	315,949	314,563	1,386	—	—
Current financial liabilities	44,630	44,630	44,114	516	—	—
Current lease liabilities	47,796	49,905	12,653	37,252	—	—
Non-current financial liabilities	342	342	—	—	70	272
Bonds	380,528	396,600	—	2,800	210,200	183,600
Non-current lease liabilities	182,772	189,747	—	—	134,046	55,701
<b>Total</b>	<b>972,017</b>	<b>997,173</b>	<b>371,330</b>	<b>41,954</b>	<b>344,316</b>	<b>239,573</b>

#### Maturity profile of financial liabilities 2018

in thousand CHF	Carrying amount	Total undiscounted cash flows	up to 3 months	3 to 12 months	2 to 5 years	Maturities more than 5 years
Trade and other payables	290,109	290,109	288,128	1,981	—	—
Current financial liabilities	29,674	29,674	28,025	1,649	—	—
Non-current financial liabilities	272	272	—	—	—	272
Bonds	380,638	399,400	—	2,800	211,200	185,400
<b>Total</b>	<b>700,693</b>	<b>719,455</b>	<b>316,153</b>	<b>6,430</b>	<b>211,200</b>	<b>185,672</b>

The values presented above are contractually agreed undiscounted cash flows including interest. Wherever the contractually agreed payment amount is liable to change before maturity as a result of variable interest rates, the payment amounts based on the interest rates at the reporting date are disclosed.

## 26.2 Credit risk

### Credit risk management

Credit risk arise when a customer or a third party fails to meet its contractual obligations and causes Galenica a financial loss. Credit risk are minimised and monitored by restricting business relations to known, reliable partners.

Corporate policy ensures that credit checks are performed for customers who are supplied on credit. Trade receivables are subject to active risk management procedures. They are continually monitored and credit risk is reviewed in the process of reporting to management. Allowances for expected credit losses are made in accordance with uniform guidelines on the measurement of outstanding receivables.

In addition, credit risk arise in relation to financial assets, comprising cash and cash equivalents, securities, loans and certain derivative financial instruments. The creditworthiness of the counterparties is regularly monitored and reported to management.

in thousand CHF	2019	2018
Cash and cash equivalents (without cash on hand)	89,076	103,542
Trade and other receivables	421,518	371,648
Loans and other financial assets	16,454	13,908
<b>Financial assets subject to credit risk</b>	<b>527,048</b>	<b>489,098</b>

The financial assets subject to credit risk are primarily receivables.

Galenica applies internal risk management guidelines to identify concentrations of credit risk.

Galenica's financial assets are not exposed to a concentration of credit risk.

No past due financial assets have been renegotiated. Based on past experience, Galenica considers the creditworthiness of non-past due trade receivables to be good. Trade receivables past due are analysed on an ongoing basis. These receivables are accounted for using individual bad debt allowances, adjusted for forward-looking factors specific to the debtors and the economic environment.

## 27. Capital management

The capital of Galenica is managed and monitored at Group level. The objective of capital management at Galenica is to ensure the continuity of operations, increase enterprise value on a sustainable basis, provide an adequate return to investors, provide the financial resources to enable investments in areas that deliver future benefits for patients and customers and further returns to investors.

Galenica defines the capital that it manages as invested interest-bearing liabilities and equity. Galenica uses a system of financial control based on various key performance indicators. Capital is monitored based on the gearing, for example, which expresses net debt as a percentage of shareholders' equity including non-controlling interests and is communicated regularly to management as part of internal reporting.

Net debt, shareholders' equity and gearing are shown in the table below.

in thousand CHF	2019	2018
Current financial liabilities <sup>1)</sup>	44,630	28,025
Current lease liabilities	47,796	–
Non-current financial liabilities <sup>1)</sup>	380,800	380,910
Non-current lease liabilities	182,772	–
Cash and cash equivalents	(90,532)	(104,970)
Interest-bearing receivables	(8,811)	(3,517)
<b>Net debt</b>	<b>556,655</b>	<b>300,448</b>
Equity attributable to shareholders of Galenica Ltd.	993,497	929,463
Non-controlling interests	6,043	4,136
<b>Shareholders' equity</b>	<b>999,540</b>	<b>933,599</b>
<b>Gearing</b>	<b>55.7%</b>	<b>32.2%</b>

<sup>1)</sup> Excluding non-interest-bearing financial liabilities

Galenica has no covenants requiring a minimum level of equity, nor is Galenica subject to any externally regulated capital requirements as seen in the financial services sector.

## 28. Share-based payments

### Accounting principles

The employees of Galenica participate in share-based payment plans. These plans qualify as equity-settled share-based payment plans and are settled in shares of Galenica Ltd.

The share-based payments are measured at fair value at grant date.

Galenica estimates the number of Galenica shares which are expected to vest. The expense is recognised over the vesting period as part of personnel costs and an increase in shareholders' equity for the best estimate of the number of shares Galenica expects to vest. Expense adjustments due to changes in expectations regarding the number of Galenica shares expected to vest are recognised in personnel costs for the relevant reporting period.

If the arrangements are modified during the life of an equity-settled share-based payment plan, any incremental fair value is recognised over the remaining vesting period. If the plan is cancelled, the rights are assumed to be exercised at the date of cancellation and the expense is recognised immediately in profit or loss. If the cancelled plan is replaced by a new share-based payment plan identified as a replacement award, the expense is recognised in the same way as for modifications.

### Remuneration for members of the Board of Directors

The members of the Board of Directors receive fixed annual remuneration and can choose whether to receive it in full or in part (50%) in shares of Galenica Ltd. The amount settled in shares is paid out with a discount of 25%. The shares may not be traded for the first five years for tax reasons.

The fair value of the shares granted is equivalent to the amount to be paid out in shares plus the discount of 25%.

### Share plan for members of senior management

According to the participation plan, members of senior management receive their performance-related bonus partly in cash and partly in shares of Galenica Ltd. The proportion of cash to shares is set out in the regulations and is based on the salary grade of the recipient. In addition, all members of senior management are obliged to hold a number of shares of Galenica. The amount to be settled in shares is paid out in the form of shares of Galenica Ltd. with a discount of 25%. The shares may not be traded for the first five years for tax reasons.

The fair value of the shares granted is equivalent to the amount to be paid out in shares plus the discount of 25%.

### Long-term incentive plan (LTI)

Members of the Corporate Executive Committee of Galenica and certain members of senior management participate in a LTI plan for the allocation of performance share units. The number of these performance share units is based on the extent to which defined long-term performance targets are attained. A LTI plan always runs for a vesting period of three years. At the beginning of each financial year a new LTI plan with a new vesting period of three years is issued. At the start of the vesting period a defined number of performance share units are individually allocated. The number of performance share units allocated is dependent on the defined percentage of the annual salary incorporated into the LTI plan as well as the effective share price at the time of the allocation. At the end of the vesting period performance share units are paid out to eligible beneficiaries in the form of shares of Galenica Ltd.

23,592 performance share units (previous year: 23,199 performance share units) were granted to beneficiaries at a fair value of CHF 37.63 (previous year: CHF 45.05) at the beginning of the reporting period for the 2019 LTI plan.

## Notes to the consolidated financial statements of the Galenica Group

**Employee share plan**

Employees of Galenica are entitled to buy a fixed number of shares of Galenica Ltd. at a preferential price. All employees who, at the time of the purchase offer, are not under notice and have an employment contract of unlimited duration are entitled to acquire shares.

The purchase price for the shares is calculated at the time of the purchase offer based on the average price for the previous month less a 30% discount. The price discount is borne by the employer. The shares may not be traded for the first three years for tax reasons.

In the reporting period, employees purchased 65,279 shares of Galenica Ltd. (previous year: 63,311 shares) at a price of CHF 36.00 (previous year: CHF 38.25). This includes a discount of CHF 15.41 (previous year: CHF 16.39) per share.

**Share-based payment expense**

in thousand CHF	2019	2018
Remuneration for members of the Board of Directors	1,438	1,415
Share plan for members of senior management	2,002	2,132
Long-term incentive plan (LTI)	962	1,048
Employee share plan	1,006	1,037
<b>Total</b>	<b>5,408</b>	<b>5,632</b>

**29. Related party transactions**

Related parties include all companies of the Galenica Group as well as associates, joint ventures, pension funds, members of the Board of Directors and members of the Corporate Executive Committee.

**Related party transactions**

As at the reporting date, trade receivables and loans to associates and joint ventures amounted to CHF 21.5 million (previous year: CHF 8.4 million). The trade receivables and loans primarily relate to Coop Vitality. The trade payables and loans from associates and joint ventures amounted to CHF 4.0 million (previous year: CHF 4.4 million) and the financial liabilities to pension funds amounted to CHF 36.5 million (previous year: CHF 22.8 million).

The transactions with associates and joint ventures shown in the table below largely concern transactions with Coop Vitality.

in thousand CHF	2019		2018	
	Associates and joint ventures	Other related parties	Associates and joint ventures	Other related parties
Sale of goods	134,889	5,283	131,372	5,293
Income from services	6,249	—	6,551	—
Other income	22	—	40	—
Purchase of goods	596	—	780	2
Other operating costs	—	—	—	46
Financial income	135	—	152	—
Financial expenses	9	—	10	—

**Remuneration of the Board of Directors and the Corporate Executive Committee**

in thousand CHF	2019	2018
Remuneration	3,032	2,839
Social security costs and pension expenses	835	719
Share-based payments	2,328	2,166
<b>Total</b>	<b>6,195</b>	<b>5,724</b>

### 30. Subsequent events

The following transactions occurred between 31 December 2019 and 3 March 2020, the date on which the consolidated financial statements 2019 were released for publication.

**Acquisition of pharmacies.** Galenicare Holding acquired 100% of the interests in pharmacies at various locations in Switzerland. The net assets of these acquisitions will be consolidated for financial year 2020 from the date control was obtained.

The purchase consideration was CHF 9.5 million, the fair value of the provisional net assets resulting from these additions was estimated at CHF 3.8 million at the acquisition date. Since the transactions were concluded shortly before the consolidated financial statements were issued, it was not possible to disclose the additional information required by IFRS.

There were no further significant events after the reporting date.

## Notes to the consolidated financial statements of the Galenica Group

## 31. Group companies

	Registered office	Equity interest	Method of consolidation	Share capital in thousand
<b>Health &amp; Beauty</b>				
<b>Products &amp; Brands</b>				
G-Pharma AG <sup>1)</sup>	CH-Niederbipp	100%	full	CHF 100
Swiss Pharma GmbH <sup>1)</sup>	DE-Rülzheim	100%	full	EUR 51
Verfora Ltd. <sup>1)</sup>	CH-Villars-sur-Glâne	100%	full	CHF 100
<b>Retail</b>				
Amavita Health Care Ltd. <sup>1)</sup>	CH-Niederbipp	100%	full	CHF 100
Bahnhof Apotheken Thun AG	CH-Thun	50%	full	CHF 200
Bahnhof Apotheke Zürich AG	CH-Zürich	100%	full	CHF 300
Bichsel Interlaken Holding AG	CH-Interlaken	95%	full	CHF 100
Careproduct AG	CH-Oberwil-Lieli	100%	full	CHF 100
Coop Vitality AG	CH-Bern	49%	at equity	CHF 5,000
Coop Vitality Health Care GmbH	CH-Niederbipp	49%	at equity	CHF 20
Coop Vitality Management AG	CH-Bern	49%	at equity	CHF 100
Curarex Swiss AG <sup>1)</sup>	CH-Frauenfeld	100%	full	CHF 100
Galenica Investment AG <sup>1)</sup>	CH-Bern	100%	full	CHF 1,000
Galenicare Ltd.	CH-Bern	100%	full	CHF 700
Galenicare Holding Ltd. <sup>1)</sup>	CH-Bern	100%	full	CHF 50,000
Galenicare Management Ltd.	CH-Bern	100%	full	CHF 500
Grosse Apotheke Dr. G. Bichsel AG	CH-Interlaken	95%	full	CHF 200
Laboratorium Dr. G. Bichsel AG	CH-Unterseen	95%	full	CHF 200
Laboratorium und Grosse Apotheke Dr. G. Bichsel Holding AG	CH-Interlaken	95%	full	CHF 200
MediService Ltd. <sup>1)</sup>	CH-Zuchwil	100%	full	CHF 363
Puresense AG	CH-Gaiserwald	40%	at equity	CHF 100
Sun Store Health Care Ltd. <sup>1)</sup>	CH-Niederbipp	100%	full	CHF 100
Winconcept Ltd.	CH-Bern	100%	full	CHF 100
<b>Services</b>				
1L Logistics AG <sup>1)</sup>	CH-Burgdorf	100%	full	CHF 100
Alloga Ltd. <sup>1)</sup>	CH-Burgdorf	100%	full	CHF 8,332
Dauf SA	CH-Barbengo-Lugano	90.18%	full	CHF 100
Galexis Ltd. <sup>1)</sup>	CH-Niederbipp	100%	full	CHF 25,000
HCI Solutions Ltd. <sup>1)</sup>	CH-Bern	100%	full	CHF 100
Medifilm Ltd.	CH-Oensingen	100%	full	CHF 1,300
PharmaBlist Ltd.	CH-Widnau	100%	full	CHF 100
Pharmapool Ltd.	CH-Widnau	100%	full	CHF 962
Pharmapool Zentralapotheke AG	CH-Widnau	100%	full	CHF 100
Unione Farmaceutica Distribuzione SA <sup>1)</sup>	CH-Barbengo-Lugano	90.18%	full	CHF 2,000
<b>Corporate</b>				
Galenica Finanz Ltd. <sup>1)</sup>	CH-Bern	100%	full	CHF 100

<sup>1)</sup> Directly held by Galenica Ltd.

## Statutory auditor's report on the audit of the consolidated financial statements



Ernst & Young Ltd  
Schanzenstrasse 4a  
P.O. Box  
CH-3001 Berne

Phone: +41 58 286 61 11  
Fax: +41 58 286 68 18  
www.ey.com/ch

To the General Meeting of  
Galenica Ltd., Berne

Berne, 3 March 2020

## Statutory auditor's report on the audit of the consolidated financial statements



### Opinion

We have audited the consolidated financial statements of Galenica Ltd., and its subsidiaries (the Group), which comprise the consolidated statement of financial position as at 31 December 2019 and the consolidated statement of income, consolidated statement of comprehensive income, consolidated statement of cash flows and consolidated statement of changes in equity for the year then ended, and notes to the consolidated financial statements, including a summary of significant accounting policies.

In our opinion, the consolidated financial statements (pages 102 to 149) give a true and fair view of the consolidated financial position of the Group as at 31 December 2019, and its consolidated financial performance and its consolidated cash flows for the year then ended in accordance with International Financial Reporting Standards (IFRS) and comply with Swiss law.



### Basis for opinion

We conducted our audit in accordance with Swiss law, International Standards on Auditing (ISAs) and Swiss Auditing Standards. Our responsibilities under those provisions and standards are further described in the *Auditor's Responsibilities for the Audit of the Consolidated Financial Statements* section of our report.

We are independent of the Group in accordance with the provisions of Swiss law and the requirements of the Swiss audit profession, as well as the IESBA Code of Ethics for Professional Accountants, and we have fulfilled our other ethical responsibilities in accordance with these requirements.

We believe that the audit evidence we have obtained is sufficient and appropriate to provide a basis for our opinion.



### Key audit matters

Key audit matters are those matters that, in our professional judgment, were of most significance in our audit of the consolidated financial statements of the current period. These matters were addressed in the context of our audit of the consolidated financial statements as a whole, and in forming our opinion thereon, and we do not provide a separate opinion on these matters. For each matter below, our description of how our audit addressed the matter is provided in that context.

We have fulfilled the responsibilities described in the *Auditor's responsibilities for the audit of the consolidated financial statements* section of our report, including in relation to these matters. Accordingly, our audit included the performance of procedures designed to respond



to our assessment of the risks of material misstatement of the consolidated financial statements. The results of our audit procedures, including the procedures performed to address the matters below, provide the basis for our audit opinion on the consolidated financial statements.

#### **Impairment risk of goodwill and other intangibles**

<b>Risk</b>	<p>As disclosed in note 16, goodwill amounts to CHF 755.4 million as at 31 December 2019 and represents a major asset of Galenica. In addition, Galenica recorded intangible assets with indefinite useful lives with a carrying amount of CHF 36.5 million. Both goodwill and intangible assets with indefinite useful lives are tested for impairment at least annually.</p> <p>Auditing management's annual impairment test was complex and judgmental due to the significant estimation required in the assessment. In particular, the assessment is sensitive to significant assumptions about future market and economic conditions, such as economic growth, expected market share, revenue and margin development.</p>
<b>Our audit response</b>	<p>We performed audit procedures that included, among others, assessing methodologies and testing the assumptions discussed above, the weighted average cost of capital (WACC), and technical input parameters used by Galenica. We involved our internal valuation specialists to assist us with these audit procedures. In addition, we assessed the cash flow projections for all cash generating units (CGUs). These procedures included an assessment of the historical accuracy of management's estimates and evaluation of business plans. In particular, we considered the available headroom of CGUs and performed sensitivity analysis of assumptions to evaluate whether changes in assumptions as described in note 16 could cause the carrying amount to exceed its recoverable amount. Our audit procedures did not lead to any reservations regarding the impairment tests of goodwill and other intangibles.</p>

#### **First-time adoption and significance of the new lease standard**

<b>Risk</b>	<p>As outlined in note 15, Galenica adopted IFRS 16 Leases for the first time in the 2019 consolidated financial statements. Galenica recorded the effect of the transition in the opening balance sheet as at 1 January 2019 and applied certain practical expedients as explained in note 15. The Group used the modified retrospective approach and recorded right-of-use assets of CHF 239.1 million and current and non-current lease liabilities of CHF 245.1 million in aggregate as of that date. The assessment to record right-of-use assets and lease liabilities involves judgment and estimates made by management. In particular, the assessment and calculation include estimating the expected lease term based on contractual rights including extension and termination options, excluding certain payments such as variable lease payments and non-lease components, and discounting the expected payments with a discount rate, generally the incremental borrowing rate.</p>
-------------	---



Additionally, right-of-use assets are depreciated over the shorter of the useful life or the end of the lease term, provided ownership is not transferred to the Group at the end of the lease term. Right-of-use assets are tested for impairment if indicators are present that these assets may not be recoverable.

The adoption of IFRS 16 Leases was considered important to our audit due to the large number of lease contracts, particularly in the retail segment, the overall amount recorded for right-of-use assets and lease liabilities and the significant judgment involved to calculate and record such assets and liabilities.

#### **Our audit response**

We obtained an understanding of the process implemented by Galenica for the adoption of IFRS 16 Leases. We assessed and tested the opening balance sheet adjustments by obtaining a list of all identified contracts and comparing these contracts to lease payments made in the prior period. We tested a sample of contracts and performed procedures to verify the completeness and accuracy of the data in the lease tool. Additionally, we discussed the methodology applied by Galenica to estimate the lease term, in particular the judgment made to determine whether it is reasonably certain that extension and termination options are exercised. We analyzed the underlying useful life and discussed impairment indicators for right-of-use assets of retail stores with generally lower margins. Finally, we assessed the incremental borrowing rate used to discount lease liabilities and compared the right-of-use assets with the related lease liabilities. Our audit procedures did not lead to any reservations regarding the first-time adoption of IFRS 16 Leases.



#### **Other information in the annual report**

The Board of Directors is responsible for the other information in the annual report. The other information comprises all information included in the annual report, but does not include the consolidated financial statements, the stand-alone financial statements and the remuneration report and our auditor's reports thereon.

Our opinion on the consolidated financial statements does not cover the other information in the annual report and we do not express any form of assurance conclusion thereon.

In connection with our audit of the consolidated financial statements, our responsibility is to read the other information in the annual report and, in doing so, consider whether the other information is materially inconsistent with the consolidated financial statements or our knowledge obtained in the audit, or otherwise appears to be materially misstated. If, based on the work we have performed, we conclude that there is a material misstatement of this other information, we are required to report that fact. We have nothing to report in this regard.



#### **Responsibility of the Board of Directors for the consolidated financial statements**

The Board of Directors is responsible for the preparation of the consolidated financial statements that give a true and fair view in accordance with IFRS and the provisions of Swiss law, and for such internal control as the Board of Directors determines is necessary to enable the preparation of consolidated financial statements that are free from material misstatement, whether due to fraud or error.



In preparing the consolidated financial statements, the Board of Directors is responsible for assessing the Group's ability to continue as a going concern, disclosing, as applicable, matters related to going concern and using the going concern basis of accounting unless the Board of Directors either intends to liquidate the Group or to cease operations, or has no realistic alternative but to do so.



#### **Auditor's responsibilities for the audit of the consolidated financial statements**

Our objectives are to obtain reasonable assurance about whether the consolidated financial statements as a whole are free from material misstatement, whether due to fraud or error, and to issue an auditor's report that includes our opinion. Reasonable assurance is a high level of assurance, but is not a guarantee that an audit conducted in accordance with Swiss law, ISAs and Swiss Auditing Standards will always detect a material misstatement when it exists. Misstatements can arise from fraud or error and are considered material if, individually or in the aggregate, they could reasonably be expected to influence the economic decisions of users taken on the basis of these consolidated financial statements.

A further description of our responsibilities for the audit of the consolidated financial statements is located at the website of EXPERTsuisse: <http://www.expertsuisse.ch/en/audit-report-for-public-companies>. This description forms part of our auditor's report.



#### **Report on other legal and regulatory requirements**

In accordance with article 728a para. 1 item 3 CO and the Swiss Auditing Standard 890, we confirm that an internal control system exists, which has been designed for the preparation of consolidated financial statements according to the instructions of the Board of Directors.

We recommend that the consolidated financial statements submitted to you be approved.

Ernst & Young Ltd

Roland Ruprecht  
Licensed audit expert  
(Auditor in charge)

Simone Wittwer  
Licensed audit expert

Financial statements 2019 of Galenica Ltd.

## Financial statements 2019 of Galenica Ltd.

155 Statement of income of Galenica Ltd.

156 Statement of financial position  
of Galenica Ltd.

157 Notes to the financial statements  
of Galenica Ltd.

162 Report of the statutory auditor  
on the financial statements

## Statement of income of Galenica Ltd.

in thousand CHF	2019	2018
Investment income	46,150	48,650
Financial income	18,568	1,116
Other income	23,015	22,843
<b>Income</b>	<b>87,733</b>	<b>72,609</b>
Personnel costs	(13,222)	(13,281)
Financial expenses	(3,993)	(2,757)
Depreciation and amortisation	(2,343)	(9,026)
Other expenses	(5,411)	(4,938)
<b>Expenses</b>	<b>(24,969)</b>	<b>(30,002)</b>
<b>Profit for the year before taxes</b>	<b>62,764</b>	<b>42,607</b>
Direct taxes	(1,587)	(78)
<b>Profit for the year</b>	<b>61,177</b>	<b>42,529</b>

Statement of financial position of Galenica Ltd.

# Statement of financial position of Galenica Ltd.

## Assets

in thousand CHF	2019		2018	
Cash and cash equivalents		20,822		60,667
Receivables				
– Third parties		48		21
– Group companies		349,597		388,081
Prepaid expenses and accrued income				
– Third parties		469		1,124
– Group companies		–		500
<b>Current assets</b>	38.9%	<b>370,936</b>	46.2%	<b>450,393</b>
Financial assets		301,612		244,437
Investments		280,720		280,587
Property, plant and equipment		1		5
Intangible assets		11		25
<b>Non-current assets</b>	61.1%	<b>582,344</b>	53.8%	<b>525,054</b>
<b>Assets</b>	100.0%	<b>953,280</b>	100.0%	<b>975,447</b>

## Liabilities and shareholders' equity

in thousand CHF	2019		2018	
Other liabilities				
– Third parties		4,327		4,227
– Group companies		2		103
Accrued expenses and deferred income				
– Third parties		7,073		6,928
– Group companies		200		–
<b>Current liabilities</b>	1.2%	<b>11,602</b>	1.1%	<b>11,258</b>
Interest-bearing liabilities				
– Third parties		380,070		380,000
<b>Non-current liabilities</b>	39.9%	<b>380,070</b>	39.0%	<b>380,000</b>
<b>Liabilities</b>	41.1%	<b>391,672</b>	40.1%	<b>391,258</b>
Share capital		5,000		5,000
Legal capital reserves				
– Reserves from capital contributions		396,094		479,852
Legal retained earnings				
– General legal retained earnings		1,000		1,000
– Reserves for treasury shares		22,000		29,800
Voluntary retained earnings				
– Free reserve		76,000		25,200
– Profit brought forward from the previous year		337		808
– Profit for the year		61,177		42,529
<b>Shareholders' equity</b>	58.9%	<b>561,608</b>	59.9%	<b>584,189</b>
<b>Liabilities and shareholders' equity</b>	100.0%	<b>953,280</b>	100.0%	<b>975,447</b>

# Notes to the financial statements of Galenica Ltd.

## Principles

The financial statements of Galenica Ltd. with registered office in Bern, Switzerland have been prepared in accordance with Article 957 et seqq. of Title 32 of the Accounting law based on the Swiss Code of Obligations (CO). Where not prescribed by law, the significant accounting and valuation principles applied are described below.

## Financial assets

Financial assets include non-current loans to Group companies of CHF 300.9 million (previous year: CHF 244.4 million).

## Investments

The list of the Group companies is shown on page 149.

## Non-current interest-bearing liabilities

The non-current interest-bearing liabilities are recognised at nominal value.

in thousand CHF	2019	2018
Bond 0.5% (15 June 2017–15 June 2023) ISIN CH0367206692	200,000	200,000
Bond 1.0% (15 June 2017–15 December 2026) ISIN CH0367206700	180,000	180,000
Other financial liabilities	70	–
<b>Non-current interest-bearing liabilities</b>	<b>380,070</b>	<b>380,000</b>

## Share capital

As at 31 December 2019, the share capital of Galenica amounted to CHF 5,000,000, divided into 50,000,000 fully paid-up and publicly listed shares with nominal value of CHF 0.10 each.

## Authorised capital

According to Article 3a) of the Articles of Association, the Board of Directors is authorised to increase the share capital of CHF 5,000,000 by a maximum of CHF 500,000 at any time up to and including 2 May 2021 by issuing not more than 5,000,000 fully paid shares.

## Reserves from capital contributions

The reserves from capital contributions have been reduced to CHF 396.1 million (previous year: CHF 479.9 million) due to the dividend paid out to the shareholders on 8 May 2019 in the amount of CHF 83.8 million (previous year: CHF 81.0 million).

## Release of hidden reserves

In 2019, hidden reserves of CHF 17.5 million were released (previous year: none).

## Subordinated loans

As at 31 December 2019, subordinated loans to Group companies amounted to CHF 190.0 million (previous year: CHF 220.0 million).

## Contingent liabilities

As at 31 December 2019, total contingent liabilities amounted to CHF 745.5 million (previous year: CHF 724.8 million), including issued guarantees to Group companies of CHF 615.3 million (previous year: CHF 594.5 million) as well as CHF 130.0 million (previous year: CHF 130.0 million) for guarantees to secure intraday transactions in connection with the zero balance cash pooling.

## Full-time equivalents

The average number of full-time equivalents for the reporting period amounted to 34 (previous year: 33).

## Notes to the financial statements of Galenica Ltd.

## Treasury shares

Galenica shares owned by subsidiaries:

	Number	in CHF
<b>As at 31 December 2017</b>	<b>992,643</b>	<b>38,343,790</b>
1 <sup>st</sup> quarter 2018 – Bought	1,556	75,455
– Sold	(65,489)	(3,114,103)
2 <sup>nd</sup> quarter 2018 – Bought	1,906	100,015
– Sold	(37,432)	(1,826,834)
3 <sup>rd</sup> quarter 2018 – Bought	1,906	105,163
– Sold	(72,157)	(3,942,658)
4 <sup>th</sup> quarter 2018 – Bought	480	23,736
– Sold	–	–
<b>As at 31 December 2018</b>	<b>823,413</b>	<b>29,764,564</b>
1 <sup>st</sup> quarter 2019 – Bought	833	39,202
– Sold	(56,100)	(2,570,197)
2 <sup>nd</sup> quarter 2019 – Bought	320	16,157
– Sold	(37,958)	(1,704,314)
3 <sup>rd</sup> quarter 2019 – Bought	1,253	67,657
– Sold	(74,677)	(3,839,145)
4 <sup>th</sup> quarter 2019 – Bought	3,766	222,797
– Sold	–	–
<b>As at 31 December 2019</b>	<b>660,850</b>	<b>21,996,721</b>

The treasury shares are reserved for share-based payments to employees.

## Major shareholders

	Number of shares	% of share capital
<b>As at 31 December 2019</b>		
UBS Fund Management (Switzerland) AG, Switzerland	2,482,860	5.0
BlackRock Inc., USA	2,239,120 <sup>1)</sup>	4.9
Alecta Pensionsförsäkring, Sweden	2,000,000	4.0
Credit Suisse Funds AG, Switzerland	1,626,752	3.3
Rudolf Maag, Switzerland	1,500,000	3.0
<b>As at 31 December 2018</b>		
UBS Fund Management (Switzerland) AG, Switzerland	2,482,860	5.0
BlackRock Inc., USA	2,239,120 <sup>1)</sup>	4.9
Alecta Pensionsförsäkring, Sweden	2,000,000	4.0
Credit Suisse Funds AG, Switzerland	1,626,752	3.3
Rudolf Maag, Switzerland	1,500,000	3.0

<sup>1)</sup> Options not considered

No other shareholder has announced a crossing of the 3% threshold of shares.

## Shareholdings of the members of the Board of Directors and the members of the Corporate Executive Committee

### Shareholdings of the members of the Board of Directors

Number of shares	Held as at 31.12.2019	Shares Allocated for 2019	Held as at 31.12.2018	Shares Allocated for 2018
Daniela Bosshardt	7,822	6,363	3,074	4,748
Michel Burnier	4,239	2,664	2,459	1,780
Fritz Hirsbrunner	7,157	3,330	3,299	3,858
Bertrand Jungo	1,187	1,776	–	1,187
Jörg Kneubühler	–	–	29,250	7,270
Markus R. Neuhaus	1,740	2,072	–	–
Philippe Nussbaumer	7,605	2,664	4,044	3,561
Andreas Walde	7,023	3,256	2,869	4,154
<b>Shares of the members of the Board of Directors</b>	<b>36,773</b>	<b>22,125</b>	<b>44,995</b>	<b>26,558</b>

Shares held by related parties to members of the Board of Directors are included in the declaration of the number of shares they hold.

### Shareholdings of the members of the Corporate Executive Committee

Number of shares	Held as at 31.12.2019	Held as at 31.12.2018
Jean-Claude Cléménçon	5,191	7,944
Felix Burkhard	14,080	15,807
Christoph Amstutz	5,779	3,356
Torvald de Coverly Veale	–	3,542
Daniele Madonna	3,690	1,849
Thomas Szuran	80	–

Shares held by related parties to members of the Corporate Executive Committee are included in the disclosed numbers.

Information relating to the number and value of participations rights of the members of the Board of Directors and the members of the Corporate Executive Committee are disclosed in the Remuneration Report (pages 82 to 88).

In 2019, 11,420 performance share units (previous year: 12,864 performance share units) with fair value at grant date of CHF 429,727 (previous year: CHF 579,537) have been allocated to the members of the Corporate Executive Committee. In 2019, 3,024 performance share units (previous year: 3,416 performance share units) with fair value at grant date of CHF 113,782 (previous year: CHF 153,909) have been allocated to other employees of Galenica Ltd.

## Notes to the financial statements of Galenica Ltd.

## Shareholders' equity

Shareholders' equity developed as follows:

in thousand CHF	Share capital	Reserves from capital contributions	General legal retained earnings	Reserves for treasury shares <sup>1)</sup>	Free reserve	Available earnings	Shareholders' equity
<b>Balance as at 31 December 2017</b>	<b>5,000</b>	<b>560,881</b>				<b>56,808</b>	<b>622,689</b>
Allocation to general retained earnings			1,000			(1,000)	–
Allocation to free reserve					55,000	(55,000)	–
Adjustment to the reserves for treasury shares				29,800	(29,800)		–
Dividends		(81,029)					(81,029)
Profit for the year						42,529	42,529
<b>Balance as at 31 December 2018</b>	<b>5,000</b>	<b>479,852</b>	<b>1,000</b>	<b>29,800</b>	<b>25,200</b>	<b>43,337</b>	<b>584,189</b>
Allocation to free reserve					43,000	(43,000)	–
Adjustment to the reserves for treasury shares				(7,800)	7,800		–
Dividends		(83,758)					(83,758)
Profit for the year						61,177	61,177
<b>Balance as at 31 December 2019</b>	<b>5,000</b>	<b>396,094</b>	<b>1,000</b>	<b>22,000</b>	<b>76,000</b>	<b>61,514</b>	<b>561,608</b>

<sup>1)</sup> Owned by subsidiaries

## Proposal of the Board of Directors for the appropriation of available earnings and reserves from capital contributions

At the Annual General Meeting as at 19 May 2020, the Board of Directors will propose the following allocation of available earnings and reserves from capital contributions:

in CHF	2019	2018
<b>Appropriation of available earnings</b>		
Balance brought forward	337,297	807,923
Profit for the year	61,176,684	42,529,374
<b>Available earnings at the disposal of the Annual General Meeting</b>	<b>61,513,981</b>	<b>43,337,297</b>
Dividend per share CHF 0.90 (2018: none)	(45,000,000) <sup>1)</sup>	–
Allocation to free reserve	(16,000,000)	(43,000,000)
<b>Balance to be carried forward</b>	<b>513,981</b>	<b>337,297</b>
<b>Appropriation of reserves from capital contributions</b>		
<b>Reserves from capital contributions</b>	<b>396,093,751</b>	<b>479,852,159</b>
Dividend per share CHF 0.90 (2018: CHF 1.70) paid out of reserves from capital contributions	(45,000,000) <sup>1)</sup>	(83,758,408)
<b>Balance to be carried forward</b>	<b>351,093,751</b>	<b>396,093,751</b>

<sup>1)</sup> The proposed dividend payment and appropriation of reserves from capital contributions covers all issued shares. However, no dividend will be paid on treasury shares. As a result, the total dividend amount payable depends on the number of treasury shares held on the distribution date. Based on the number of treasury shares held as at 31 December 2019, the total dividend would amount to CHF 88.8 million

The Board of Directors proposes to issue a dividend for fiscal year 2019 of CHF 1.80 per registered share. For this purpose, CHF 0.90 is to be taken from the reserves from capital contributions and CHF 0.90 from retained earnings. On the part taken from the reserves from capital contributions, the dividend can be distributed without deduction of Swiss withholding tax of 35%. Natural persons living in Switzerland are not liable for income tax on the dividend paid from the reserves from capital contributions.

Assuming the Annual General Meeting approves the dividend, payments will be made on 26 May 2020.

## Report of the statutory auditor on the financial statements



Ernst & Young Ltd  
Schanzenstrasse 4a  
P.O. Box  
CH-3001 Berne

Phone: +41 58 286 61 11  
Fax: +41 58 286 68 18  
www.ey.com/ch

To the General Meeting of  
Galenica Ltd., Berne

Berne, 3 March 2020

## Report of the statutory auditor on the financial statements

As statutory auditor, we have audited the financial statements of Galenica Ltd., which comprise the statement of income, statement of financial position and notes (pages 155 to 161), for the year ended 31 December 2019.



### Board of Directors' responsibility

The Board of Directors is responsible for the preparation of the financial statements in accordance with the requirements of Swiss law and the company's articles of incorporation. This responsibility includes designing, implementing and maintaining an internal control system relevant to the preparation of financial statements that are free from material misstatement, whether due to fraud or error. The Board of Directors is further responsible for selecting and applying appropriate accounting policies and making accounting estimates that are reasonable in the circumstances.



### Auditor's responsibility

Our responsibility is to express an opinion on these financial statements based on our audit. We conducted our audit in accordance with Swiss law and Swiss Auditing Standards. Those standards require that we plan and perform the audit to obtain reasonable assurance whether the financial statements are free from material misstatement.

An audit involves performing procedures to obtain audit evidence about the amounts and disclosures in the financial statements. The procedures selected depend on the auditor's judgment, including the assessment of the risks of material misstatement of the financial statements, whether due to fraud or error. In making those risk assessments, the auditor considers the internal control system relevant to the entity's preparation of the financial statements in order to design audit procedures that are appropriate in the circumstances, but not for the purpose of expressing an opinion on the effectiveness of the entity's internal control system. An audit also includes evaluating the appropriateness of the accounting policies used and the reasonableness of accounting estimates made, as well as evaluating the overall presentation of the financial statements. We believe that the audit evidence we have obtained is sufficient and appropriate to provide a basis for our audit opinion.



### Opinion

In our opinion, the financial statements for the year ended 31 December 2019 comply with Swiss law and the company's articles of incorporation.



### Report on key audit matters based on the circular 1/2015 of the Federal Audit Oversight Authority

Key audit matters are those matters that, in our professional judgment, were of most significance in our audit of the financial statements of the current period. We have determined that there are no key audit matters to communicate in our report.



#### **Report on other legal requirements**

We confirm that we meet the legal requirements on licensing according to the Auditor Oversight Act (AOA) and independence (article 728 CO and article 11 AOA) and that there are no circumstances incompatible with our independence.

In accordance with article 728a para. 1 item 3 CO and Swiss Auditing Standard 890, we confirm that an internal control system exists, which has been designed for the preparation of financial statements according to the instructions of the Board of Directors.

We further confirm that the proposed appropriation of available earnings complies with Swiss law and the company's articles of incorporation.

We recommend that the financial statements submitted to you be approved.

Ernst & Young Ltd

Roland Ruprecht  
Licensed audit expert  
(Auditor in charge)

Simone Wittwer  
Licensed audit expert

# Coordonnées de sociétés du Groupe Galenica

## Groupe Galenica

### Siège principal

Galenica SA

Untermattweg 8, 3027 Berne, Suisse

Tél. +41 58 852 81 11, fax +41 58 852 81 12

[www.galenica.com](http://www.galenica.com)

### Caisse de pension

Galenica Caisse de pension

Untermattweg 8, 3027 Berne, Suisse

Tél. +41 58 852 87 00, fax +41 58 852 87 01

[www.galenica-pk.ch](http://www.galenica-pk.ch)

## Domaine d'activités Retail

### Amavita Health Care SA

Industriestrasse 2, 4704 Niederbipp, Suisse

Tél. +41 58 851 72 58, fax +41 58 851 72 57

### Careproduct SA

Lielistrasse 85, 8966 Oberwil-Lieli, Suisse

Tél. +41 56 649 90 00, fax +41 56 649 90 09

[www.careproduct.ch](http://www.careproduct.ch)

### Curarex Swiss SA

Ziegeleistrasse 3, 8500 Frauenfeld, Suisse

Tél. +41 76 748 41 38

[www.curarex.ch](http://www.curarex.ch)

### Galenicare SA

Untermattweg 8, 3027 Berne, Suisse

Tél. +41 58 852 84 00, fax +41 58 852 84 84

[www.galenicare.com](http://www.galenicare.com)

### Galenicare Holding SA

Untermattweg 8, 3027 Berne, Suisse

Tél. +41 58 852 84 00, fax +41 58 852 84 84

[www.galenicare.com](http://www.galenicare.com)

### Galenicare Management SA

Untermattweg 8, 3027 Berne, Suisse

Tél. +41 58 852 84 00, fax +41 58 852 84 84

[www.galenicare.com](http://www.galenicare.com)

### Grosse Apotheke Dr. G. Bichsel SA

Bahnhofstrasse 5a, 3800 Interlaken, Suisse

Tél. +41 33 827 60 00, fax +41 33 827 60 10

[www.apotheke-bichsel.ch](http://www.apotheke-bichsel.ch)

### Laboratorium Dr. G. Bichsel SA

Weissenaustrasse 73, 3800 Interlaken, Suisse

Tél. +41 33 827 80 00

[www.bichsel.ch](http://www.bichsel.ch)

### Mediservice SA

Ausserfeldweg 1, 4528 Zuchwil, Suisse

Tél. +41 32 686 20 20, fax +41 32 686 20 30

[www.mediservice.ch](http://www.mediservice.ch)

### Sun Store Health Care SA

Industriestrasse 2, 4704 Niederbipp, Suisse

Tél. +41 58 851 72 58, fax +41 58 851 72 57

### Winconcept SA

Untermattweg 8, 3027 Berne, Suisse

Tél. +41 58 852 82 00, fax +41 58 852 82 10

[www.winconcept.ch](http://www.winconcept.ch)

Non entièrement consolidé:

### Coop Vitality SA

Untermattweg 8, 3027 Berne, Suisse

Tél. +41 58 852 86 20, fax +41 58 852 86 30

[www.coopvitality.ch](http://www.coopvitality.ch)

### Coop Vitality Management SA

Untermattweg 8, 3027 Berne, Suisse

Tél. +41 58 852 86 20, fax +41 58 852 86 30

[www.coopvitality.ch](http://www.coopvitality.ch)

### Coop Vitality Health Care SA

Industriestrasse 2, 4704 Niederbipp, Suisse

Tél. +41 58 851 72 58, fax +41 58 851 72 57

## Domaine d'activités Products & Brands

### G-Pharma SA

Industriestrasse 2, 4704 Niederbipp, Suisse  
Tél. +41 58 851 72 58, fax +41 58 851 72 57

### Swiss Pharma GmbH

Rheinzaberner Strasse 8, 76761 Rülzheim, Allemagne  
Tél. +49 58 851 93 00

### Verfora SA

Route de Moncor 10, 1752 Villars-sur-Glâne, Suisse  
Tél. +41 58 851 93 00, fax +41 58 851 95 95  
[www.verfora.ch](http://www.verfora.ch)

## Domaine d'activités Services

### Alloga SA

Buchmattstrasse 10, 3401 Berthoud, Suisse  
Tél. +41 58 851 45 45, fax +41 58 851 46 00  
[www.alloga.ch](http://www.alloga.ch)

### Dauf SA

Via Figino 6, 6917 Barbengo-Lugano, Suisse  
Tél. +41 91 985 66 11, fax +41 91 985 66 67  
[www.dauf.ch](http://www.dauf.ch)

### Galexis SA

Industriestrasse 2, 4704 Niederbipp, Suisse  
Tél. +41 58 851 71 11, fax +41 58 851 71 14  
[www.galexis.com](http://www.galexis.com)

Centre de distribution Niederbipp,  
Industriestrasse 2, 4704 Niederbipp, Suisse  
Tél. +41 58 851 71 11, fax +41 58 851 71 14

Centre de distribution Lausanne-Ecublens,  
Route de Crochy 2, 1024 Ecublens, Suisse  
Tél. +41 58 851 51 11, fax +41 58 851 51 51

Galexis Ärzteservice St. Gallen,  
Rorschacher Strasse 290, 9016 St-Gall, Suisse  
Tél. +41 71 868 91 91, fax +41 71 868 91 41  
[www.galexis-aerzteservice.ch](http://www.galexis-aerzteservice.ch)

### HCI Solutions SA

Untermattweg 8, 3027 Berne, Suisse  
Tél. +41 58 851 26 00, fax +41 58 851 27 10  
[www.hcisolutions.ch](http://www.hcisolutions.ch)

HCI Solutions SA  
Rue des Jordils, 38, 1025 St-Sulpice, Suisse  
Tél. +41 58 851 26 00, fax +41 58 851 27 10  
[www.hcisolutions.ch](http://www.hcisolutions.ch)

HCI Solutions SA  
Bureau de référencement  
Rue des Pierres-du-Niton 17, 1207 Genève, Suisse  
Tél. +41 58 851 28 00, fax +41 58 851 28 09  
[www.hcisolutions.ch](http://www.hcisolutions.ch)

### Medifilm SA

Ostringstrasse 10, 4702 Oensingen, Suisse  
Tél. +41 58 851 40 00, fax +41 58 851 40 99  
[www.medifilm.ch](http://www.medifilm.ch)

### Pharmapool SA

Unterlettenstrasse 18, 9443 Widnau, Suisse  
Tél. +41 71 727 25 25, fax +41 71 727 25 55  
[www.pharmapool.ch](http://www.pharmapool.ch)

### Unione Farmaceutica Distribuzione SA

Via Figino 6, 6917 Barbengo-Lugano, Suisse  
Tél. +41 91 985 61 11, fax +41 91 994 47 62  
[www.ufd.swiss](http://www.ufd.swiss)

Aperçu des illustrations

# Aperçu des illustrations



## Casiers de retrait de la pharmacie

(Page 14)

«Les casiers de retrait permettent d'élargir nos prestations et de répondre aux besoins de nos clients. Je suis très fière de pouvoir mettre à disposition ce nouveau service. C'est facile, rapide et efficace!»

**Eliza Wszola, Gérante de la pharmacie Sun Store Morges Centre**

«Enfin, je peux récupérer mes commandes en dehors des heures d'ouverture de ma pharmacie. Cela me permet de mieux m'organiser et de gagner du temps. Très bonne idée!»

**Edyta L., cliente**



## Acquisition d'une pharmacie à Payerne

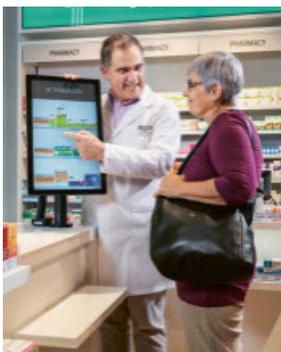
(Page 16)

«J'ai été honoré par la confiance de Madame Viret. Avec mes collègues, nous sommes fiers d'avoir pu intégrer au sein du Groupe cette pharmacie experte en termes de savoir-faire et de qualité.»

**Nazih Sultan, Responsable Expansion Suisse romande**

«J'ai beaucoup apprécié le professionnalisme de l'équipe Galenicare qui m'a offert les garanties pour une bonne transition et une continuité, tant au niveau des activités de la pharmacie que pour la clientèle et mon équipe.»

**Isabelle Viret, Gérante de la pharmacie Alpha Payerne**



## Numérisation au POS

(Page 21)

«Ce nouvel écran repose sur une approche visuelle qui aide les clients à prendre des décisions. Il permet de gagner de la place et il est élégant. Un outil pratique et innovant!»

**Karo Issa, Gérant de la pharmacie Coop Vitality Zurich Aéroport**

«Pour moi, en tant que cliente, l'écran est super, parce que je peux voir différents médicaments sur le même sujet et prendre de meilleures décisions.»

**Casilda S., cliente**



## Partenariat avec Procter & Gamble

(Page 22)

«Mon équipe et moi-même avons le grand plaisir de fournir un soutien marketing et de distribuer des marques comme Vicks®, Clearblue®, Oral-B®, Kukident® et Metamucil® en Suisse.»

**Michael Severus, Marketing Manager Partner Brands Verfora**

«Ce partenariat commercial solide est basé sur la confiance, la collaboration et l'efficacité. Je suis confiant que notre partenariat avec Verfora permettra à nos produits d'atteindre de nouveaux sommets en Suisse.»

**Michael Mignonat, Commercial Associate Director Europe, Asia Pacific, Middle East & Africa, P&G**



### Dermafora®

(Page 25)

«Je suis fière de pouvoir contribuer au développement de Dermafora® et de donner une identité à la marque.»

**Nadine Zosso, Brand Manager Verfora**

«Dermafora®, mes produits dermo-cosmétiques favoris que je conseille tout naturellement à mes clients pour leur donner le meilleur de la science et de la nature, quel privilège pour nous et les clients!»

**Beatrice Güdel, Gérante de la pharmacie Amavita Tripet**



### Modernisation du centre de distribution Lausanne-Ecublens

(Page 26)

«Je suis convaincu que le choix de rénover et de moderniser notre centre de distribution de Lausanne-Ecublens nous permettra de rester leader dans notre domaine.»

**Ariel Choffat, Chef des ventes Suisse romande**

«Galexis met tout en œuvre pour limiter les inconvénients de ce projet. Pour moi, le concept (encore mieux pour l'avenir) signifie qu'il est normal de ne pas tout remettre en question.»

**Michaël Haroun, pharmacien à la pharmacie Bergières Lausanne**



### Groupe Pedroni: nouveaux clients chez UFD

(Page 28)

«Nous sommes heureux de pouvoir offrir nos services aux pharmacies Pedroni. Ce succès couronne les efforts de ces dernières années pour maintenir l'excellence et répondre aux exigences des clients.»

**Daniele Graziano, Responsable UFD**

«UFD est un partenaire local, fiable et flexible. Nous pouvons compter sur UFD, tant pour la qualité des livraisons que pour le développement de synergies avec notre Groupe au niveau cantonal et national.»

**Famille Pedroni, client**



### Medifilm

(Page 31)

«Je suis fière que les homes gagnent du temps et améliorent la qualité grâce à Medifilm. Le personnel soignant peut ainsi se consacrer davantage à des tâches que seule une personne peut accomplir.»

**Madeleine Kocher, Responsable Marketing & Vente / Support clients, Medifilm**

«En externalisant la préparation longue et exigeante des médicaments, nous épargnons énormément de temps. Nous référons toujours le choix de travailler avec Medifilm.»

**Sonja Leuenberger, Directrice Centres pour personnes âgées Kastels / am Weinberg**

## Aperçu des illustrations



## Toit solaire chez Alloga

(Page 35)

«Nous nous réjouissons de la coopération avec la société Solarstadt de Berthoud. Avec l'installation solaire sur notre toit, nous apportons une importante contribution à la production d'énergie durable.»

**Ulrich Walt, Responsable Alloga**

«Notre production en énergie photovoltaïque a été multipliée par quatre grâce à cette installation solaire – un véritable succès! Nous apprécions beaucoup l'agréable coopération avec Alloga.»

**Beat Ritler, Directeur Solarstadt Burgdorf**



## Accompagnement thérapeutique par vidéo chez Mediservice

(Page 36)

«L'accompagnement thérapeutique par vidéo est toujours appliqué en fonction des besoins du patient. Il peut être effectué n'importe où et augmente la flexibilité, la sécurité et l'efficacité.»

**Gabriëlle Duiker, accompagnement thérapeutique chez Mediservice**

«L'accompagnement thérapeutique par vidéo est particulièrement utile et innovant, car je peux montrer facilement les problèmes éventuels. J'apprécie aussi beaucoup de mettre un visage sur une voix familière.»

**Theresa R., patiente**



## Acquisition du Groupe Bichsel

(Page 41)

«Pour la production de solutions spéciales, nous travaillons en étroite collaboration avec les pharmacies d'hôpital, afin de trouver la solution idéale pour l'utilisateur et le patient.»

**Tobias Bichsel, Responsable de production Laboratorium Dr. G. Bichsel SA**

«J'apprécie beaucoup la coopération avec Laboratorium Dr. G. Bichsel SA. Les solutions fabriquées individuellement réduisent les sources d'erreur dans l'application et augmentent la sécurité du patient.»

**Dr pharm. Enea Martinelli, Pharmacien chef, Spitäler fmi SA**



## Planification du personnel («PEP»)

(Page 44)

«Grâce aux innovations du PEP, je gagne en efficacité. Transmettre les notes de frais ou les certificats médicaux, c'est à présent très simple et rapide pour toute l'équipe!»

**Lauranne Campagnoli, Gérante de la pharmacie Amavita Granges-Paccot**

«Je peux consulter à tout moment mes horaires sur mon téléphone. Si je suis en déplacement pour une formation, je peux saisir mes notes de frais directement dans le PEP, c'est génial.»

**Isaline Baudois, Responsable de la parfumerie Amavita Granges-Paccot**



### Nouvelles compétences des pharmaciens

(Page 51)

«L'outil Apohealth m'aide de façon optimale à prendre une décision dans les cas plus complexes – surtout lorsqu'il s'agit de délivrer un médicament soumis à ordonnance.»

**Vivian Vu-Lam, Gérante de la pharmacie Coop Vitality Silbern, Dietikon**

«Je suis surprise du temps qu'ils accordent à une consultation, je me sens bien prise en charge et trouve que c'est génial de ne pas devoir aller chez le médecin. Ça fait gagner du temps et de l'argent!»

**Florence H., cliente**



### Campagne publicitaire Verfora

(Page 55)

«Avec le positionnement «Pour la vie» de Verfora, nous voulons être présents de manière positive dans le commerce spécialisé et dans la vie quotidienne des consommateurs.»

**Nicole Hochstrasser, Marketing Manager Verfora, Pain, Merfen**



### e-Mediplan

(Page 56)

«La gestion des médicaments est un défi pour de nombreux patients. Avec l'application, nous voulons promouvoir l'observance et soutenir le patient avec ses médicaments. Un pas vers la numérisation et la cybersanté.»

**Neslihan Umeri-Sali, Product Manager HCI Solutions**

«En tant qu'élément constitutif de l'omni-channel, e-Mediplan offre confort, sécurité et économies grâce aux fonctions de rappel, de prise de contact avec un médecin et de recommandation de génériques.»

**Damaris Aeschlimann, Responsable E-Business Galenicare**



### Substitution des médicaments génériques par les pharmacies

(Page 74)

«En proposant régulièrement des produits génériques et en informant ainsi nos clients des alternatives possibles, nous contribuons à la limitation des coûts dans le système de santé.»

**Jeannette Zavodny, Gérante de la pharmacie Sun Store Berne Storchengässchen**

«Je trouve les produits génériques bien, ayant moi-même besoin d'un produit très cher, la pharmacie me fournit un générique pour un tiers du prix de l'original.»

**Peter S., client**

## Aperçu des illustrations



### Offre de Galexis: Felan

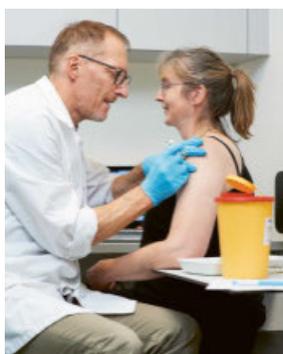
(Page 90)

«Felan renforce la fidélité des clients et les compétences en matière de conseil pour les pharmacies et les drogueries qui bénéficient de marges attractives et d'un taux de reconnaissance élevé.»

**Christine Fuchs, Responsable Special Affairs Galexis**

«Pour nous, en tant que petite pharmacie indépendante, le lancement d'une marque propre n'est pas possible. Avec Felan, Galexis nous offre une opportunité parfaite de nous démarquer de la concurrence.»

**Edith Kleisner, pharmacienne dipl. féd. EPF / propriétaire Pharmacie Drogerie Kempten, Wetzikon**



### Vaccination en pharmacie

(Page 171)

«La vaccination en pharmacie est un service important qui nous permet de nous positionner avec succès pour l'avenir en tant que fournisseur dans le secteur de la santé en Suisse.»

**Markus Meyer, Gérant de la pharmacie Amavita Berne Breitenrain**

«Je suis heureuse de pouvoir m'épargner une consultation chez le médecin en renouvelant ma vaccination simplement et aisément en pharmacie.»

**Doris B., cliente**



Vaccination en pharmacie

«Je suis heureuse de pouvoir m'épargner une consultation chez le médecin en renouvelant ma vaccination simplement et aisément en pharmacie.»

Doris B., cliente

## Mentions légales

### Edition

Galenica SA  
Corporate Communications  
Untermattweg 8  
Case postale  
CH-3001 Berne  
Téléphone +41 58 852 81 11  
Fax +41 58 852 81 12  
info@galenica.com  
www.galenica.com

### Responsabilité générale

Corporate Communications et Corporate Finance

### Avec le soutien de

Texte: IRF Reputation SA, Zurich  
Traduction: Lionbridge Switzerland SA, Bâle  
Système de publication: Editorbox, Stämpfli SA, Berne

### Concept et mise en page

Casalini Werbeagentur SA, Berne

### Images

Alain Bucher, Berne  
Daniel Rhis, Berne  
Adobe Stock

La version complète du Rapport annuel 2019 est également disponible en allemand et en anglais, ainsi qu'au format PDF sur le site [www.galenica.com](http://www.galenica.com).



**Galenica SA**

Untermattweg 8

Case postale

CH-3001 Berne

Téléphone +41 58 852 81 11

Fax +41 58 852 81 12

[info@galenica.com](mailto:info@galenica.com)

[www.galenica.com](http://www.galenica.com)